

Тема. КОНЦЕПЦИЯ И ПОЛИТИКА «МЯГКОЙ СИЛЫ»



Материал подготовлен
доктором политических наук,
профессором
Радиковым Иваном Владимировичем
СПбГУ



ТЕРМИН soft power

- ☞ может быть расшифрован как сила (мощь, власть, энергия), обладающая свойствами, присущими некой «мягкой» материи.
- ☞ В смысловом плане данным свойствам приписываются такие образные характеристики, как гибкость, пластичность, ненавязчивость, эфемерность, хрупкость, нежность, соблазнительность и даже женственность



Джозеф Най :

«Сила — это способность изменять поведение других для получения того, чего вы желаете.

Основных способов для этого имеется три: принуждение (палка), плата (морковка) и притягательность (мягкая сила)».

(Nye J., Jr. Think Again: Soft Power // Foreign Policy, 2006, February 23).

Концепция «мягкой силы» была официально представлена общественности в 1990г. в книге Дж.Най «BoundtoLead: TheChangingNatureofAmericanPower» («Призвание к лидерству: меняющаяся природа американской власти»)



В другой своей книге - «Мягкая сила. Средства достижения успеха в мировой политике» (2004г.)

Дж. Най пояснил суть этой концепции:

в основе лежит методика, с помощью которой производится тонкая перенастройка общества.

Она проявляется в специфической организации жизни общества, когда людей, живущих в данном обществе, заставляют поверить в рекомендуемое «благо», которое, в действительности, благом для них не является, а, напротив, им вредит.





- ❑ «Если Наполеон, распространяя идеи Французской Революции, вынужден был полагаться на штыки, то в наши дни Америка действует так, что и жители Мюнхена, и москвичи равно и добровольно стремятся к результатам, которых от них ждёт лидер прогресса»

- ❑ «СОБЛАЗН всегда эффективнее принуждения, а такие ценности, как демократия, права человека и индивидуальные возможности глубоко соблазнительны»

- ❑ Когда ты можешь побудить других возжелать того же, чего ты хочешь сам, тебе дешевле обойдутся кнуты и пряники, чтобы двинуть людей в нужном направлении

институциональный и неоинституциональный подходы к изучению «мягкой силы»

- ❑ В рамках подходов изучена роль формальных и неформальных институтов.
- ❑ Институциональный подход важен для исследования процесса принятия политических решений конкретными институтами государственной власти.
- ❑ Неоинституционалисты считают, что конкретные институты и, прежде всего, государство, представляют относительно долговечные нормативные образцы социальных связей, посредством которых решаются те или иные политические задачи. Под институтом они понимают не только учреждения, но и определенную систему норм и правил общения долгосрочного характера, регулирующие поведение людей в конкретной сфере.
- ❑ Представители неоинституционального подхода акцентируют внимание на таких негосударственных образованиях, как группы давления, политические движения, транснациональные корпорации, оказывающие все большее влияние на принятие политических решений в условиях глобального мира.

Конструктивистский подход к изучению мягкой силы

позволяет исследовать многие явления в качестве конструктов, возникающих в процессе общественного действия, а само действие не как индивидуальный акт, а как межличностную структуру, то есть систему взаимодействий людей, интересы и цели которых рассматриваются как социальные конструкты.

Комплексный и междисциплинарный характер изучаемой проблемы требует использование методов сравнительно-исторического, структурно-функционального и институционально- сетевого анализа, политологической компаративистики..

Теоретические основы концепта «мягкой силы»

□ понятие соблазна у Жана Бодрийяра,

Соблазн относится к строю знака, производства дискурса и желаний. В мире образов, имиджей и виртуальных объектов соблазн становится силой, воздействие которой не уступает, а то и превосходит по своему влиянию все другие способы властвования. «Только невероятное ослепление побуждает отрицать эту силу, равную всем прочим и даже превосходящую их все, поскольку она опрокидывает их простой игрой стратегии видимостей», – отмечает Бодрийяр



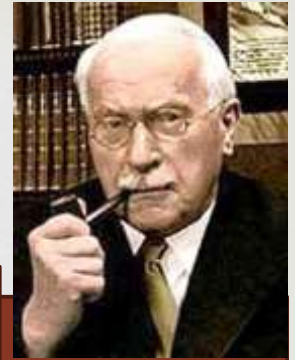
□ концепция общества спектакля в одноименной работе Ги де Бора

□ категория «обольщение» Жиля Липовецкого

Обольщение как социальная сила провоцирует тягу индивида к наслаждению, легитимирует право индивида наслаждаться всеми радостями бытия. Стратегия обольщения – это соблазн богатством выбора, изобилием потребительских благ и услуг, это стимуляция все новых и новых запросов. Сила обольщения – в увеличении свободы выбора для индивида, в гибкости предложений, соответствующих его пожеланиям,



методы непрямого воздействия



Карл Густав Юнг

Юнг анализировал мифы, сказки и легенды народов мира, искал в них сходные сюжеты, символы, смыслы. Оказалось, что одни и те же предметы имеют одинаковое символическое значение в разных культурах (например: камень - символ вечности и др.) несмотря на то, что носители этих культур могли быть разделены в пространстве и времени, от последователей христианства до индейцев племени Апачи.

В результате Юнг пришел к выводу: если символы в культурах одинаковы, то вероятно у социума есть некое единое первичное знание о некоторых вещах, характерное для всех (вне зависимости от пола и расы) и передается по наследству (коллективное бессознательное).

Он доказывал, что если символы, используемые веками, схожи между собой, то они «типичны» и не могут принадлежать одному индивиду. В этой цепи выводов лежит зерно центральной концепции Карла Юнга о коллективном бессознательном

Антонио Грамши



- ❑ В середине 20 века теоретические основы изучения мягкой силы подкрепляются работами итальянского философа и политического деятеля Антонио Грамши, который размышляет о деконструкции однополярной гегемонии, культуре общества и его изменениях в своих трудах «Учение о гегемонии» и «Тюремные тетради».
- ❑ По Грамши создавать новую культуру означает не только делать в одиночку «оригинальные» открытия: это означает, что особенно важно, критическое распространение уже открытых истин, так сказать их «социализацию» и тем самым превращение в основу практической деятельности, в фактор координации духовного и нравственного упорядочения.
- ❑ Масса людей, приведенная к единому и последовательному способу осмысления реальной действительности, – это «философский» факт, куда более значительный и «оригинальный», чем открытие каким-нибудь философским «гением» новой истины, остающейся достоянием узких групп



- ❑ По Грамши, и установление, и подрыв гегемонии – это «молекулярный» процесс.
- ❑ Он протекает не как столкновение классовых сил, а как невидимое, малыми порциями, изменение мнений и настроений в сознании каждого человека. Гегемония опирается на «культурное ядро» общества, которое включает в себя совокупность представлений о мире и человеке, о добре и зле, прекрасном и отвратительном, множество символов и образов, традиций и предрассудков, знаний и опыта многих веков.
- ❑ Пока это ядро стабильно, в обществе имеется «устойчивая коллективная воля», направленная на сохранение существующего порядка. Подрыв этого «культурного ядра» и разрушение этой коллективной воли – необходимое условие революции.



АНТОНИО
ГРАМШИ

ИСКУССТВО
И
ПОЛИТИКА

- Создание этого условия - «молекулярная» агрессия в культурное ядро. Это не просто изречение некой истины, которая совершила бы переворот в сознании, а «огромное количество книг, брошюр, журнальных и газетных статей, разговоров и споров, которые без конца повторяются и в своей гигантской совокупности образуют то длительное усилие, из которого рождается коллективная воля определенной степени однородности, той степени, которая необходима, чтобы получилось действие, координированное и одновременное во времени и географическом пространстве»

исследователь из лондонского Брунелевского университета
Ин Фань выделил пять существенно различающихся
формулировок,

- Мягкая сила – это ... способность формировать чужие предпочтения.
- Мягкая сила – это ... способность привлекать, а привлекательность часто ведет к уступчивости.
- Мягкая сила – это ... способность заставлять других хотеть того результата, которого хотите вы, в силу культурной или идеологической притягательности.
- Мягкая сила – это...способность вызывать восхищение и пример для подражания. Страна может достигать желаемых для себя результатов в мировой политике, потому что другие страны – восхищаются ее ценностями, подражая ее примеру, стремятся к ее уровню процветания и открытости – хотят следовать за ней.
- Мягкая сила – это ... ключевой элемент лидерства. Это притягательная сила, заставляющая других хотеть того, чего хотите вы, формулировать проблемы, устанавливать повестку дня.

Сила «мягкой» власти (soft power)

- ❑ действует таким образом, что субъект свободно и добровольно ей подчиняется, воспринимает ее предписания как результат своего самостоятельного выбора.
- ❑ достигает своих стратегических целей, не прибегая к внешнему материализованному насилию.
- ❑ Ее инструментами влияния выступают интеллектуальные паттерны, когнитивные соблазны, привлекательные идеи и символы, обольстительные визуальные и аудиальные образы
- ❑ осуществляет свое воздействие на знаково- символическом и идейно-ценностном уровнях.
- ❑ активизирует стереотипы общественного восприятия, приводя в действие архетипичные образы и коллективные представления.
- ❑ использует психологически привлекательные для субъекта инструменты влияния в целях незаметного перереформатирования в нужном направлении его ментальных структур

Теоретические основы концепта «мягкой силы»

□ понятие соблазна у Жана Бодрийяра,

Соблазн относится к строю знака, производства дискурса и желаний. В мире образов, имиджей и виртуальных объектов соблазн становится силой, воздействие которой не уступает, а то и превосходит по своему влиянию все другие способы властвования. «Только невероятное ослепление побуждает отрицать эту силу, равную всем прочим и даже превосходящую их все, поскольку она опрокидывает их простой игрой стратегии видимостей», – отмечает Бодрийяр



□ концепция общества спектакля в одноименной работе Ги де Бора

□ категория «обольщение» Жиля Липовецкого

Обольщение как социальная сила провоцирует тягу индивида к наслаждению, легитимирует право индивида наслаждаться всеми радостями бытия. Стратегия обольщения – это соблазн богатством выбора, изобилием потребительских благ и услуг, это стимуляция все новых и новых запросов. Сила обольщения – в увеличении свободы выбора для индивида, в гибкости предложений, соответствующих его пожеланиям,



ПОЛИТИКА

ЦЕЛЬ

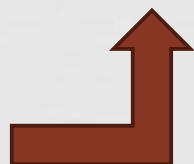
СРЕДСТВА

МЕТОДЫ

насил
ственн
ые

ненас
ильст
венн
ые

«цель оправдывает средства»



ОЦЕНКА

цель оправдывает средства?

Католический орден иезуитов, основанный в 1534 г. в Париже



Теория правдоподобия или пробабилизма (от лат. *probabilis* – вероятный, правдоподобный).
Ее суть: из двух представляющихся взглядов ни одно не может считаться несомненно достоверным, а является лишь правдоподобным, и при разногласии авторитетов о дозволенности или недозволенности какого-либо поступка можно избирать любое их мнение и руководствоваться только им.

Более того, в одних случаях допустимо основываться на одном из противоречивых мнений, в других же – на любом ином, даже если оно во всем противоречит первому.

ЭТИКА ВЫШЕ ПРАВА ?



ПРАВА ЧЕЛОВЕКА



СУВЕРЕНИТЕТ
ГОСУДАРСТВА

КОГДА И ПРОТИВ КОГО УМЕСТНО ПРИМЕНЕНИЕ СИЛЫ?

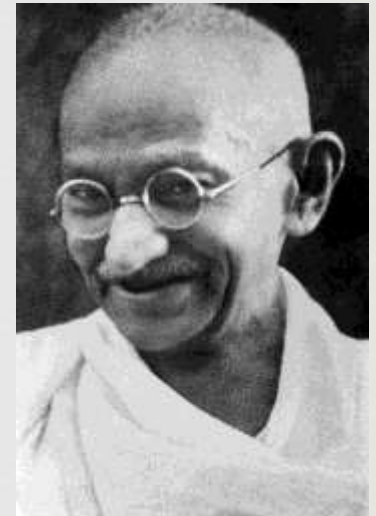


ИДЕОЛОГИЯ НЕНАСИЛИЯ В ПОЛИТИКЕ



Ненасилие — система ценностей, этическая и социальная концепция и практика, состоящая в неприятии насилия и отказе от использования насилия для достижения любых целей.

- Ненасилие представляет собой активное противостояние злу, несправедливости
- ненасилие почти непременно соотносится с идеей мира и трактуется как умиротворение, примирение
- идея ненасилия содержит в себе важный императивный момент - требование или декларацию отказа от применения неправой силы, но также и преодоление такой ситуации, в которой возможны применение силы, конфронтация, недоверие
- ненасилие исходит из установки сохранения гражданского мира, а значит, правового состояния общества



МАХАТМА ГАНДИ

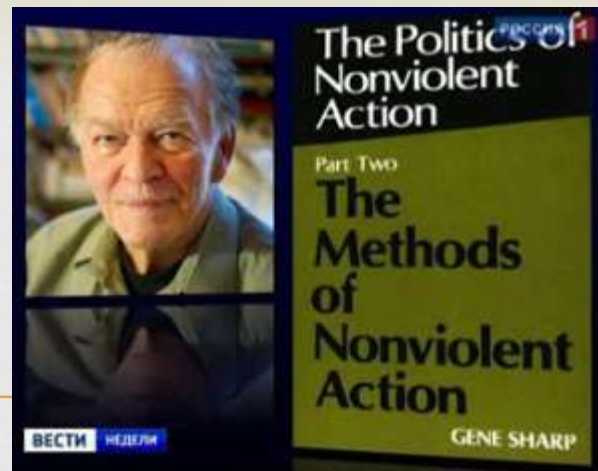
НЕНАСИЛЬСТВЕННЫЕ ДЕЙСТВИЯ



Ненасильственные действия в широком смысле — любая политическая активность (или умышленная пассивность), исключая насилие. Исходя из широкого значения данного термина, все политические действия делятся на насильственные и ненасильственные.

В узком значении понятие «ненасильственные действия» включает не всякую ненасильственную деятельность, а лишь ту, которая направлена против властей и связана с гражданским неповиновением, с нарушением буквы или духа закона или административных норм

Джин ШАРП



1. Ненасильственный протест и убеждение
2. Отказ от сотрудничества (социального, экономического и политического);
3. Ненасильственное вмешательство

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ НЕНАСИЛЬСТВЕННОГО ПРОТЕСТА И УБЕЖДЕНИЯ

Официальные заявления

1. Публичные выступления 2. Письма протеста или поддержки. 3. Декларации организаций и учреждений 4. Публичные заявления, подписанные известными людьми 5. Декларации обвинения и намерений 6. Групповые или массовые петиции 7. Общение с широкой аудиторией 8. Лозунги, карикатуры и символы 9. Знамена, плакаты и наглядные средства 10. Газеты и журналы 11. Листовки, памфлеты и книги 12. Надписи в воздухе (самолетами) и на земле (вспашкой почвы, посадкой растений, камнями)

Групповые акции

13. Депутации 14. Сатирические награждения 15. Групповое лобби 16. Пикетирование 17. Псевдо-выбор

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»



МЕТОДЫ НЕНАСИЛЬСТВЕННОГО ПРОТЕСТА И УБЕЖДЕНИЯ

Символические общественные акции

18. Вывешивание флагов, использование предметов символических цветов
19. Ношение символов
20. Молитвы и богослужения
21. Передача символических объектов
22. Раздевание в знак протеста
23. Уничтожение своей собственности
24. Символическое зажигание огней (факелы, фонари, свечи)
25. Выставление портретов
26. Рисование в знак протеста
27. Установка новых уличных знаков и названий
28. Символические звуки
29. Символическое "освоение" земель
30. Грубые жесты

Давление на отдельных людей

31. "Преследование по пятам" официальных лиц
32. Насмешки над официальными лицами
33. Братание с солдатами
34. Бдения ("вахт

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ НЕНАСИЛЬСТВЕННОГО ПРОТЕСТА И УБЕЖДЕНИЯ

Театр и музыка

35. Юмористические пародии 36. Постановка пьес и музыкальных произведений

37. Пение

Процессии

38. Марши 39. Парады 40. Религиозные процессии 41. Паломничество 42. Автоколонны

Поминание умерших

43. Политический траур 44. Символические похороны 45. Демонстративные похороны

46. Поклонение в местах захоронения

Общественные собрания

47. Собрание протеста или поддержки 48. Митинги протеста 49. Тайные митинги

протеста 50. Семинары

Уход и отказ

51. Демонстративный уход 52. Молчание 53. Отказ от почестей 54. Разворачивание спиной

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ ОТКАЗА ОТ СОЦИАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Устранение из социальной системы

65. Отказ выходить из дома

66. Полный личный отказ от сотрудничества

67. Бегство рабочих

68. Укрывание в убежище

69. Коллективный уход с места жительства

70. Эмиграция в знак протеста ("хиджрат")

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ ОТКАЗА ОТ СОЦИАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Остракизм отдельных людей

55. Социальный бойкот

56. Выборочный социальный бойкот

57. Отказ от исполнения супружеских обязанностей ("по Лисистрату")

58. Отказ от общения

59. Прекращение религиозной службы

Отказ от участия в общественных событиях, обычаях и работе

60. Прекращение социальной и спортивной деятельности

61. Бойкот общественных событий

62. Студенческие забастовки

63. Общественное неповиновение

64. Приостановление членства в общественных организациях

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ ОТКАЗА ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ БОЙКОТЫ

Акции потребителей

71. Бойкот потребителей

72. Неиспользование бойкотируемых товаров

73. Политика аскетизма

74. Отказ от выплаты арендной платы

75. Отказ арендовать

76. Общенациональный потребительский бойкот

77. Международный потребительский бойкот

Акции рабочих и производителей

78. Бойкот рабочих

79. Бойкот производителей

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ ОТКАЗА ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ БОЙКОТЫ

Акции посредников

- 80. Бойкот поставщиками и посредниками
- Акции владельцев и управляющих
- 81. Бойкот торговцами
- 82. Отказ сдавать в аренду или продавать собственность
- 83. Локаут (остановка производства владельцем)
- 84. Отказ в промышленной помощи
- 85. Всеобщая забастовка торговцев

Акции держателей финансовых ресурсов

- 86. Снятие банковских вкладов
- 87. Отказ платить гонорары, выплаты, суммы обложения
- 88. Отказ выплачивать долги или проценты
- 89. Ужесточение фондов и кредитов
- 90. Отказ от уплаты налогов
- 91. Отказ от полутени зарплаты

Действия правительств

- 92. Внутреннее эмбарго
- 93. "Черные списки" торговцев
- 94. Международное эмбарго поставщиков

Международное эмбарго покупателей

- 95. Международное эмбарго покупателей
- 96. Международное торговое эмбарго

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ ОТКАЗА ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА: ЗАБАСТОВКА

Символические забастовки

97. Забастовки протеста

98. Быстрый уход ("забастовка-молния")

Сельскохозяйственные забастовки

99. Крестьянские забастовки

100. Забастовки сельскохозяйственных рабочих

Забастовки особых групп

101. Отказ от принудительного труда

102. Забастовки заключенных

103. Забастовки ремесленников

104. Профессиональные забастовки

Обычные промышленные забастовки

105. Забастовка истеблишмента

106. Промышленные забастовки

107. Забастовка солидарности

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ ОТКАЗА ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА: ЗАБАСТОВКА

Ограниченные забастовки

108. Частичная забастовка

109. "Бамперная" (выборочная, поочередная) забастовка

110. Снижение темпов работы

111. Работа "строго по инструкции"

112. Невыход "по болезни"

113. Забастовка через увольнение

114. Ограниченная забастовка

115. Избирательная забастовка

Многоотраслевые забастовки

116. Распространяющаяся забастовка

117. Всеобщая забастовка

Сочетание забастовок и экономического закрытия предприятий

118. Прекращение работы и торговли ("хартал")

119. Прекращение всей экономической деятельности

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ ОТКАЗА ОТ ПОЛИТИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Отказ от поддержки властей

120. Отказ от лояльности властям

121. Отказ в общественной поддержке

122. Литература и речи, призывающие к сопротивлению

Отказ граждан от сотрудничества с правительством

123. Бойкот законодательных органов

124. Бойкот выборов

125. Бойкот работы в государственных учреждениях и занимания государственных должностей

126. Бойкот правительственных учреждений, агентств и других органов

127. Уход из правительственных образовательных учреждений

128. Бойкот поддерживаемых правительством организаций

129. Отказ в помощи силам по наведению порядка

130. Снятие знаков собственности и уличной разметки

131. Отказ принять назначение официальных лиц

132. Отказ распустить существующие институты

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ ОТКАЗА ОТ ПОЛИТИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Альтернатива гражданскому повиновению

133. Неохотное и медленное подчинение

134. Неповиновение при отсутствии прямого надзора

135. Народное неповиновение

136. Замаскированное неповиновение

137. Невыполнение приказа разойтись собранию или митингу

138. Сидячая забастовка

139. Отказ от призыва в армию и депортации

140. Укрывание, побеги и изготовление фальшивых документов

141. Гражданское неповиновение "несправедливым" законам

Акции правительственного персонала

142. Выборочный отказ в помощи представителям правительства

143. Блокирование передачи команд и информации

144. Задержки и препятствия работе учреждений

145. Общий отказ от административного сотрудничества

146. Отказ от судебного сотрудничества

147. Намеренная неэффективность работы и избирательный отказ от сотрудничества исполнительных органов

148. Мятеж

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ ОТКАЗА ОТ ПОЛИТИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Внутренние акции правительства

149. Псевдо-легальные уловки и задержки

150. Отказ от сотрудничества мелкими правительственными органами

Международные акции правительства

151. Изменения в дипломатических и других представительствах

152. Задержка и отмена дипломатических мероприятий

153. Воздержание от дипломатического признания

154. Ухудшение дипломатических отношений

155. Уход из международных организаций

156. Отказ от членства в международных организациях

157. Исключение из международных организаций

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ НЕНАСИЛЬСТВЕННОГО ВМЕШАТЕЛЬСТВА

Психологическое вмешательство

158. Самоотдача во власть стихии (самосожжение, утопление и т.п.)

159. Голодовка

а) голодовка морального давления

б) голодная забастовка

в) голодовка в духе "сатьяграха"

160. "Обратный" суд (использование подсудимым суда для обвинения обвинителей)

161. Ненасильственное психологическое изнурение оппонента

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ НЕНАСИЛЬСТВЕННОГО ВМЕШАТЕЛЬСТВА

Физическое вмешательство

162. Сидение

163. Стояние

164. Невыход из транспорта

165. Использование сегрегированных пляжей при расовой сегрегации

166. Хождение на месте

167. Моление в сегрегированных церквях

168. Ненасильственные марши с требованием передачи собственности

169. Ненасильственные воздушные полеты в зону, контролируемую оппонентом

170. Ненасильственное вхождение в запретную зону (пересечение черты)

171. Ненасильственное препятствие насилию или иным действиям оппонента собственным телом (психологическое воздействие)

172. Ненасильственное блокирование собственным телом (физическое воздействие)

173. Ненасильственная оккупация

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ НЕНАСИЛЬСТВЕННОГО ВМЕШАТЕЛЬСТВА

Социальное вмешательство

174. Установление новых социальных порядков 175. Перегрузка помещений 176. Блокирование дорог 177. Бесконечное произнесение речей 178. Самодеятельные представления на улице 179. Альтернативные социальные институты 180. Альтернативные системы коммуникаций

Экономическое вмешательство

181. Обратная забастовка 182. Невыход после окончания работы 183. Ненасильственный захват земли 184. Отказ от выполнения блокады 185. Политически мотивированное изготовление фальшивых денег 186. Предупредительные массовые закупки стратегически важных товаров 187. Захват ценностей 188. Демпинг 189. Выборочный патронаж над фирмами, учреждениями 190. Альтернативные рынки 191. Альтернативные транспортные системы 192. Альтернативные экономические институты

198 МЕТОДОВ НЕНАСИЛЬСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

по книге «Политика ненасильственных действий»

МЕТОДЫ НЕНАСИЛЬСТВЕННОГО ВМЕШАТЕЛЬСТВА

Политическое вмешательство

193. Чрезмерная загрузка административной системы

194. Разоблачение секретных агентов

195. Стремление к заключению в тюрьму

196. Гражданское неповиновение "нейтральным законам"

197. Работа без сотрудничества

198. Двойной суверенитет и создание параллельного правительства

«Мягкая сила» как особый вид насилия



Авторство теории «soft power» принадлежит Джозефу Сэмюэлю Наю.

- Главный смысл «soft power» заключается в формировании привлекательной власти, то есть в способности влиять на поведение людей, опосредованно заставляя их делать то, что в ином случае они никогда бы не сделали
- Такой властью становится, основываясь не только на убеждении, уговаривании или способности подвигнуть людей сделать что-либо при помощи аргументов, но и на «активах», которые продуцируют ее привлекательность

МЯГКАЯ СИЛА



Культура народа (те ее элементы. Которые могут быть привлекательны для других)

Политические ценности(которых государство придерживается внутри страны и за ее пределами)

Внешняя политика(законная и оправданная)

Мягкая сила - это способность государства (союза, коалиции, НПО, НКО) достичь желаемых результатов в международных делах через убеждение (притяжение, привлечение), а не подавление (навязывание, принуждение).

Мягкая сила действует, побуждая других следовать (или добиваясь вызревания их собственного согласия следовать, или делая выгодным такое следование) определённым нормам поведения и институтам на международной арене, что и приводит её носителей к достижению желаемого результата фактически без принуждения (хотя и здесь, конечно, может быть определённая вынужденность поведения, обусловленная отсутствием иной альтернативы).

Мягкая сила отвечает новому духу времени, меняющемуся характеру мировой политики.



Мягкая сила может основываться и на личном примере государства, сумевшего обустроить себя, добиться высокого уровня благосостояния своего населения. Обычно страна, ею обладающая, придерживается конструктивной линии на международной арене - демократии не воюют друг с другом.

Она убеждает другие соперничающие государства (группировки) следовать разуму, логике, тем самым делая решение разделяющей их спорной проблемы приемлемым как для одной, так и для другой стороны, во всяком случае таким образом, чтобы оно не выглядело поражением одной стороны и безусловной победой другой



Мягкая сила - это способность получать желаемое, привлекая, а не заставляя. Соблазн всегда более действенен, чем принуждение, и многие ценности, такие как демократия, права человека, возможности развития личности, соблазнительны вдвойне, - считает Дж. Най.

Подобная сила вытекает из привлекательности культуры, образа жизни той или иной страны, её социальных идеалов, её политики

То или иное государство может добиться в рамках мягкой силы желаемого результата просто потому, что другие страны признают преимущества его системы ценностей, его опыта, политической культуры, отдают должное достигнутому им уровню благосостояния народа, его открытости миру, его внешней политике, уважающей право других иметь своё мнение и готовой прийти на помощь этим другим в критической ситуации.



Мягкая сила зиждется на способности того или иного государства (политика) создавать международную повестку дня таким образом, чтобы она отвечала как его интересам, так и устремлениям других субъектов мирового сообщества



действительности источником и проводником мягкой силы в большей мере, чем официальные, являются неправительственные организации, влияние которых способно в ряде случаев превосходить государственное воздействие на внешний мир.

Цветные революции

Схемы финансирования и влияния

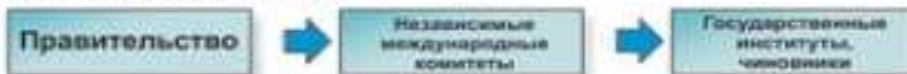
1. Базовая схема



2. Комплексная схема



3. Прямая схема



4. Завуалированная схема





Мягкая сила имеет свои источники.

Это прежде всего система ценностей, исповедуемых данным обществом (государством). Если та или иная страна может представить другим субъектам мирового сообщества свою силу легитимной, то ей легче представить свои интересы в качестве всеобщих, она реже сталкивается с противодействием своим устремлениям на международной арене.

Ценности демократии, личная свобода, мобильность и динамичность общества, состязательность в формировании власти и политики, открытость, становящаяся чертой национального характера, доступность высшего образования, политическая и стратегическая культура общества, универсальность внешней политики государства - всё это в той или иной мере подпитывает процесс возникновения и функционирования мягкой силы

СТРАТЕГИЯ «МЯГКОЙ СИЛЫ»



1. Проведение различных акций культурного характера
2. Налаживание сотрудничества в области оказания помощи в экономической и социальной сфере, здравоохранении, образовании, предоставлении гуманитарной помощи.
3. Проведение на мировой арене сбалансированной политики, дипломатических усилий руководства, внешнеполитического ведомства, международное посредничество и миротворчество

символические революции

- происходит смена сакральной зоны: общество снимает защиту от своих прошлых «богов» — разворачивается критика, которая расчищает место для «богов» новых;
- новая сакральность воплощается в точном отборе символов — происходит смена названий городов, улиц, замена памятников и т. п.;
- как результат предыдущих этапов осуществляется смена зоны агрессии: общество меняет иерархию в системе «друг—враг»;
- старые тексты теряют свою актуальность; производится большое количество новых идеологических текстов, призванных обосновать смену политических декораций;
- на политическую сцену выходят специалисты по вербализации реальности — журналисты, писатели, ученые;
- символические процессы, кажущиеся неуправляемыми, на самом деле четко направлены к определенной цели

эффективные инструменты «мягкой власти



во-первых, предоставление услуг высшего образования.

Во-вторых — развитие наук, в том числе общественных, основная задача которых заключается в производстве смыслов — теорий и концепций, легитимизирующих позицию и взгляды этого государства».