



씨오디 '원앤드락 양념통'

한 손으로 간단히 열고 닫고 ... "요리하기 편해요"

"에야. 이것 좀 열어다오." 김용은 씨오디 대표는 2013년 초 처음으로 양념통 아이디어를 떠올렸다. 어머니를 도와 부산 구포동에서 식당일을 하던 때였다. 어머니는 음식에 양념을 넣고 반찬을 무칠 때마다 김 대표를 찾았다. 손을 댈고 양념통을 열기가 번거로워서였다. 김 대표는 하루에도 수차례 주방을 들락거려야 했다. 손쉽게 각종 통을 여닫을 수는 없을까 궁리했다. 같은 해 11월 김 대표는 손수 제작한 양념통을 들고 부산시민발명대회에 참가, 1위를 차지했다. 상금으로 씨오디를 창업했다. 약 3년의 상용화 과정을 거쳐 '원앤드락 양념통'을 내놨다.

◆한 손으로 양념통 여닫아 원앤드락 양념통은 한 손으로 열고 닫을 수 있는 제품이다. 원형 투명 용기 2~3개와 거치대 1개가 한 세트다. 거치대를 주방 벽이나 찬장 아래부분 등 자투리 공간에 설치한 뒤 용기를 꽂아서 사용한다. 김 대표는 이 제품이 다양한 아이디어를 적용했다. 거치대와 투명 용기에는 네오롬 자석을 띠어 떨어지지 않도록 했다. 거치대는 자동차 컵홀더처럼 설계했다. 실수로 용기를 쳤을 때 떨어지지 않게

하기 위해서다. 특히 아이디어는 또 있다. 한 손으로 통을 열고 닫을 수 있는 부분이다. 용기 뚜껑에 일정한 간격으로 홈을 팠다. 홈 부분이 고정판과 틈나비퀴처럼 맞물려서 오른쪽으로 돌리면 뚜껑이 열리고, 왼쪽으로 돌리면 잠긴다. 용기 안에는 갈때가 모양 보조캡을 넣었다. 내용물이 한꺼번에 쏟아지지 않도록 막고, 반대로 재료를 보충할 때도 쉽게

거치대 설치, 용기 꽂아 사용 용기안엔 갈때가 모양 보조캡

제품구상 후 수십번 보완 연내 신제품 3~4종 출시

게 넣을 수 있다. 김 대표는 "첫 제품을 구상하고 나서 2~3년간 설계를 수십 차례 수정·보완하면서 지난해가 돼서야 최종 제품이 나왔다"고 설명했다.

◆좌절 딛고 발명 1등까지 양념통을 만들기 전까지 김 대표는 무수한 실패를 겪었다. 그는 학교를 졸업하고 전기기사 일을 시작했다. 손재주가 좋았던 덕에 어느



김용은 씨오디 대표가 원앤드락 양념통의 장점을 설명하고 있다. 이만하 기자

현장에 가는 현영을 받았다. 형이 하는 공업사에서 공구 제작 일도 배웠다. 3년여가 지났을 무렵 형을 불의의 사고로 잃었다. 상실감에 일이 손에 잡히지 않았다. 몸도 마음도 하루도 편할 날이 없었다. 한 번 시작한 방향은 수년간 이어졌다. 원양어선을 탔다가 서울에 올라 웨이터 생활도 했다. 어머니가 있는 부산에 내려온 것은 40대

를 코앞에 둔 시점이었다. 재기하겠다고 결심한 것도 어머니 때문이었다.

◆"생활·주방용품 전문업체 목표" 씨오디는 올해 역대 양념통과 자동계량 분말통 등 신제품 3~4종을 출시할 예정이다. 김 대표는 "지난해 원앤드락 양념통은 오픈마켓·소셜커머스 등에서는 매년 품질별 정도로 인기를 끌었다"며 "올해 초

◆'이달의 으뜸중기 제품'은 이메일 (art@hankyung.com)로 신청받고 있습니다. 한국경제신문 홈페이지 (event.hankyung.com)를 참조하세요.
◆이달의 으뜸중기 제품 △크레모텍-레이저빔포토 (031717-9728 △우린-휴대폰용 무선키보드 '위키포켓' (031758-0787 △트렉스-스마트-총출발 (053314-0406 △씨오디-원앤드락 양념통 (032677-0122

에는 롯데마트의 인도네시아 판촉 행사에서 400세트가 완판되는 등 해외에서도 문의가 늘고 있다"고 말했다. 바이어와 상반기 중 대만, 태국, 홍콩 등 아시아 지역 수출 계약을 진행 중이다. 점차 판매 지역과 제품군을 늘려가면서 생활·주방용품 전문업체로 성장하고 싶다고 김 대표는 밝혔다.

그는 "중국과 미국 등 세계 생활·주방용품 시장에서 아이디어로 인정받는 제품을 생산하는 회사가 되고 싶다"며 "올해 신제품 출시가 성공적으로 마무리되면 밑거름이 될 다양한 분야 제품들을 선보이고 싶다"고 말했다. 이만하 기자 minari@hankyung.com

손주는 메가스터디 회장 스타트업 9곳에 첫 투자

사채출연 '윤민창의투자재단'

손주는 메가스터디그룹 회장(사친)이 개인 돈 300억원을 출연해 설립한 '윤민창의투자재단'이 혁신적인 청년 스타트업(신생 벤처기업) 9개 팀을 선정해 첫 투자에 나선다.

재단법인 윤민창의투자재단은 제1기 굿스타터 9개 팀을 최종 선발해 팀당 5000만원씩 지분 매입 방식으로 투자한다고 17일 발표했다. 윤민창의투자재단은 손 회장이 지난해 10월 창의적인 인재 발굴과 창업 지원을 위해 설립한 재단이다. 1991년 교통사고로 세상을 떠난 손 회장의 딸 이름(윤민)에서 명칭을 따왔다.

재단 측은 "총 400여개 팀이 지원해 약 44대 1의 경쟁률을 보였으며 "외부심사위원단이 서류·방문·발표 평가를 벌여 사회공헌형 4팀, 창의적인 아이디어가 돋보이는 창의비즈 4팀, 혁신기술 1팀 등 총 9개 팀을 선발했다"고 설명했다. 선정된 굿스타터들은 범



인 설립 3년 이내 또는 법인 설립 예정 창업 단계로 대표이사만 39세 미만이어야 한다.

이번에 사회공헌형으로 선발된 4개 팀은 '아픽스' '잘노는 '밸리스' '닷페이스'다. 창의비즈에는 '룩스라이프' '비주얼' '윌리셔츠' '큐앤브이' 등 4개 팀이 뽑혔다. 이 중 3개 팀이 패션 관련 스타트업이다. 혁신기술팀으로 선발된 '루티헬스'는 가상현실(VR) 기기와 비슷한 형태로, 착용하면 눈의 가장 안쪽(안저)까지 활용할 수 있는 휴대용 안저카메라를 출시했다.

손 회장은 "교육사업을 통해 번 돈을 빚을 갚는 심정으로 젊은이들을 위해 쓰기로 한 것"이라며 "윤민창의투자재단은 스타트업의 사업 초기 자금 문제를 해결해 젊은 세대들이 꿈을 펼칠 수 있도록 지원하겠다"고 말했다.

조아란 기자 archo@hankyung.com

1~2인 가구에 맞춰 주방가전도 특독 툰다

뉴스카페

1~2인 가구가 늘면서 주방가전도 변하고 있다. 집 크기가 작아지고 주방과 거실의 경계가 모호해지면서 생활가전을 인테리어 소품처럼 활용하려는 젊은 소비자가 늘고 있어서다. 소형 생활가전업체들은 더 작고 개성 넘치는 디자인에 주력하면서도 첨단기술을 탑재한 다양한 제품을 선보이고 있다.

휴롬은 최근 회사원 파스텔톤 색상의 신제품 '휴롬블리썬'을 출시했다. 백자 형상을 본따 부드러운 곡선 모양으로 디자인했다. 재료 투입구를 두 개로 늘렸고 크기도 넓혀 과일과 채소를 더 쉽게 넣도록 했다. 해독주스 레시피를 함께 제공해 다이어트나 피부 미용, 디톡스 등을 원하는 젊은 층을 겨냥했다. 회사 관계자는 "원래 어린 자녀를 둔 가정 등에서 많이 구입했는데 최근 20대 여성들의 구매가 늘고 있다"며 "가격을 좀 더 낮췄다"고 설명했다.



원격 제어가 가능한 '사물인터넷(IoT) 스마트밥솥'을 선보였다. 쿨첸 엠(응용프로그램)이나 LG유플러스 앱이 설치된 스마트폰을 통해 출시했다. 백자 형상을 본따 부드러운 곡선 모양으로 디자인했다. 재료 투입구를 두 개로 늘렸고 크기도 넓혀 과일과 채소를 더 쉽게 넣도록 했다. 해독주스 레시피를 함께 제공해 다이어트나 피부 미용, 디톡스 등을 원하는 젊은 층을 겨냥했다. 회사 관계자는 "원래 어린 자녀를 둔 가정 등에서 많이 구입했는데 최근 20대 여성들의 구매가 늘고 있다"며 "가격을 좀 더 낮췄다"고 설명했다.

김정은 기자 ikessmie@hankyung.com

"내년에는 국내 첫 1t 전기트럭 내놓겠다"

전기차 생산 '파워프라자' 스포츠스캠트카 선보여



김성호 파워프라자 대표가 전기로 움직이는 스포츠카 '에브자나 R2'를 설명하고 있다. 이우상 기자

뚜껑이 열리는 빨간 스포츠카. 중소기업 파워프라자가 지난달 31일 경기도양지 컨텍스에서 열린 서울 모터쇼에서 선보인 콘셉트카 '에브자나 R2'가 관람객의 시선을 사로잡았다. 맥 2명이 즐겁게 탈 수 있는 전기자동차다. 23년 동안 산업용 변압기(파워플라이)를 만들어 온 파워프라자의 기술력이 녹아 있다. 1회 충전으로 700km 이상 달릴 수 있는 효율성과 함께 정지 속도에서 시속 100km까지 5초 만에 가속하는 성능이라는 '두 마리 토끼'를 모두 잡는 것이 목표다. 김성호 파워프라자 대표는 "에브자나를 통해 전기차 시장에서 파워프라자

의 존재감을 드러낼 수 있었다"며 "내년에는 활용도 높은 1t 전기트럭을 내놓겠다"고 17일 밝혔다.

1994년 김 대표가 설립한 파워프라자는 영업부가 없다. "영업을 하면 일이 될 수밖에 없다"는 김 대표의 지론 때문이다. 파워프라자

의 주력 상품은 고체 맞춤형 변압기다. 불량률이 낮고 합리적인 가격 덕분에 따로 영업하지 않아도 고객이 찾아왔다. 매년 70억~80억 원 규모의 매출이 발생했다. 하지만 2000년대 중반 저렴한 중국산 변압기의 국내 수요가 늘자 김 대표도 고민이 생겼다. 변압기를 만들어 온 기술력을 바탕으로 새로운 먹거리를 찾다가 눈에 들어온 것이 전기자동차였다.

파워프라자는 내년 출시 예정인 1t 전기트럭에 큰 기대를 하고 있다. 특히 방통에서 큰 수요가 있을 것으로 봤다. 김 대표는 "전기트럭으로 올해 매출 100억원을 넘길 것"이라며 "노후 트럭을 전기트럭으로 개조해주는 신사업도 계획하고 있다"고 말했다. 이우상 기자 idol@hankyung.com

동아쏘시오, 러시아 시장 공략

파머신테크와 전략적 파트너십

동아쏘시오그룹이 러시아 시장 공략을 본격화한다. 그룹 지주회사인 동아쏘시오홀딩스는 최근 러시아 모스크바에서 러시아 제약회사인 파머신테크와 전략적 파트너십을 체결했다고 17일 밝혔다.

이번 파트너십은 동아쏘시오그룹의 제품 및 제조기술, 파머신테크의 현지 영업망 및 생산시설 등 양사의 강점을 활용해 러시아에서

동반성장 모델을 구축하기 위해서라는 게 회사 측 설명이다. 이를 계기로 러시아 시장 진출 확대와 향후 독립국가연합(CIS)을 포함한 유럽 시장 진출도 추진하기로 했다.

동아쏘시오그룹은 2011년부터 파머신테크에 결핵치료제 원료의약품인 싸이크로세린과 테리지돈, 숙취해소제 모닝케어 등을 수출하고 있다. 지난해 수출액은 약 52억원이었다.

김근희 기자 ikfca@hankyung.com

'제1회 벤처창업교실'

기술보증기금이 '2017년 제1회 벤처창업교실'을 연다. 다음달 15~18일 서울 강남구 역삼동 비포럼에서 제1회 벤처창업교실의 예비창업자

를 대상으로 총 28시간의 무료 교육을 한다. 강좌는 아이디어 제품 콘셉트 정리, 세무·회계·마케팅, 연구개발(R&D) 개발 원리 및 마케팅 시뮬레이션, 정보기술(IT)·정보통신, 지식문화 등 기술기반 업종의 예비창업자

<p>부동산</p> <p>02-535-6709</p>	<p>0강남구 수익률 6.5% 신축빌딩</p> <p>코너대지 580㎡ / 연면적 2,300㎡ 6층 보증금 8억 / 월수익 3,400만 프랜차이즈 입점, 건물외관수려 급매 67억</p> <p>02-535-6709</p>	<p>서초 양재 대로변</p> <p>★특급 빌딩★</p> <p>역세권 대로변 대+건: 2,400㎡ 유명프랜차이즈 입점중 임대소득 + 사옥 최적합 내·외관 이주 뛰어나 보 3억5천 / 월 2,300만 매매가 69억</p> <p>02-6006-0006</p>	<p>가성비 좋은 물류</p> <p>★최적지 매각★</p> <p>이천시 대월면 계획관리지역 13,200㎡ / 투자 및 시행 지문 냉동/냉장 및 상온창고 신축시 수익률 극대화 매입에서부터 운영에 이르는 솔루션 제공 매매가 80억</p> <p>02-6006-0068</p>	<p>기업연수원,수련원</p> <p>박물관, 미술관</p> <p>서해바닷가(보지) 110,000㎡ ◆건물 2층 1,000㎡/현재 단채랜선 ◆개인별장기드원 요양원등 최적지 ◆수목원 및 언덕, 조경시설 최고 매매 24억/용15억</p> <p>02-519-3054</p>	<p>APT 사업지</p> <p>강동구 전호동 역세권 부지 4,500㎡ 매도자 영도조건 3.3㎡당 2천만 김포 물류 창고</p> <p>신도시 8차선 부지 14,000㎡ 매 170억</p> <p>02-519-3051</p>	<p>(부평) 창고/공장부지 매각</p> <p>• 위치: (구)현대대인터지(청천동) • 도로: 8m, 10m, 20m 접 • 면적: 430㎡ (130P) 777㎡ (235P) 1,200㎡ (363P) 2,099㎡ (635P) 3,305㎡ (1,000P)</p> <p>주·직접 매각 문의 010-7127-5974</p>	<p>사옥용 빌딩 고수익</p> <p>★상업용 건물 전문★</p> <p>1 역삼역 대로변 빌딩 태안로대로변 4900㎡/210000㎡ 자산운용사 매입합성률 60%/월2억 (년수익률 4.8% 정기 임대계약) 매가 580억</p> <p>2 강남역 신축 근생빌딩 일반상업지 4950㎡/210000㎡ 강남역 상권 최고 위치 505㎡/월2억8천 (년수익률 5% 5년 임대계약) 매가 700억</p> <p>3 광화문역 특A급 빌딩 종로대로변 4400㎡/21500㎡ 자산운용사 매입합성률 60%/월9천 (년수익률 4.8% 정기 임대계약) 매가 240억</p> <p>문의 010-8701-0008</p>
<p>교한 장례예식장</p> <p>대지 4,851㎡ / 건 3,300㎡ 4차선 대로변 전주시 호성동 년매출 30억 부가세신고 확인가능 대출37억 현금+대출원함 매가 130억원</p> <p>010-9223-3577</p>	<p>★★신축부지★★</p> <p>\$강남/역삼구/초역세권 \$대지/370㎡ \$초급매가 78억\$★ ☎02-519-3070☎</p>	<p>강남대로빌딩</p> <p>더블역세권 전시장 병원 사옥 대지 700㎡ / 건물 1,600㎡ 시세 160억 급매 139억</p> <p>011-663-6255 (현역)</p>	<p>강남구 역세권 신축빌딩</p> <p>임차수요 풍부지역, 공실없음 대지 250㎡ / 건물 600㎡ 보증금 1억5천 / 월세 1,200만원 지하1층 / 지상4층. 매가 34억</p> <p>02-512-7796</p>	<p>병원/사옥용</p> <p>광대로,역세권,상업지역 ★병원 즉시입주가★ [알도차입: 15억이상] 대400㎡/건918㎡/6층/FEV유 급매가: 46억(용20억)</p> <p>(02) 544-3232</p>	<p>서초구 고급주택</p> <p>부 850㎡/건 327㎡ 2층일반주택 코너위치 고급필라 신축 가능 3.3㎡당 4천만</p> <p>NAVER 부자로</p> <p>02-519-3051</p>	<p>지하철1분(강남)</p> <p>광대로(코너) 대 1,370㎡ (3.3㎡당) 8,200만원 급매 340억</p> <p>02-2033-0601</p>	<p>무창포 해수욕장</p> <p>호텔용지 매각</p> <p>[시세이하 급매]</p> <p>• 보령시 무창포 해수욕장 바로앞 (산비의 바닷길 시작지점 최요점) • 총면적 11,727㎡ (4면도로지) • 관광지 조성사업 허가, 즉시 개발가능 • 현장답사 언제든지 가능! 상당형 습 200억</p> <p>(특) 02) 6417-9052</p>
<p>강남구조조정</p> <p>105억원 ↓ 89억원 대지: 566㎡</p> <p>02)543-0064</p>	<p>서울 근생빌딩 사옥 및 오피스빌</p> <p>대540㎡/21,320㎡ 대2,500㎡/23,100㎡ 보4억/월2,650만원 수원C5로, 대로 구입임대료도 포함 매가 67억 매가 59억</p> <p>02-590-6052</p>	<p>강남역출구 분(특)B/D</p> <p>사옥 & 수익성 및 투자성 A급 대850㎡ 건1,900㎡ 코너 주차20대 보 10억 / 월 5,500만 급매가 130억</p> <p>010-3049-4959</p>	<p>서울대학교 메인5.5% B/D</p> <p>울리브영,파리바게트,이디야입점 전통 올건생 상권 확실 공실 0 대+연 920㎡ (신축급) 보4억 / 월1,620 급매가 40억</p> <p>02-541-5050</p>	<p>종로구 고수익 빌딩</p> <p>유명인구 풍부한 대학가 메인상권 대+건 2,000㎡ 보 6억 / 월 5,160억 급매 103억</p> <p>02) 543-1235</p>	<p>신설 전철 역세권 토지 2차 특별분양</p> <p>개통일박 (2018년 2월) 서울 영등포역에서 30분거리 근처대지시세 3.3㎡당 200만원 분양가격 3.3㎡당 45만원 (아파트부지가) 분양 마감 4월22일까지 주인직접 010-8802-7383 투자문의</p>	<p>★어음할인★</p> <p>• 일반어음 • 전자어음 • 잔고증명 • 법인증자</p> <p>02-2069-2034</p>	<p>※어음 쓰실분※</p> <p>- 어음할인 - 전자어음 일반어음 잔고증명 담보대출</p> <p>02) 3667-3250</p>
<p>한경안내</p> <p>광고접수 02) 365-3000 내이메일로 한경안내 검색</p>	<p>돈놀분</p> <p>금리 연 24% ▶부동산담보대출 ※3천~10억 출분※ 031-796-4134</p>	<p>100억 수익</p> <p>2억 투자할분 회사주식 지분 10%, 지급+수익배분 10조 시장 특점 / 폭발적 시장 전통 010-2069-7359</p>	<p>상장사 주식관련 "자금조달 및 투자"</p> <p>▶M&A 자금조달 ▶CB, BW, 주식담보 ▶법인 개인 투자자실분 상담 010-4399-4298</p> <p>056643515</p>	<p>미준공 물품담보대출</p> <p>대부업채권자구함</p> <p>02-2051-8333</p>	<p>기업M&A전문</p> <p>-제조업/IT기업,상장법인 M&A 문의환영 -경영권 및 지분양도 -양수 지분인합 -특유권 재평가 -합병/분할/변경등장/합 중소기업상담회사 협연에이코리아주</p> <p>02) 557-5640</p>	<p>★어음할인★</p> <p>02-2069-2034</p>	<p>※어음 쓰실분※</p> <p>02) 3667-3250</p>