

ГАЗПРОМ

№1–2 2015 • КОРПОРАТИВНЫЙ ЖУРНАЛ ОАО «ГАЗПРОМ» • WWW.GAZPROM.RU

РОСТ МОЩНОСТИ

**«Газпром» запускает
новые энергоблоки**



Вас никогда не заливали соседи?



Страхование квартиры
от **1 тыс. рублей** в год!

СОГАЗ
СТРАХОВАЯ ГРУППА

8 800 333 0 888
www.sogaz.ru

* Стоимость страхования квартиры (внутренней отделки, инженерного и сантехнического оборудования, домашнего имущества) от рисков «огонь», «вода», «противоправные действия третьих лиц» на страховую сумму 200 тыс. руб. по продукту «Простое решение» для квартиры составляет 1 тыс. руб. Подробности – у представителя СОГАЗа. Лицензия С № 1208 77. ОАО «СОГАЗ». Реклама



Главный редактор
Сергей Правосудов
Редактор
Денис Кириллов
Ответственный секретарь
Нина Осиповская
Фоторедактор
Татьяна Ануфриева
Обозреватели
Владислав Корнейчук
Александр Фролов

Благодарим за предоставленные фотоматериалы ООО «Газпром экспо»

Перепечатка материалов допускается только по согласованию с редакцией

Журнал зарегистрирован в Министерстве РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации. Свидетельство о регистрации ПИ №77-17235 от 14 января 2004 г.

Отпечатано ООО «Типография Сити Принт»

Учредитель ОАО «Газпром»

Адрес редакции:
117997, г. Москва, ул. Наметкина,
д. 16, корп. 6, комн. 216
Телефоны: +7 (495) 719 1081, 719 1040
Факс: +7 (495) 719 1081
E-mail: magazine@gazprom.ru

Тираж 10 150 экз.
Распространяется бесплатно



ЭНЕРГЕТИКА «ГАЗПРОМА»

«Тему» первого в текущем году номера мы решили посвятить газпромовской энергетике. Для этого есть все основания. В рамках договоров о предоставлении мощности (ДПМ) в 2014 году компаниями «Газпром энергохолдинга» было реализовано несколько проектов: блок 420 МВт на ТЭЦ-16, блок 65 МВт на ТЭЦ-9 («Мосэнерго») и блок 420 МВт на Череповецкой ГРЭС (ОГК-2). В общей сложности «Газпром энергохолдинг» в рамках ДПМ уже ввел свыше 6 ГВт новых генерирующих мощностей. Один из объектов прошлых лет – Адлерская ТЭС – обеспечил стабильность энергопоставок во время зимней Олимпиады в Сочи. Станция отработала надежно и без сбоев. В период проведения Олимпиады загрузка ТЭС составляла чуть более 90%. А в целом за прошлый год этот показатель находился на уровне 70%.

Средний КПД станций «Газпром энергохолдинга» с 2008 года вырос с 38 до 40%. В том числе за счет ввода в эксплуатацию более эффективной генерации и вывода неэффективной, имеющей низкий коэффициент полезного действия и высокий удельный расход условного топлива. Компания продолжает улучшать этот показатель. Так, с 1 января 2015 года на электростанциях ОГК-2 выведено из эксплуатации 428 МВт неэффективных генерирующих мощностей. В планах «Газпром энергохолдинга» – ввод в эксплуатацию еще 3 ГВт мощности. В этом году предполагается ввести блок 220 МВт на ТЭЦ-12 («Мосэнерго»), блок 330 МВт на Рязанской ГРЭС, блок 420 МВт на Серовской ГРЭС и блок 660 МВт на Троицкой ГРЭС (ОГК-2).

О работе на рынке электроэнергии рассказывает генеральный директор ОАО «Межрегионэнергосбыт» Станислав Аширов (стр. 10–13). По итогам прошедшего года у компании существенно выросла чистая прибыль, достигнув 2,5 млрд рублей. Однако основная цель ОАО «Межрегионэнергосбыт» заключается не в получении доходов, а в оптимизации затрат и защите тарифных интересов предприятий Группы «Газпром». «Мы

ежегодно считаем экономический эффект, который получают клиенты от нашей деятельности. По 2013 году этот показатель составлял 840 млн рублей, а в 2014 году – до 600 млн рублей», – отметил Станислав Аширов.

В последнее время значительных успехов на внутреннем и зарубежном рынках удалось добиться ООО «Газпромнефть – смазочные материалы». Интервью генерального директора этой компании Александра Трухана читайте на стр. 18–21.

Аналогичная ситуация наблюдается и у ООО «Газпромнефть Марин Бункер». В частности, за последние три года объем сбыта у компании удвоился. Интервью генерального директора ООО «Газпромнефть Марин Бункер» Андрея Васильева – на стр. 22–25.

«Газпром» уделяет пристальное внимание развитию газомоторного направления. Для этих целей была создана специальная компания «Газпром газомоторное топливо». Зимой текущего года в Африке состоялось очередное ралли по маршруту знаменитого «Дакара». Всего в гонке участвовало около 40 автомобилей (из них 9 – грузовики) и 30 мотоциклов. В этом престижном ралли-рейде участвовал и грузовик «КАМАЗ» с газодизельным двигателем. Его пилотом выступил пресс-секретарь Председателя Правления ОАО «Газпром» Сергей Куприянов. По итогам гонки газовый «КАМАЗ» занял второе место среди грузовиков и третье – среди всех автомобилей. Интервью Сергея Куприянова читайте на стр. 30–36.

О перспективах развития мировой энергетики рассказывает президент Фонда поддержки научных исследований и развития гражданских инициатив «Основание» Алексей Анпилов (стр. 26–29). Он говорит и о нефтегазовой отрасли, и о возобновляемой энергетике. Анализируя перспективы российской и американской атомной энергетики, Алексей Анпилов доказывает, что наша атомная отрасль превосходит американскую и неминуемо выиграет в конкурентной борьбе на международном рынке.

Содержание

- 1** **от редакции**
Энергетика «Газпрома»
- 4** **коротко**
90 млрд куб. м
Наивысший рейтинг
День инвестора в Азии
Поставки СПГ
Корпоративная защита
Космическая одиссея
- 6** **тема номера**
Рост мощности
Оптимизация затрат
- 14** **добыча**
Комплексное развитие
- 18** **нефтяное крыло**
От простого к сложному
Опережая рынок
- 26** **стратегия**
Мир в пикé
- 30** **спорт**
Африканские страсти
- 37** **энергетика**
Отходы – в производство
- 38** **культура**
Православные юга Италии
- 44** **дискуссия**
Шок для Европы
Умирающая страна



14 **добыча** **Комплексное развитие**

На вопросы журнала отвечает генеральный директор ОАО «Востокгазпром» Виталий Кутепов

18 **нефтяное крыло** **От простого к сложному**

На вопросы журнала отвечает генеральный директор ООО «Газпромнефть – смазочные материалы» Александр Трухан



22 **нефтяное крыло** **Опережая рынок**

На вопросы
журнала отвечает
генеральный директор
ООО «Газпромнефть
Марин Бункер»
Андрей Васильев



26 **стратегия** **Мир в пикé**

На вопросы журнала
отвечает президент
Фонда поддержки
научных исследований
и развития гражданских
инициатив «Основание»
Алексей Анпилов



30 **спорт** **Африканские страсти**

На вопросы журнала отвечает
пресс-секретарь Председателя
Правления, заместитель
начальника Департамента
ОАО «Газпром» Сергей Куприянов

44 **дискуссия** **Шок для Европы**

На вопросы журнала отвечают
участники интернациональной
антиглобалистской
организации Unité Continentale
Виктор-Альфонсо Лента
и Никола Перович



90

млрд куб. м

На Бованенковском месторождении состоялись торжественные мероприятия, посвященные вводу в эксплуатацию нового газового промысла (ГП-1). В мероприятиях приняли участие Председатель Правления ОАО «Газпром» Алексей Миллер, губернатор Ямало-Ненецкого автономного округа Дмитрий Кобылкин, руководители профильных подразделений компании, дочерних обществ и подрядных организаций. Команду на ввод промысла в эксплуатацию дал Президент России Владимир Путин.

«Газпром» последовательно наращивает добычные мощности на Бованенковском месторождении. Работа ведется на сеноман-аптских залежах. Проектная производительность ГП-1 – 30 млрд куб. м в год. Ранее, в 2012 году, был запущен первый газовый промысел производительностью 60 млрд куб. м газа в год. Таким образом, к настоящему моменту суммарная производительность достигла 90 млрд куб. м в год. Всего на сеноман-аптских залежах месторождения будут работать три газовых промысла, суммарная годовая проектная производительность которых составит 115 млрд куб. м газа.



Наивысший рейтинг

Крупнейшее независимое рейтинговое агентство Китая Dagong Global Credit Rating Company Limited (Dagong) присвоило ОАО «Газпром» наивысший рейтинг кредитоспособности – AAA со стабильным прогнозом. Среди факторов, которые стали основанием для присвоения корпорации наивысшего рейтинга, агентство приводит сильные фундаментальные показатели и высокий уровень финансовой устойчивости. Всё это обеспечивает твердую уверенность в исполнении «Газпромом» всех финансовых обязательств, прочные рыночные позиции компании, ее значение для экономики России, а также высокий уровень социальной ответственности бизнеса «Газпрома».

Получение кредитного рейтинга от Dagong будет способствовать дальнейшему расширению базы инвесторов в долговые финансовые инструменты «Газпрома» из стран Азиатско-Тихоокеанского региона, включая пенсионные фонды, страховые компании, инвестиционные фонды и банки, а также повышению лояльности азиатских инвесторов к компании.

Стоит отметить, что, по данным агентства, суверенный рейтинг Российской Федерации (А, прогноз «стабильный») выше аналогичных показателей ряда стран, в том числе США (А-, прогноз «стабильный»).



День инвестора в Азии

«Газпром» провел десятый ежегодный День инвестора. Он впервые прошел в Азиатско-Тихоокеанском регионе (3 февраля в Гонконге и 5 февраля в Сингапуре) и вызвал в инвестиционном сообществе огромный интерес. В Гонконге мероприятия посетили более 110 портфельных управляющих и аналитиков крупнейших международных инвестиционных фондов и кредитных организаций, в Сингапуре – более 120. Для сравнения, в 2014 году участвовали более 220 портфельных управляющих и аналитиков. Таким образом, интерес азиатских инвесторов превышает интерес традиционных финансовых центров.

В рамках Дня инвестора было проведено около 30 индивидуальных встреч с крупнейшими азиатскими инвестфондами, состоялись сессии вопросов и ответов, в том числе в Гонконге – в режиме онлайн-трансляции в Интернете. Особое внимание уделялось долгосрочной финансовой стратегии «Газпрома» в изменившихся геополитических условиях, экспортной стратегии компании, ее работе по совершенствованию качества корпоративного управления. Отмечено, что «Газпром» обладает высокой степенью устойчивости к кризисным явлениям из-за низкого уровня долговой нагрузки, большого запаса финансовой прочности и открытого доступа к рынкам долгового финансирования.

ФОТО АНДРЕЯ ПОМЯНА, ЕВГЕНИЯ СВИДЕРСКОГО, ООО «ГАЗПРОМ ЭКСПО», GAZPROM.RU, ООО «ГАЗПРОМ ТРАНСГАЗ ТОМСК»



Поставки СПГ

Компания Группы «Газпром» Gazprom Marketing & Trading Singapore и компания Yamal Trade подписали долгосрочный договор купли-продажи сжиженного природного газа (СПГ) с проекта «Ямал СПГ». Контракт предусматривает поставку 2,9 млн т СПГ в год. Срок действия договора составляет более 20 лет. Сжиженный газ будет поставляться на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона, преимущественно в Индию. Цена контракта будет определяться по формуле с нефтяной индексацией.

«Ямал СПГ» реализует проект строительства завода по производству СПГ мощностью 16,5 млн т в год на ресурсной базе Южно-Тамбейского месторождения. Начало производства СПГ запланировано на 2017 год.



Корпоративная защита

В декабре 2014 года в Москве прошло ежегодное совещание руководителей подразделений корпоративной защиты ОАО «Газпром», его дочерних обществ и организаций, в работе которого приняли участие более 100 организаций Группы «Газпром». На совещании выступили также представители Совета безопасности Российской Федерации, Национального антитеррористического комитета, Федеральной службы безопасности, Министерства внутренних дел и Министерства энергетики России.

В ходе совещания были рассмотрены вопросы совершенствования деятельности по обеспечению охраны объектов Единой системы газоснабжения, экономической и информационной безопасности, создания и внедрения комплексных систем безопасности, подведены итоги работы подразделений корпоративной защиты в 2014 году, а также поставлены задачи по противодействию угрозам безопасности компаний Группы на 2015 год.



Космическая одиссея

Под Новый год в столичном концертном зале «Измайлово» состоялась ежегодная благотворительная акция ОАО «Газпром» для детей, нуждающихся в социальной поддержке. По сложившейся традиции в мероприятии приняли участие более 1 тыс. детей из детских домов, школ-интернатов, приютов и других социальных учреждений Москвы и области. Маленькие зрители посмотрели мюзикл о приключениях Белки и Стрелки, а по окончании представления получили новогодние подарки.



РОСТ МОЩНОСТИ

«Газпром» запускает новые энергоблоки



Общая ситуация на рынке электрогенерации России в 2014 году была сложной. Тем не менее ООО «Газпром энергохолдинг» (ГЭХ) продемонстрировало устойчивый рост. В управляемых компанией предприятиях введены новые генерирующие мощности и повышена надежность поставок электроэнергии и тепла потребителям. Электроэнергетический блок «Газпрома» отработал в 2014 году стабильно. Крупных аварий и сбоев не происходило. В 2015 году планируется ввести 2 ГВт генерирующих мощностей.

В последние годы остро проявилась общая проблема российской электрогенерации – невостребованные гигаватты. Если в 2014 году неотобранными оказались примерно 3 ГВт, то по результатам торгов на 2015 год этот показатель достиг уже 15,3 ГВт. При этом в данной ситуации наиболее пострадали теплоэлектростанции.

Причина сложившейся ситуации – в излишне оптимистичных прогнозах по росту потребления электроэнергии, которые были сделаны перед разделением РАО «ЕЭС России» в 2008 году. Исходя из этих прогнозов, к настоящему моменту вводятся новые генерирующие мощности. Теперь перед государством встает проблема их разумного использования.

ОБЩИЕ ПРОБЛЕМЫ

Впрочем, стоит отметить, что спрос на мощность в последние несколько лет действительно увеличивался. Так, в 2013 году он составлял около 183,5 ГВт, а к 2014 году вырос на 3 % (189 ГВт). Согласно прогнозу ОАО «СО ЕЭС», в 2015 году произойдет падение спроса до 185,3 ГВт, а в 2016-м ожидается увеличение до 187,3 ГВт.

В прошлом году сложилась непростая ситуация в таком сегменте оптового рынка, как торговля по результатам конкурентного отбора мощности (КОМ). Результаты КОМ смело можно назвать неудовлетворительными, а ситуацию – парадоксальной: неотобранными оказались гидроэнергии, которые априори дешевле топливной генерации. Не востребованы были также мощности ТЭЦ в Санкт-Петербурге, обеспечивающие теплом этот мегаполис.

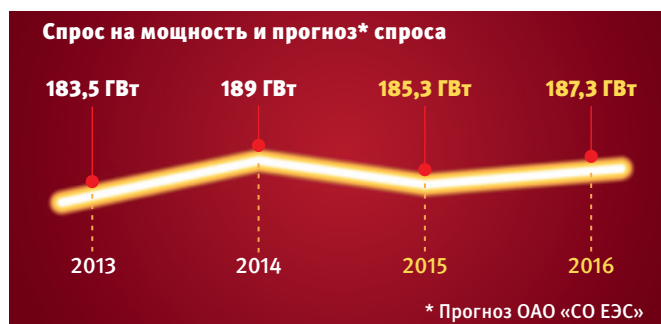
Надо заметить, что трудности испытывает не только российская, но и европейская генерация. «В ЕС сложилась странная ситуация. После аварии на “Фукусиме” Европа в экстренном порядке стала отказываться от мирного атома. Это один из самых дешевых источников электроэнергии. При этом нормативная база, регулирующая деятельность электроэнергетического рынка Европы, предусматривает первоочередную загрузку возобновляемых источников энергии, таких как солнечная и ветровая энергия, которые априори дороже традиционных (газа, угля, атома). Газовая же генерация является замыкающей и используется по остаточному принципу. Это ведет к простою эффективного оборудования, в которое вложены существенные инвестиции, росту цен на рынке электроэнергии и, как следствие, переплате потребителей за поставленные ресурсы», – отметил генеральный директор ООО «Газпром энергохолдинг» Денис Фёдоров.

Плюс 6 ГВт

В рамках договоров о предоставлении мощности (ДПМ) в 2014 году компаниями «Газпром энергохолдинга» было реализовано несколько проектов: блок 420 МВт на ТЭЦ-16, блок 65 МВт на ТЭЦ-9 («Мосэнерго») и блок 420 МВт на Череповецкой ГРЭС (ОГК-2). В общей сложности «Газпром энергохолдинг» в рамках ДПМ уже ввел свыше 6 ГВт новых генерирующих мощностей. Один из объектов прошлых лет – Адлерская ТЭС – обеспечил стабильность

» Средний КПД станций «Газпром энергохолдинга» с 2008 года вырос

с 38 до 40 %



энергопоставок во время зимней Олимпиады в Сочи. Станция отработала надежно и без сбоев. В период проведения Олимпиады загрузка ТЭС составляла чуть более 90%. А целом за прошлый год этот показатель находился на уровне 70%.

Средний КПД станций «Газпром энергохолдинга» с 2008 года вырос с 38 до 40%. В том числе за счет ввода в эксплуатацию более эффективной генерации и вывода неэффективной, имеющей низкий коэффициент полезного действия и высокий удельный расход условного топлива. Компания продолжает улучшать этот показатель. Так, с 1 января 2015 года на электростанциях ОГК-2 выведено из эксплуатации 428 МВт неэффективных генерирующих мощностей.

В планах «Газпром энергохолдинга» – ввод в эксплуатацию еще 3 ГВт мощности. К 2016 году установленная

мощность станций ГЭХ прирастет более чем на 2 ГВт. В этом году планируется ввести блок 220 МВт на ТЭЦ-12 («Мосэнерго»), блок 330 МВт на Рязанской ГРЭС, блок 420 МВт на Серовской ГРЭС и блок 660 МВт на Троицкой ГРЭС (ОГК-2).

Крупнейший блок на Троицкой ГРЭС позволит решить многие проблемы этого сложного актива. Напомним, что ГРЭС играет заметную роль в обеспечении электричеством энергодефицитной Челябинской области. Этот актив достался «Газпрому» от РАО «ЕЭС России» с износом оборудования, достигавшим 96%. Специалисты компании оперативно начали проводить мероприятия по ремонту и модернизации. К началу 2014 года удалось сократить выбросы золы. Но износ оборудования давал о себе знать – работа этой станции до недавнего времени была сопряжена со значительным количеством отказов (к примеру, год назад пришлось в экстренном порядке выводить на аварийный ремонт подающее тепло оборудование). Современный пылеугольный блок мощностью 660 МВт существенно повысит эффективность и надежность работы станции.

Вне программы ДПМ у «Газпром энергохолдинг» на данный момент нет крупных проектов. Вызвано это высокой финансовой нагрузкой генкомпаний в связи с реализацией программы ДПМ, а также отсутствием пока четкого и понятного механизма возврата инвестиций в строительство новых и модернизацию существующих мощностей. Предполагается, что в среднесрочной перспективе такой механизм будет разработан. Объединений

в области генерации на сегодняшний день «Газпром энергохолдинг» не планирует.

Сейчас ведется работа по созданию ремонтного предприятия в рамках Группы «Газпром энергохолдинг». «Задачи простые: повышение качества, стабильность и прогнозируемость ремонтов», – сказал Денис Фёдоров.

Объем производства в 2014 году электрической энергии Группой компаний составил 152,2 млрд кВт·ч, (–5%), отпуск тепла – 117,3 млн Гкал (–4%). В 2015 году ожидается снижение выработки на станциях «Газпром энергохолдинг». Это вызвано не только наступлением экономического кризиса в стране, но и оптимизацией загрузки

» В этом году планируется ввести блок 220 МВт на ТЭЦ-12 («Мосэнерго»), блок 330 МВт на Рязанской ГРЭС, блок 420 МВт на Серовской ГРЭС и блок 660 МВт на Троицкой ГРЭС (ОГК-2)



мощностей для минимизации убытков от эксплуатации изношенного оборудования на ряде станций.

Выручка

Выручка от продажи электрической энергии, электрической мощности, тепловой энергии компаний «Газпром энергохолдинг» в 2012–2014 годах росла. Несмотря на темпы снижения потребления электроэнергии в четвертом квартале прошлого года, «Газпром энергохолдинг» ожидает по итогам 2014 года рост суммарной выручки на 1% – до 448,2 млрд рублей. К сожалению, суммарная чистая прибыль прогнозируется порядка 0,3 млрд рублей (–97%).

«В целом мы оцениваем результаты работы Группы компаний в 2014 году как хорошие. Отметим снижение чистой прибыли. В основном за счет “Мосэнерго”, так как ОАО “ОГК-2” показало существенную положительную динамику относительно плана, а ТГК-1 отработала, как и планировала. По “Мосэнерго” результаты ухудшились в основном за счет курсовых разниц и роста процентных расходов», – заявил Денис Фёдоров. Показатели МОЭК улучшились относительно 2013 года и проекта бизнес-плана на 2014 год главным образом за счет мероприятий по сокращению затрат.

Российская школа

В настоящее время основными иностранными партнерами «Газпром энергохолдинг» по модернизации оборудования являются Ansaldo и Siemens. Но «Газпром энергохолдинг» рассматривает возможность привлечения компаний из КНР (СРЕСС) и Южной Кореи. Что касается российских производителей, то всего в проектах модернизации участвует более 180 отечественных компаний. Среди основных можно назвать ОАО «Силовые машины» (в том числе Калужский турбинный завод), ЗАО «РОТЕК» (в том числе Уральский турбинный завод), ОАО «ЭМАльянс», Группу компаний «Текон». В частности, между «Газпром энергохолдингом» и ЗАО «РОТЕК» подписан меморандум о взаимодействии в целях выполнения договора по реконструкции энергоблока №9 ТЭЦ-22 «Мосэнерго». Соответствующий договор предполагает замену основного и вспомогательного оборудования этого блока до 1 сентября 2018 года. Вместо турбины Т-250/300–240, находящейся в эксплуатации с 1972 года и отработавшей порядка 280 тыс. часов, будет установлена турбина нового образца Т-295/335–23,5. Это самый мощный агрегат из когда-либо произведенных на Уральском турбинном заводе, его максимальная мощность может достигать 335 МВт. Турбина является новейшей разработкой российской конструкторской школы турбостроения.

Продолжается реализация пилотного проекта по созданию отечественной воздушно-конденсационной установки – перспективного устройства для комплектации парогазовых и паротурбинных ТЭС в районах с ограниченными водными ресурсами.

ЗАО «Текон-Инжиниринг» разработало стенд натурных испытаний и сертификации горелочных устройств. Сейчас осуществляется замена морально и физически устаревших горелок на горелочные устройства типа ГТМ на некоторых объектах генерации «Мосэнерго», МОЭК,

ТГК-1 и ОГК-2. Определен приоритетный проект по внедрению программно-аппаратных комплексов автоматизированной системы управления технологическими процессами на одной из пилотных станций ОАО «Мосэнерго» в рамках расширения сотрудничества с отечественными производителями.

В 2014 году «Газпром энергохолдинг» создал Центр сертификации теплоизоляционных материалов на базе Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова, который призван обеспечить контроль качества материалов, поставляемых предприятиям энергетики. В ходе анализа вариантов модернизации энергетического оборудования в «Газпром энергохолдинге» в первую очередь всегда рассматриваются технологии и техника российского производства. Таким образом, при модернизации оборудования, изготовленного на территории бывшего Советского Союза, доля российских запасных частей составляет 100%. При отсутствии возможности использовать ресурсы российских производителей (например, по условиям эффективности проекта) применяется техника зарубежного производства. В таком случае объем импортных запасных частей достигает 80%, что зависит от типа оборудования, объема модернизации и наличия российских аналогов.

По оценке специалистов «Газпром энергохолдинг», для основного и вспомогательного оборудования, производителем которого является Украина, импортозамещение запасных частей (для ремонта оборудования) составляет 98%. С оборудованием, произведенным в странах – членах ЕС, ситуация несколько сложнее. «На территории РФ не так много производителей, которые могут предложить современное, эффективное, надежное и экологичное оборудование. Сегодня остаются незаменимыми газотурбинные технологии европейских производителей. Заменить оборудование газотурбинных установок на аналог российского производства в настоящее время невозможно. При этом ведется работа с российскими компаниями по локализации производств отдельных видов запасных частей и рассматривается возможность организации полного цикла производства основного и вспомогательного оборудования (или частей оборудования) всего спектра для нужд отрасли на территории России», – отметил Денис Фёдоров.

«У нас пересмотрены планы по импортозамещению. Главным образом в связи с введением санкций по ряду стран – поставщиков энергетического оборудования. Мы не готовы брать на себя риски по несвоевременной поставке оборудования, да еще и с потерей авансов. Плюс рост курсовых разниц. Поэтому мы наращиваем сотрудничество с российскими поставщиками энергетического оборудования», – подчеркнул Денис Фёдоров.

Тем не менее компания продолжает развивать международное сотрудничество. Так, в настоящее время реализуется проект по строительству электростанции в Сербии, которая будет поставлять электроэнергию и пар на нефтеперерабатывающий завод компании NIS (дочернего предприятия «Газпром нефти») и некоторым другим промышленным потребителям. Также «Газпром энергохолдинг» активно обсуждает с коллегами из Вьетнама и Китая перспективы реализации совместных проектов.

Александр Фролов

Оптимизация затрат

На вопросы журнала отвечает генеральный директор ОАО «Межрегионэнергосбыт» Станислав Аширов

— Станислав Олегович, каким был 2014 год для отрасли?

— Что касается отрасли в целом, то мы наблюдали те же явления, что и в 2013-м: тарифные небалансы, стоимостные перекосы, стагнация, диспаритет в цепочке распределения стоимости между потребителем и генерацией, сетями, сбытом. Динамика развития электроэнергетики в целом была негативной.

— А если говорить только о вашем предприятии?

— Я оцениваю итоги работы в 2014 году как хорошие. Мы фиксируем некоторое снижение поставок электроэнергии в физическом выражении, нетто-выручка составила около 56 млрд рублей. Произошел существенный прирост чистой прибыли – до 2,5 млрд рублей, в основном за счет щедрых дивидендов дочерних обществ. Напомню, что наша основная цель заключается не в получении доходов, а в оптимизации затрат, защите тарифных интересов предприятий Группы «Газпром». К примеру, для оптимизации электроснабжения здания ООО «Нефтяной дом», потребляющего в пике всего-то до 1,6 МВт, мы вывели его на оптовый рынок, что позволило снизить тарифы более чем на 30 копеек за 1 кВт·ч.



— Почему произошло снижение поставок?

— В рамках Группы «Газпром» происходило снижение объема товаротранспортной работы, которая осуществляется через газоперекачивающие агрегаты (ГПА) с электроприводом, и перевод нагрузок на ГПА с газовым приводом. Причины этого кроются и в реконструкции электроприводных цехов, установке новых, более эффективных агрегатов. Кроме того, 2014 год был не самым объемным с точки зрения экспорта

» Произошел существенный прирост чистой прибыли –

до 2,5 млрд рублей



газа. Например, в коридоре Уренгой–Помары–Ужгород, где много электроприводных цехов, происходило существенное снижение нагрузки при поставках газа как внутренним потребителям, так и на экспорт. Нагрузка переносилась на другие коридоры. Также в «Газпроме» происходит оптимизация технологических процессов, с тем чтобы уменьшить объем платежей за электроэнергию: внедряются энергосберегающие технологии, реализуются проекты учета энергоресурсов. Это привело к снижению электропотребления по Группе ориентировочно на 10–12%.

– А в абсолютных показателях?

– Если говорить только о стопроцентных «дочках», то в 2010 году было 16–17 млрд кВт·ч в год, а в 2014-м – менее 15 млрд кВт·ч в год. Замечу, что мы традиционно учитываем в своей статистике также СИБУР. Мы отвечаем за 96–97% объемов потребления «Газпрома» (включая «Газпром нефть») и примерно 50% СИБУРа. Это потребители, которым мы поставляем электроэнергию, защищаем их тарифные интересы. Так вот, если учесть всех потребителей, то показатель за 2014 год составит 33–34 млрд кВт·ч в год.

У «Газпром нефти» электропотребление в секторе добычи стабильное, на объектах нефтепереработки происходит небольшой рост. В СИБУРе также потребление увеличивается, так как вводятся новые мощности.

Другой аспект – точность расчетов, задержки или срыв торгов и другие ключевые показатели эффективности трейдингового блока нашей компании. Здесь все показатели – 100%. Ни одной недоплаты, ни одного нарушения, ни одного сбоя. Система работает эффективно. Я напомним, что торги идут без выходных, так как электроэнергия потребляется и в рабочий день, и в выходной. Там, где являемся собственниками электрической энергии, мы осуществляем сбыт, учет, контроль и расчет.

– Вы считаетесь федеральным игроком?

– Да. Присутствуем в 47 регионах РФ. В каких-то регионах занимаем существенную долю, в каких-то – небольшую; связано это с организацией энергоснабжения наших потребителей.

УЧЕТ И КОНТРОЛЬ

– Какие мероприятия в области энергосбережения и повышения качества учета вы проводили в прошлом году?

– В 2014 году мы завершили крупный инвестиционный проект в Надыме – 17 точек были охвачены системой учета энергоресурсов. Практически закончена модернизация систем коммерческого учета нашего дочернего предприятия – Тюменской энергосбытовой компании (гарантирующий поставщик в Тюменской области, ХМАО и ЯНАО). Также мы ввели систему коммерческого учета по компании «Газпромнефть-Восток».

В 2014 году часть потребителей вывели с розничного рынка на оптовый. Это производственные объекты ООО «Газпром трансгаз Санкт-Петербург», ООО «Газпром добыча Уренгой» и ОАО «Газпром нефть», а также Белозёрного и Нижневартовского ГПК. Для потребителей это сокращение затрат. Мы ежегодно считаем экономический эффект, который получают клиенты от нашей деятель-

ности. По 2013 году этот показатель составлял 840 млн рублей, а в 2014 году – до 600 млн рублей.

В прошлом году начали проект с Тюменской энергосбытовой компанией в Брянской области – стали гарантирующим поставщиком. Уровень собираемости у Тюменской энергосбытовой компании по итогам 2014 года превышает 99%. Это один из лучших показателей в стране. Как только вы понизили уровень собираемости ниже 97%, поднять его обратно практически невозможно. Сбытовая надбавка очень небольшая, около 3%, и если собираемость ниже 96–97%, то сбыт начинает барражировать в зону убытков, копятся долги. А регулятор далеко не всегда включит потери в тариф. Уровень сбора платежей – это самый главный показатель в нашей деятельности.

Когда с 1 июня 2014 года мы стали гарантирующим поставщиком в Брянской области, то уже на третий месяц довели уровень сбора текущих платежей в этом регионе до 97,5%, что существенно больше, чем у предыдущего гарантирующего поставщика. Планируем нарастить этот показатель до 98,5%. Весь вопрос – в технологиях, правильном подборе кадров, жестком выстраивании системной работы и, к сожалению, более жестких действиях, связанных с ограничением потребителей. За неуплату приходится и отключать. Мы вынуждены заставлять потребителей выполнять свои обязательства, они не должны ставить свои имущественные интересы выше интересов других участников рынка. Если нет возможности оплатить – ограничивайте потребление. Конечно, проблеме усугубляет тот факт, что есть огромное количество так называемых неотключаемых потребителей (объекты Минобороны и пенитенциарной системы, предприятия с опасными производствами и т.п.).

15,3 ГВт лишних?

– Какое влияние на вашу деятельность оказывает кризис?

– Начну с того, что по объемам электропотребления можно косвенно оценивать ситуацию с ВВП и экономикой в целом. Промежуточные и итоговые результаты прошлого года имеют разнонаправленный характер. Поясню. За первые девять месяцев в стране было зафиксировано снижение объемов электропотребления на 0,5%. Сопоставимое снижение произошло и в выработке. В 2013 году, напомним, потребление уже падало на 0,6%. Что же случилось в четвертом квартале? На промышленность повлиял девальвационный шок, экспортно ориентированные отрасли резко нарастили производство и, соответственно, потребление электроэнергии плюс сказались погодные условия, и за четвертый квартал не просто погасили все упущения прошлых девяти месяцев, но и увеличили потребление по итогам года на 0,4%! Но это не должно вводить в заблуждение. В электроэнергетике системные проблемы как были, так и остались.

Связаны они с тем, что планы по росту электропотребления, сформированные в 2007–2008 годах, оказались излишне оптимистичными, индексы прироста электропотребления – заоблачными, нереальными, не привязанными ни к каким обоснованным промышленным прогнозам, на мой взгляд. Это искусственное завышение привело к тарифному небалансу, искажению ценовых

сигналов на оптовом рынке, к конфликту при распределении валовой выручки от потребителя между всеми ключевыми секторами – генерацией, сетями, сбытом. На всех платежах не хватает.

Помимо этого, в 2014 году было введено в эксплуатацию 7,3 ГВт новых генерирующих мощностей (эффективные блоки с КПД более 50%). Последний раз такие колоссальные объемы вводились в 1985 году. А выведено из эксплуатации устаревших мощностей – 1,8 ГВт. Это важный момент, который мы с вами раскроем позже. Сейчас же обращу внимание на то, что в 2013 году на 2014-й отбор мощности не прошло 3,2 ГВт. А теперь посмотрим на конкурентный отбор мощности на 2015 год, который состоялся в сентябре 2014-го. Лишними для рынка оказались уже 15,3 ГВт!

– **Какие виды топлива больше всего пострадали?**

– Уголь и газ. Также локально пострадала гидрогенерация. Ошибки в долгосрочном планировании привели к тому, что у нас сейчас колоссальный избыток генерирующей мощности, при этом плохо прописан порядок вывода

» В 2014 году было введено в эксплуатацию 7,3 ГВт новых генерирующих мощностей

из эксплуатации старой, неэффективной мощности. Это означает, что генерирующие компании имеют обязательства по вводу новых электростанций и вкладывают в это дело миллиарды рублей, но их возможности по выводу из эксплуатации старых крайне ограничены чрезмерной сложностью и запутанностью соответствующих процедур. По сути эти процедуры носят заградительный характер. Объяснить это можно только тем, что системный оператор боится уменьшения надежности функционирования энергосистемы, а региональные власти – прекращения выработки тепла в отопительный сезон. В итоге складывается ситуация, когда приходится содержать и новые мощности, и старые, возникает дополнительная тарифная нагрузка. То есть страдают и потребитель, и экономика в целом.

Сейчас мы можем посмотреть прогноз на 2016 год. Мощности, не востребованные рынком, составят уже 20 ГВт. А в период с 2017 по 2019 год – не менее 22 ГВт!

Некорректные прогнозы, принятые при ликвидации РАО «ЕЭС России», отзываются сейчас. Компании имеют завышенные инвестиционные программы и тратят огромные деньги. Минувший год показал неэффективность нынешней модели. Нужно срочно принимать меры по упрощению вывода из эксплуатации старой неэффективной мощности. Многие старые теплоэлектростанции обеспечивают потребителей теплом. Вы не можете их вывести из эксплуатации, пока не будет создана замена. Нужно сделать это заранее, а не к отопительному сезону. А пока придется поддерживать их работоспособность, тратить деньги и топливо.

Но проблемы не только у генерации. В прошлые годы (2010–2014) можно было наблюдать бездумную инвестиционную гонку сетевых компаний. Построено большое количество новых объектов, загрузка которых мизерно мала. Это строится на деньги потребителей. У некоторых компаний возникают сложности в нынешних условиях – им не хватает и тарифных, и кредитных средств, чтобы закончить начатые ранее программы. То есть избыток не только в генерации, но и в сетях. Притом мощности продолжают строиться, хотя расшивка «узких» электро-сетевых соединений далека от завершения. А того роста потребления, который планировался, нет.

– **Что можно сделать, кроме как построить новые предприятия?**

– Нужно скорректировать прогнозные цифры потребления, соответственно, снять ряд обязательств по вводу новых мощностей. Внести изменения в нынешнюю модель функционирования оптового рынка мощности. Поменять процедуру вывода старых мощностей из эксплуатации.

«ЗОЛОТАЯ МИЛЯ»

– **Но кто должен отвечать при выводе мощностей за надежность снабжения?**

– Все программы синхронизируются между участниками рынка, но иногда бывает и неразбериха, рассинхронизация. К сожалению, нет ответственности потребителя за заявленные объемы. Представьте: потребитель прислал заявку на 100 МВт в этом году и на 300 МВт через два года. А в итоге, когда инфраструктура построена, потребитель говорит, что конъюнктура изменилась и теперь ему нужно всего 40 МВт. Он не отвечает за отбор ранее заявленной мощности. По действующей модели плата за построенную инфраструктуру ложится на всех потребителей. Регуляторы и электросетевые компании пытаются ввести условие «бери или плати», но пока безуспешно.

– **К вопросу об избытке. Допустим, есть Нижегородская область. Там дефицит генерации и сетей. Нет ли разбалансировки, связанной с тем, что в одном регионе дефицит, а в другом переизбыток?**

– С точки зрения магистральных сетей проблемы перетоков, на мой взгляд, не существует. Проблема возникает, когда вам нужно подключить потребителя внутри плотной городской застройки, где есть дефицит трансформаторной мощности. У вас создан резерв в 10–15 км – близко, но проложить последнюю «золотую милю» дорого и сложно. Возникает вопрос земли, необходимо провести кабельные линии, во многих случаях нужно перестраивать или переносить инфраструктуру. Это большая проблема. Есть разработанная правительством дорожная карта подключения мелких потребителей, Федеральная антимонопольная служба и Минэнерго осуществляют контроль. Сейчас для большинства электросетевых компаний так называемое льготное подключение потребителей крайне убыточно, в прямом смысле это «золотые мили».

– **Может быть, если система, при которой генерация и сети разделены, столь проблемна, стоит ее реформировать и отдать сети генерации?**

– Не думаю. Реформа электроэнергетики до конца не завершена, прежде всего в тепле, нет реальной конкуренции в секторах, абсолютно отсутствует инвестици-

онная привлекательность данного бизнеса при текущей стоимости кредитных ресурсов. До сих пор модель остается в незавершенном состоянии и требует доработки. Что касается энергосбытового сегмента, то нормальной модели конкуренции на розничном рынке тоже нет. Есть борьба за крупных платежеспособных потребителей.

КРЕДИТОВАТЬСЯ ЗА СЧЕТ НЕОПЛАТЫ

– А какова ситуация с задолженностями в целом по России?

– Задолженность на оптовом рынке уменьшилась – с 48,27 млрд рублей на конец 2013 года до 47 млрд рублей на конец 2014-го. Что касается розницы, то здесь ситуация хуже. На начало 2014-го уровень задолженности достиг 135 млрд рублей, к концу ноября – 181,1 млрд рублей (на 23,5 млрд рублей больше, чем год назад). Это уже критично. К январю традиционно ожидалось существенное снижение задолженности – до 156,9 млрд рублей. Но в декабре стоимость фондирования резко выросла, для промышленных и сбытовых компаний она увеличилась до заоблачных 30%, при этом ставка рефинансирования осталась на уровне 8,25%, а выросла ключевая ставка ЦБ. Когда кредитные ресурсы, которые вы можете привлечь, рассчитываются по 25–30% годовых, а пени контрагенту на розничном рынке – 8,25%, предприятия предпочитают «кредитоваться» в том числе и за счет неоплаты электроэнергии. Штрафные санкции намереваются поднять выше 30%. Надеюсь, что не позднее середины года ключевую ставку снизят, иначе во многих отраслях начнутся необратимые негативные процессы, инвестиционные циклы будут надломлены. Начнется неконтролируемый рост неплатежей на оптовом и розничном рынках. Усугубится тарифный небаланс.

– А кто главный виновник роста задолженности?

– В основном непромышленные потребители, перепродавцы (предприятия жилищно-коммунального хозяйства, муниципальные унитарные предприятия, государственные унитарные предприятия и т. п.) – более 50% всех долгов.

Что касается «Межрегионэнергосбыта», то в очередной раз хочется отметить блестящую платежную дисциплину наших основных потребителей (предприятия Группы «Газпром» и СИБУРа) – она составляет 100%. Система расчетов за электроэнергию работает четко, а реальные проблемы добавляют только сторонние потребители. Здесь мы зачастую вынуждены ограничивать поставки или даже отключать от энергоснабжения. Уровень долгов по итогам 2014 года соответствует показателям 2013-го, он стабилен и незначителен по сравнению с масштабом бизнеса компании. Мы же не только покупатель электроэнергии, наша компания работает на оптовом рынке как продавец электроэнергии и мощности с Ново-Салаватской ТЭЦ и Нугушского гидроузла. Основные наши должники – это гарантирующие поставщики Северо-Кавказского региона, и ситуация у них стабильно плохая много лет подряд.

ПРИЧИНЫ РОСТА, ПРИЧИНЫ ПАДЕНИЯ

– Что ожидаете в 2015 году?

– По различным прогнозам, на 2015 год все ожидают снижения ВВП, а с ним и электропотребления. Не знаю, как повлияет в итоге девальвационный шок на промыш-

ленность, но полагаю, что суммарная задолженность по рынку вырастет. Однако замечу, что у ряда экспортно ориентированных отраслей из-за роста издержек и падения мировых цен на их продукцию до кризиса происходило снижение производства и, соответственно, электропотребления, но ослабление рубля привело к тому, что эти отрасли резко нарастили производство. То есть ситуация имеет определенные положительные моменты.

– Политика импортозамещения сможет подстегнуть производство и увеличить электропотребление?

– Эти проекты имеют горизонт реализации не менее двух-трех лет. По наиболее сложной продукции – и все шесть-восемь. Существенный задел есть в оборонной отрасли. Перенос инноваций и трансферт технологий оттуда на гражданскую продукцию может дать значительный прирост потребления в среднесрочном горизонте. Думаю, что 2015–2016 годы будут крайне непростыми.

Обратите внимание, что в нашей электроэнергетике присутствует колоссальный запас снижения издержек, особенно в электросетевом комплексе. Инвестиционное транжирство и операционная расточительность – вот как бы я охарактеризовал ключевые недостатки в функционировании этого сектора электроэнергетики в 2010–2014 годах. Энергоэффективность на очень низком уровне, удельные затраты и энергоемкость часто в разы выше мировых показателей. У промышленных потребителей также есть большой задел снижения затрат. То есть реализация программ энергоэффективности будет приводить к снижению электропотребления. Могу отметить, что больше всех за повышение энергоэффективности бьются те отрасли, у которых электроэнергия занимает значительную долю в себестоимости продукции, особенно цветная металлургия. Они бьются за каждую копейку, отстаивая свои интересы.

– Каковы производственные и инвестиционные планы на 2015 год?

– Наши инвестиции очень малозначительны, преимущественно идут в технологии, кадры, центры сбора и обработки информации, системы коммерческого учета электроэнергии. Мы должны иметь возможность на всех стадиях выполнять поручения потребителей. Для этого нужно произвести ценовое моделирование, технический и юридический аудит, учет и почасовое планирование, обеспечить покупку в соответствующие часы соответствующего объема электроэнергии и т. д. У нас действует мощный информационный центр, сильная технологическая платформа по сбору, верификации и хранению информации в получасовом разрезе по каждому из 123 наших технологических объектов. У этих объектов разные профили потребления. Мы накопили огромный массив статистической информации по каждому из них, это позволяет нам самостоятельно планировать и оперативно реагировать на изменение нагрузок. Стараемся упреждать, оптимизировать расходы на каждом этапе.

В 2015 году также планируем участвовать в модернизации и подтверждении требований оптового рынка по 19 системам коммерческого учета. Завершим модернизацию систем коммерческого учета в Нижнем Новгороде, а также на объектах «Газпромнефть-Хантос». Намереваемся укрепить позиции в тех регионах, где осуществляем свои проекты.

Беседу вел Александр Фролов

КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ

На вопросы журнала отвечает генеральный директор ОАО «Востокгазпром» Виталий Кутепов



– Виталий Анатольевич, какие события, произошедшие в компании за последние пять лет, вы бы назвали безусловным достижением?

– Главное достижение – это начало промышленной добычи нефти. С вводом в эксплуатацию Казанского нефтегазоконденсатного месторождения (НГКМ) «Востокгазпром» стал полноценной нефтегазодобывающей компанией. Сегодня мы располагаем всеми технологиями, необходимыми для нефтедобычи, и квалифицированным персоналом, способным эффективно применять имеющееся оборудование.

Второе – ввод в разработку месторождений Останинского блока, Болтного нефтяного месторождения (НМ). Месторождения разные, какие-то из них обладают небольшими запасами, какие-то – серьезным потенциалом. Все они были подготовлены к разработке и введены в опытную или пробную эксплуатацию именно за последние пять лет. Надо подчеркнуть, эта

работа выполнена в сжатый период времени и без увеличения числа сотрудников компании. Другими словами, мы научились серийно вводить в эксплуатацию месторождения. За последние годы количество разрабатываемых месторождений в компании увеличилось в четыре раза!

За истекшую пятилетку мы освоили широкий спектр технологий и оборудования для интенсификации добычи. В частности, научились успешно применять гидроразрыв пласта (ГРП) на нефтяных и газовых скважинах. К началу 2015 года было проведено 33 операции азотированного ГРП на Мыльджинском и Северо-Васюганском месторождениях, дополнительная добыча при этом составила более 2 млрд куб. м газа и 180 тыс. т стабильного конденсата.

– Если говорить про прошедший 2014 год, какие наиболее значимые события можно назвать?

– В 2014 году мы отметили 15-летие промышленной добычи газа в Томской области и запустили новые производственные объекты. Одно из важнейших событий прошлого года – ввод в эксплуатацию второй очереди газокompрессорной станции (ГКС) на Казанском месторождении. Значительное расширение ГКС – с трех до семи компрессоров – позволяет уже сейчас, без дополнительного строительства установки комплексной подготовки газа на Казанском НГКМ, поднять уровень добычи нефти до 1,4–1,6 млн т в год, при этом произвести





транспортировку попутного нефтяного газа (ПНГ) в объеме до 1 млрд куб. м в год и использовать 95 % ПНГ с Казанского и Болтного месторождений.

Второе, не менее важное событие – это ввод на Казанском месторождении нового энергокомплекса мощностью 18 МВт, работающего на попутном нефтяном газе. Стоимость объекта 1,3 млрд рублей. Новый энергокомплекс обеспечит электрической энергией все потребности Казанского и Болтного месторождений, позволит стабильно работать буровым станкам, всему технологическому оборудованию и растущему парку электро-

ции (ДКС) на Мыльджинском НГКМ. С запуском третьего газоперекачивающего агрегата (ГПА) и модернизацией агрегатов первой очереди ДКС мы на годы вперед получили возможность поддерживать давление газа на входе в установку комплексной подготовки газа и конденсата (УКП-ГиК) на уровне 7,35 МПа, необходимым для сохранения прежних объемов добычи газа в условиях падения пластового давления.

Стоит отметить, что первую очередь ДКС, состоящую из двух ГПА, мы ввели в эксплуатацию в 2007 году. По темпам падения пластового давления на Мыльджинском НГКМ мы должны были вводить третий

по отгрузке смеси пропан-бутана технической (СПБТ) в городе Куйбышеве Новосибирской области?

– Проект создания продуктопровода протяженностью более 450 км и терминала на железной дороге в районе города Куйбышева для транспортировки и отгрузки более полумиллиона тонн СПБТ в год для нас очень важен. Его успешная реализация позволит «Востокгазпрому» стать одним из ведущих производителей сжиженных углеводородных газов в России. Компания в промышленных масштабах начнет поставлять на рынок не только природный газ, нефть, метанол, но и СПБТ. Сейчас мы вынуждены вывозить с Мыльджинского месторождения только часть этого углеводородного сырья, потому что не имеем стабильных каналов поставки товара на рынок и теряем почти всю его стоимость на перевозке до потребителя.

Этот проект многокомпонентный, сложный и дорогой, стоимостью около 16 млрд рублей, включает реконструкцию УКПГиК на Мыльджинском месторождении и строительство установки комплексной подготовки газа на Казанском НГКМ с применением совершенно новой для компании технологии – турбодетандерных агрегатов. Турбодетандеры позволят существенно нарастить выработку пропан-бутановой фракции. Впрочем, увеличение выработки СПБТ – не главная цель реконструкции и строительства УКПГиК. Задача, которую нужно было решить, – это высвобождение мощностей на мыльджинской установке для подготовки в будущем останинского газа. Частью этой сложной технологической цепочки по обеспечению подготовки товарного газа, стабилизации объемов его суточной выработки и максимального извлечения из газа жидких углеводородов является и вторая очередь ДКС, о которой я уже рассказывал. Строительство продуктопровода и терминала начнется в ближайшее

» К началу 2015 года было проведено 33 операции азотированного ГРП на Мыльджинском и Северо-Васюганском месторождениях, дополнительная добыча при этом составила более 2 млрд куб. м газа и 180 тыс. т стабильного конденсата

центробежных насосов. А установленные на турбинах котлы-утилизаторы снабдят тепловой энергией всё месторождение.

Третий пусковой объект 2014 года – это БКНС-2 (блочная кустовая насосная станция. – *Ред.*) с комплексом добычи и подготовки воды на Казанском НГКМ; мощность введенного объекта – 6 млн куб. м в год. БКНС-2 позволит обеспечить систему поддержания пластового давления на всех этапах эксплуатации месторождения.

Еще один, не менее важный объект, введенный в эксплуатацию в прошедшем году, – вторая очередь дожимной компрессорной стан-

и четвертый газоперекачивающие агрегаты не позднее 2012 года. Проведение ГРП, доразбуривание свободных зон, не охваченных дренированием, позволили нам гарантировать требуемый уровень добычи и перенести ввод третьего ГПА на 2014 год. При этом, согласно комплексному проекту разработки месторождения, четвертый и пятый агрегаты намечены к вводу на 2018 год.

Продуктопровод и терминал

– О каких еще масштабных проектах компании стоит рассказать? В частности, как идет строительство продуктопровода и терминала



» «Сибметакхим» в 2014 году произвел 816 тыс. т метанола, это лучший результат за всю историю с 1983 года. Выручка по сравнению с прошлым годом выросла на 10%, а чистая прибыль –

на 25%

время, предполагаемый ввод в эксплуатацию – июль-август 2016 года.

В 2014 году был сдан в эксплуатацию ряд газо- и нефтепроводов. В результате Мыльджинский, Останинский и Казанский центры добычи и подготовки углеводородного сырья связаны в единый интегрированный производственный комплекс.

ИНТЕГРИРОВАННЫЕ МОДЕЛИ

– Если продолжить разговор об итогах 2014 года, над какими еще проектами велась работа?

– Без сомнений, важнейшим для компании достижением является то, что в минувшем году мы завершили формирование двух комплексных проектов Мыльджинского и Останинского центров добычи. Казанский комплексный проект был сформирован ранее, в 2013 году. Вместе эти три проекта легли в основу 20-летнего плана развития практически всех активов и ресурсов, за исключением Чкаловского. Не без гордости скажу, что такого долгосрочного бизнес-плана, с таким уровнем детализации, тщательности и подготовленности проектов в компании еще не было.

Выполнение этой работы стало возможным только после полноцен-

ного освоения геолого-технических моделей, интегрированного моделирования разработки месторождений. «Пласт – скважина – система сбора» – это уникальные интегрированные модели, позволяющие компании комплексно подходить к организации работы на промыслах, видеть и анализировать зависимость изменений показателей от действий в любой части цепочки – от пласта до УКППиК и установки подготовки нефти (УПН), при этом учитывая влияние не только пластовых условий, но и всей инфраструктуры, включая сами скважины, их геометрию, течение жидкости и газа в них, давления в коллекторах. Это большая и крайне нужная работа, в первую очередь направленная на повышение рентабельности добычи.

Отмечу и рост профессионализма в компании, как с точки зрения расчетов и технической концептуализации, состава установок, параметров трубопроводов, которые необходимо проложить при освоении месторождений, так и в применении нашим производственно-технологическим управлением таких комплексов, как Pipesim и Aspen HYSYS. Всё это позволяет говорить о том, что мы как недропользователи способны самостоятельно выработать техническую инженерную концепцию, проводить ее критический анализ, совершенствовать и только после этого поручать проектной организации техническое воплощение. Это очень важно, так как открывает новые пути дальнейшего улучшения процесса стратегического управления компанией.

Сегодня необходимо создание постоянно действующих интегрированных моделей Казанского месторождения, а также ключевых месторождений Останинско-Рыбального актива. Далее будем ставить задачу по развитию экономико-математического аппарата, анализа этих моделей в сопоставлении с реальным, фактическим положением дел. Интегрирование аппарата принятия инве-

стиционных решений с ERP-системой (*Enterprise Resource Planning*, англ. – *планирование ресурсов предприятия*. – **Ред.**) компании повысит качество экономического анализа ситуации и выстроит единую интегрированную структуру стратегического управления от планирования к проектированию, обустройству, разработке и получению текущих показателей.

В 2014 году мы вели подготовку к созданию интегрированной EAM-системы (*Enterprise Asset Management*) на базе корпоративной геоинформационной системы управления (КГСУ). Это система управления производственными активами компании или основными средствами. Основная ее идея в том, чтобы составить исчерпывающий, полный реестр всего оборудования, средств измерения, автоматизации с привязкой к конкретным сооружениям, задействованным в технологическом процессе. Получив такую систему, мы сможем максимально эффективно составлять графики планово-предупредительных ремонтов, замены, выбытия оборудования, технического обслуживания, текущего ремонта, формировать историю отказов, ремонтов и синхронизировать работу всех цехов, основных и вспомогательных подразделений.

Кроме того, система поднимает на абсолютно новый уровень культуру труда, культуру планирования и производства операций по поддержанию оборудования в работоспособном состоянии. Это проективные вызовы, в нем участвуют все производственные подразделения, управления и службы. Мы рассчитываем создать эту систему в два этапа за два года. Но даже первый этап – колоссальный шаг вперед в нашей работе по поддержанию и увеличению надежности и работоспособности всего эксплуатируемого оборудования.

ПЕРСПЕКТИВЫ

– Основа развития компании – обеспечение доказанными запасами



углеводородного сырья на десятилетия вперед. Какими ресурсами обладает «Востокгазпром»? Приросла ли компания запасами в 2014 году, каковы планы геологоразведочных работ (ГРП) на 2015 год?

– За последние пять лет вся ресурсная база, входящая в зону ответственности компании, была доразведана и изучена. В настоящее время на наших лицензионных участках сосредоточено более 170 млн т извлекаемых запасов условного топлива по категории С1 и более 40 млн т категории С2.

Работа в этом направлении продолжается. В 2012 году в компании была разработана программа ГРП, рассчитанная до 2020 года. Главная цель – получение точной информации о залежах, необходимой для подготовки качественных инвестиционных решений по развитию и разработке месторождений.

В 2014 году были защищены запасы по Останинскому, Мирному, Пинджинскому, Рыбальному месторождениям, пересчитаны запасы по Северо-Васюганскому, скорректированы геологические модели основных месторождений. Общий прирост запасов составил 3,4 млн т условного топлива. В начале 2015 года по Казанскому месторождению еще порядка 3 млн т перейдет из категории С2 в категорию С1.

На 2015 год придется пик ГРП. Планируем пробурить пять поисково-оценочных скважин на Казанском, Рыбальном, Мирном, Северо-Трассовом месторождениях и одну опережающую эксплуатационную скважину на Болтном НМ с целью подсчета запасов и уточнения геологического строения.

В результате по итогам 2015 года не останется белых пятен на наших лицензионных участках, мы будем иметь 3D-модели всех месторождений. Но геологоразведочные работы продолжатся, разведочные скважины будут нужны для определения конструкций, количества

будущих эксплуатационных скважин и для уточнения мероприятий по воздействию на пласт. При этом мы не исключаем и не упускаем возможности по результатам сейсмике 3D обнаружить близлежащие залежи возле уже открытых месторождений.

– Насколько успешно идет освоение малых месторождений? Каковы перспективы Болтного, Мирного, Пинджинского, Останинского, Рыбального?

– Развитие и освоение малых месторождений идет своим чередом. Болтное НМ не в полной мере удовлетворило наши ожидания. Там сейчас планируется 130-я опережающая эксплуатационная скважина, которая даст нам больше понимания в стратегии развития. Возможно, мы будем снижать расходы на разработку этого месторождения.

Пинджинское НМ принесло неожиданные сюрпризы. Можно сказать, что при действующих, доступных нам технологиях данное месторождение осваивать нерентабельно. Но запасы там приличные. Сейчас в задачах управления разработки службы главного геолога стоит формирование концепции модели конструкции скважины для определения способа увеличения рентабельности эксплуатации этого месторождения.

Останинское месторождение является флагманом и будет вытаскивать экономику проекта всей Останинской группы. Продуктивность скважин на этом месторождении сейчас нами оценивается высоко, и если в ходе эксплуатационного бурения она подтвердится, мы сможем добывать 500–600 млн куб. м газа в год.

Рыбальное месторождение – на сегодняшний момент самое привлекательное по запасам, но рентабельность его разработки находится на грани, то есть сейчас его выгодно разрабатывать имеющимися у нас технологиями, но при ухудшении условий рынка освоение месторождения станет нерентабельным.

Это проблема всех малых месторождений. Здесь нужно искать нетривиальные решения и всегда быть, как говорится, в тонусе, оперативно реагировать на любое изменение ситуации.

– Как вы оцениваете работу ООО «Сибметакхим»? Каковы перспективы его дальнейшего развития?

– Ключевым показателем для «Сибметакхим» является объем выпуска продукции и чистая прибыль. 2014 год был очень успешным. Произведено 816 тыс. т метанола. Это лучший результат за всю историю с 1983 года. Отгружено 812 тыс. т – также лучший результат. Компания демонстрирует очень хорошие экономические показатели. Выручка по сравнению с прошлым годом выросла на 10%, а чистая прибыль – на 25%. По внутренним продажам метанола – «Сибметакхим» второй в России.

В компании продолжается реализация инвестиционного проекта «Реконструкция и техническое перевооружение производства формалина и карбамидоформальдегидных смол». Проект станет одним из трех важных для предприятия направлений по расширению производства и позволит выпускать до 15 тыс. т формалина и 65 тыс. т концентрата ежегодно. Остальные два направления – расширение производства синтез-газа и метанола на 25%, а также изучение возможности альтернативного использования синтез-газа для выработки других продуктов.

Все эти мероприятия позволят обезопасить производство метанола от угроз снижения цены на мировом рынке и локализовать его потребление. Мы планомерно и поэтапно обновляем ООО «Сибметакхим», заменяем ряд агрегатов на новые большей мощности, что приведет к увеличению производства метанола на 25%. Это очень большой рост без глобальных инвестиций. Наша цель – выйти через два-три года на 1 млн т метанола в год.

Беседу вел Алексей Дороничев

ОТ ПРОСТОГО К СЛОЖНОМУ

На вопросы журнала отвечает генеральный директор ООО «Газпромнефть – смазочные материалы» Александр Трухан



РАЗУМНАЯ И В РУБЛЯХ

– Александр Михайлович, начнем, если не возражаете, с итогов 2014 года.

– Прошлый год наша компания завершила весьма успешно. Если говорить о показателях объемов, то в 2014 году произвели около 485 тыс. т масел и смазок. Мы запустили в эксплуатацию комплекс по высокоточному смещению 110 тыс. т и фасовке 180 тыс. т масел. После ввода этого комплекса суммарная мощность по смещению в Омске достигла 300 тыс. т. Это означает, что все производимые нами базовые масла мы можем конвертировать в готовые продукты, расфасовывать их и отправлять на рынок.

Омский завод смазочных материалов (ОЗСМ) сейчас является самым современным производством в Европе и Средней Азии. Этот комплекс стал технологической изюмин-

кой не только компании «Газпромнефть», но и всей масляной отрасли нашей страны.

Кроме того, в прошлом году наша компания закончила модернизацию установок по производству смазок на ОЗСМ. Теперь мы можем производить дополнительно 5 тыс. т продукта, притом не только простые литиевые смазки, но и кальциевые – комплексные. Планируем начать производство бентонитовых смазок, которые востребованы добывающими предприятиями. Впервые в России мы начали производить смазку с вязкостью «два нуля» (*полужидкие смазки. – Ред.*). Будем из Италии переносить производство самых сложных продуктов. Пожалуй, теперь нет ни одного вида смазок, которые мы не могли бы производить на Омском заводе.

К концу 2014 года спрос на наши продукты значительно вырос –

в декабре отгрузки были выше, чем в середине года. Это во многом объясняется политикой импортозамещения, тем более что наша продукция по качеству не уступает известным зарубежным аналогам, и это при очень разумной цене. По количеству допусков от производителей автомобилей, техники и оборудования (свыше 250) мы лидируем среди российских компаний. Наши продукты производятся из российского сырья, на российских заводах, российскими специалистами. Конечно, мы тоже двигаемся по цене вверх, так как пока используем импортные присадки и масла группы 3, но рост получается небольшим. Это реальная альтернатива иностранной продукции.

Важное достижение прошедшего года – победа российской команды G-Energy Team, благодаря которой мы тестируем свои продукты на гоночных автомобилях в экстремальных усло-

» Омский завод смазочных материалов сейчас является самым современным производством в Европе. Теперь нет ни одного вида смазок, которые мы не могли бы производить на Омском заводе

виях эксплуатации, в Кубке мира по ралли-рейдам. А в самом начале 2015-го она заняла пятое место на ралли-марафоне «Дакар». Кстати, также наши масла G-Energy Racing использовались в ходе этой гонки белорусской командой «МАЗ-СПОРТавто». Обе команды достигли в этом году лучших результатов за всю историю выступлений на «Дакаре». Автомобили разные, а результат один: наши масла обеспечивают надежную работу всех систем и механизмов и приводят экипажи к победе!

Группа 3+

– Возвращаясь к группе 3: планируете как-то закрыть это слабое место?

– Сейчас уже строятся установки по производству синтетических масел этой группы – в Омске и Ярославле. Мы своими силами сможем производить масла группы 2, 2+, 3 и 3+. На ЯНОСе планируется ввод в эксплуатацию в 2016 году.

– Группа 3+ – что это за масла?

– Это уникальные продукты, которые сейчас изготавливают только ExxonMobil и SK (Южная Корея). И «Газпром нефть» станет третьей в мире компанией, производящей масла этой группы.

– Группу 3+ вы также будете производить в Ярославле?

– Нет, эти масла – только в Омске.

– Кем они востребованы?

– В первую очередь 3+ – это сложные масла для всех отраслей промышленности, в том числе для установок перекачки газа в сложных климатических условиях.

– Каков будет экономический эффект от локализации производства?

– Эффектов несколько, не только экономический. Во-первых, стабильность поставок вне зависимости от политической и рыночной ситуации, во-вторых, снижение стоимости. В России масла группы 2 и 3 продаются очень дорого, так как нет внутреннего качественного производства.

Сейчас в Россию завозят около 100 тыс. т масел группы 3. Установка в Ярославле даст до 100 тыс. т (из них нам принадлежит 50%), а в Омске – 230 тыс. т. Все объемы будут направлены на внутренний рынок, а также в Восточную Европу и Среднюю Азию, где производства таких масел нет в принципе.

Пятый игрок

– А как быть с производством присадок? Его возможно локализовать?

– Мы производим присадки (минеральные сульфонаты), притом не только для собственных нужд,

но и для внешнего рынка. Но когда нужно одобрение от иностранного производителя, используем присадки зарубежного производства. Это обязательное требование. Отечественная присадочная промышленность сильно отстала от потребностей производителей масел.

– Вы как-то влияете на ее развитие?

– Конечно, мы сообщаем российским производителям, какие присадки нам нужны, но десятилетия упущены. Если говорить о мире, то сейчас осталось всего четыре производителя присадок с широкими одобрениями – Oronite, Afton, Lubrizol, Infineum.

– То есть все производители масел в мире зависят от четырех компаний?

– Да. Масштаб имеет значение – для создания производства нужны многомиллиардные инвестиции и компетенции, которые зачастую невозможно просто приобрести, требуются десятилетия наработки, опыт. Сейчас имеет смысл объединить усилия российских компаний, чтобы создать альтернативного, отечественного производителя присадок. Пятого игрока.

– Позволит ли размер российского рынка компенсировать затраты на создание такой структуры?

– Уверен, что не до конца. Чтобы осуществить возврат инвестиций, такому производителю крайне желательно

» Сейчас свыше 50% своей продукции мы продаем за рубежом. В 2014 году мы вышли на рынки еще десяти стран, увеличив их количество

до 51



торговать на полмира. И думаю, это возможно.

– Диалог между российскими компаниями на эту тему есть?

– Да, мы сейчас прорабатываем эту тему с ЛУКОЙлом, и, надеюсь, в скором времени к нам присоединится «Роснефть».

Подчеркну, что, сотрудничая с зарубежными разработчиками, мы ставим перед собой задачу производить продукты, созданные совместными усилиями, внутри нашей страны.

51 СТРАНА

– Какова, кстати, сейчас структура рынка масел внутри России?

– Структура не изменилась: производится 2,5 млн т масел, потребляется 1,7 млн т, а импорт – 500 тыс. т. Думаю, что в 2015 году эти цифры существенно поменяются в сторону снижения импорта. Мы готовы воспользоваться этим обстоятельством, так как у нас есть что предложить вместо зарубежных товаров.

– Но при существующем курсе валют вам, вероятно, выгоднее

отправить товар на экспорт, чем продавать его здесь по более низкой цене.

– Я бы не сказал, что здесь наша прибыль на внутреннем рынке окажется ниже. В конце концов, если бы торговать в России было невыгодно, не было бы такого потока импортных масел. Мы меняем нашу продуктовую корзину – от простых и недорогих масел к продуктам с более сложными рецептурными формулами и высокими эксплуатационными характеристиками. Наша компания и сбыт за рубежом будет развиваться, и в России торговать сложными маслами.

– Как ваша продукция продвигается на зарубежных рынках?

– Очень хорошо. Сейчас свыше 50% своей продукции мы продаем за рубежом: в 2013 году – 270 тыс. т, а в 2014-м – 290 тыс. т. В 2014 году мы вышли на рынки еще десяти стран, доведя их количество до 51 страны. Это государства Ближнего Востока: Ирак, Израиль и другие, а также Индонезия, Испания, Коста-Рика, Конго, Китай. Увеличили поставки в Египет. Бьемся за контракт в Ливии на 21 тыс. т масел.

– Насколько безопасен такой контракт?

– Будем работать по стопроцентной предоплате.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ

– Каковы успехи вашего завода в Бари (Италия)?

– Инвестиции, вложенные в приобретение данного актива, мы вернули в середине 2013 года. Произвели дооснащение завода линиями фасовки, модернизировали лабораторию, контрольно-измерительные приборы. В случае необходимости сможем увеличить производство продукции в Бари в два раза. Сейчас на этом предприятии выпускаем 24 тыс. т масел в год. Довели свою долю на итальянском рынке до необходимого нам уровня – 4%.

Если раньше мы из Италии везли продукцию в Россию и здесь уже





ее фасовали, то после ввода всех запланированных производств в России и локализации современных масел на российских заводах началось обратное движение. Теперь сможем отправлять в Италию готовую продукцию. Себестоимость производства в нашей стране существенно ниже, даже учитывая транспортные расходы. Просто в Омске высокоэффективное производство. Уже сейчас мы некоторую часть продукции из Омска направляем в Италию, там фасуем и продаем.

– Как на вашей работе сказались последние налоговые изменения?

– Хотел бы поблагодарить всех, кто помог нам убедить правительство в том, что экспортную пошлину на масла надо отделить от экспортной пошлины на мазут (темных нефтепродуктов). Экспортная пошлина на масла была выделена и снижена. Снижение по январю – на 103 доллара, в феврале еще больше. Это дает нашим простым продуктам возможность вернуться на рынки Европы.

ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПОТРЕБИТЕЛИ

– Какова доля промышленных и моторных масел в вашей продуктовой линейке?

– Промышленных – 65–70%, моторных – 25%, остальное – трансмиссионные и т. д.

– Кто основной ваш промышленный потребитель в России?

– Группа компаний «Газпром». Кроме того, порядка 70% горнорудной отрасли России закупают наши масла. В 2014 году решение о полном переходе на нашу продукцию принял «Сибирский деловой союз». В этот холдинг входят компании, занимающиеся добычей и переработкой угля, машиностроительные, вагоноремонтные и химические заводы и т. д. Очень крупный промышленный потребитель.

Не могу не отметить автосборочное производство. Наша компания поставляет масла на сборочные про-

изводства «Автотор» (General Motors) и «Дервейс».

Технологический прорыв этого года – начало конвейерной заливки наших масел и технических жидкостей на заводе «Мерседес-Бенц Тракс Восток» в Набережных Челнах. Заправочный комплекс позволяет подавать и автоматически учитывать свыше 3 тыс. л масел и технических жидкостей в день (примерно 300 автомобильных шасси за рабочую смену). Мы оборудовали девять (по количеству жидкостей) постов заливки. Теперь с нами рассчитываются не за тонну, а по количеству залитых автомобилей. Мы намерены двигаться дальше, ведем активный диалог со Штутгартом.

В 2014 году «Газпромнефть – смазочные материалы» стала единственной в России компанией, которая смогла получить лицензию по обеспечению качества ISO 16949. Этот стандарт был разработан автопроизводителями для поставщиков комплектующих на конвейеры.

– Сложно было?

– Нам пришлось перестроить ряд бизнес-процессов по контролю качества и работе с потребителями – например, логистику, обеспечение информацией.

ПУТЕШЕСТВИЕ НА ВОСТОК

– Как вы вышли в Китай?

– Пока это поставка готовых продуктов. Первый раз мы пробовали закрепиться на этом рынке три года назад, но тогда поставляли базовые масла. Поняли, что наши продукты имеют спрос из-за высокого качества. Подписали договор с двумя компаниями – из Гонконга и Шанхая. Туда в первую очередь пойдут промышленные масла и расфасованное масло G-Energy. Одна компания готова покупать 2 тыс. т, а вторая – 2,5 тыс. т в год. Китай стремительно переходит к более сложным автомобилям и оборудованию, поэтому более востребованными становятся масла с высокими эксплуатационными свойствами.

– Как планируете развиваться на этом рынке?

– Китайцы потребляют около 5 млн т масел, а производят порядка 3,5 млн т. Мы начали большой китайский проект – будем мониторить рынок, посмотрим, в какие регионы пойдут наши продукты. А к 2018–2019 годам планируем начать работы по локализации смешения в Китае. Возможно, начнем с процессинга, а потом займемся собственным производством. Интересен опыт глобальных игроков, когда они сначала приобретали местного производителя с заметным брендом. Но ситуация к 2019 году, конечно, может измениться. Сейчас из китайских автопроизводителей мы сотрудничаем с Chery и Lifan. Некоторые производители приглашают нас начать заливку автомобилей на конвейере прямо в Китае. Думаю, в скором времени нам потребуется представительство в этой стране.

– В строительстве «Силы Сибири» будете участвовать?

– Сейчас активно готовимся к тендеру в качестве возможного поставщика масел.

– Каковы планы на 2015 год?

– Наши производственные мощности составляют около 500 тыс. т. Будем развивать смазочное производство в Омске, расширим линейку синтетических продуктов. Как только в 2016 году появится собственное производство, заменим импортные компоненты. Гостовской продукции станет меньше, но обязательства перед потребителями внутри России выполним полностью. Более активно пойдём в сферу производства судовых масел: сейчас выпускаем около 3 тыс. т, но планируем занять долю иностранных поставщиков.

Запустим установку по производству масел-мягчителей для шинного производства. Расширим сотрудничество с автопроизводителями. Планируем пересечь рубеж производства 500 тыс. т, из которых 190 тыс. т составят премиальные продукты.

Беседа вел Александр Фролов

ОПЕРЕЖАЯ РЫНОК

На вопросы журнала отвечает генеральный директор ООО «Газпромнефть Марин Бункер» Андрей Васильев



УДВОЕНИЕ

– Андрей Петрович, как изменилось ваше предприятие за последнее время?

– Предприятие выросло. За последние три года объемные показатели удвоились. По итогам 2013 года розница превысила 2 млн т, общий объем реализации составил 3,2 млн т. А по итогам 2014 года мы превзошли эти показатели примерно на 1 млн т. То есть розничные продажи достигли порядка 3 млн т, а общий объем реализации судового топлива на территории России приблизился к 4 млн т.

– Вы актуализировали стратегию?

– Да, в 2014 году была актуализирована стратегия до 2025 года. Теперь мы переходим на ежегодную актуализацию стратегии. Планируем увеличить объем реализации по России. Мы растем вместе с рынком (немного его опережая), а он растет темпами сверх прогноза. Активно развиваются Дальневосточный и Чер-

номорский регионы. В цифрах: Черное море – с 1,75 млн т в 2012 году до 3,4 млн т в прошлом, 2014-м, Дальний Восток – до 8 млн т. Быстро развивается северное направление – благодаря шельфовым проектам и Севморпути. Весь рынок России на сегодняшний день составляет почти 17 млн т. Сейчас занимаем на нем порядка 18,6%.

– За счет чего развивается Дальний Восток?

– Увеличилось количество контейнеровозов, которые включили российский Дальний Восток в свои маршруты. Кроме того, появились новые терминалы, обрабатывающие грузы.

– Работаете на «Приразломную»?

– Разумеется. Проект «Приразломная» включает в себя не только платформу, но и обслуживающий флот. Бункеровка осуществляется через базу в Мурманске. Суммарный объем бункеровки получается порядка 7 тыс. т в месяц (дизельное, судовое маловязкое топливо, мазут).

– В Мурманске работаете на арендованной инфраструктуре?

– Да. Но у нас есть проект развития своей терминальной сети на базе одного из местных активов. Рассматриваем приобретение объекта с последующей капитальной модернизацией. Решение будет принято в 2015 году.

– Мурманск – это ведь еще и Северный морской путь?

– Мурманск – точка входа на Северный морской путь; все суда, выбирающие этот маршрут, заправляются здесь. В 2014 году мы поставили на суда в Мурманске около 180 тыс. т топлива.

РАБОТА НАД АКТИВАМИ

– Насколько увеличились собственная бункеровочная инфраструктура и флот за последние два года?

– В конце 2014 года у нас было восемь собственных бункеровщиков в России и три – за границей. И еще шесть судов, арендованных на долгосрочной основе: в Калининграде, Мурманске и на Дальнем Востоке. Время от времени мы арендуем суда на Черном море и в Санкт-Петербурге. В 2012 году приобрели бункеровщик на 7 тыс. т, построенный на китайских верфях. Он работает на Дальнем Востоке. В ноябре 2014 года мы подписали предварительное соглашение по приобретению бункеровщика на 5 тыс. т в Стамбуле. Базироваться он будет в Новороссийске, а работать на все порты: Кавказ, Новороссийск, Туапсе, Сочи.

В конце 2013 года мы приобрели терминал в Новороссийске, весь 2014-й занимались его интеграцией. Интеграция завершена успешно. Этот актив перешел к нам из частных рук и требовал повышенного внимания. Стандарт частника и стандарт корпорации очень сильно различаются.

– Что пришлось переделывать?

– Существовали замечания Ростехнадзора, Ространснадзора, Росприроднадзора, которые переписывались из акта в акт. Проблемы решались по принципу латания дыр. Мы подошли к устранению замечаний системно, подготовили соответствующий проект. Начали с создания санитарно-защитной зоны. В первых числах декабря 2014 года получили письмо от главного санитарного врача РФ об узаконивании

нашей санитарной зоны. Сейчас объект активно действует, суда заправляются. Основная масса работ по реконструкции будет проводиться в 2015 году. Реконструкция позволит увеличить пропускную способность в 1,8 раза. Для нас это важное стратегическое достижение, так как мы стремимся к высоким показателям по Черному морю.

– Какой российский регион является для вас самым значимым?

– Северо-Западный. Здесь мы заправляем около 40% от своих объемов. Но объемы бункеровки на Дальнем Востоке и на Черном море растут, поэтому доля Северо-Запада будет постепенно снижаться.

НА РЕКАХ

– Как развивается речное судоходство?

– Неплохо. Но 2014 год был сложным с точки зрения навигации, так как на Волге и на Дону был низкий уровень воды, сказалась малоснежная зима. Это приводило к тому, что паромы невозможно было грузить на полную осадку. Тем не менее более 200 тыс. т в 2014 году на реках мы забункеровали.

Этому направлению в нашей компании уделяется большое внимание. Сейчас российские бункеровщики пользуются инфраструктурой, которая была создана в советское время и находится не в самом лучшем состоянии. В основном это остатки инфраструктуры «Волготанкера» – ремонтные базы, базы снабжения и т. д.

В ближайшем будущем, закончив все крупные морские проекты, сосредоточимся на речных. Сейчас составляем планы по оптимальному размещению точек (на данный момент их 10); точек должно быть достаточно для судовладельцев, но при этом не слишком много, чтобы они были максимально задействованы. Определимся с дизайном, создадим полноценную сеть топливозаправочных комплексов.

Главный вопрос сейчас – какое топливо будет наиболее востребовано на российских реках. Среди прочих вариантов рассматривается применение сжиженного природного газа (СПГ). Всё зависит от экологических требований. Тех двух-трех лет, которые мы потратим на разработку инве-



» По итогам 2014 года розничные продажи достигли порядка 3 млн т, а общий объем реализации судового топлива на территории России приблизился к 4 млн т

стиционного проекта, как раз достаточно для того, чтобы определиться по ассортименту топлива.

– Планируете осваивать только Волгу и Дон?

– Нет, еще и сибирские реки: работаем на Енисее, Иртыше, Лене. Речное судоходство развивается, появляется новый флот. Но в то же время новые суда потребляют меньше топлива, так как их двигатели более экономичны. Пока мы наблюдаем стабильную картину потребления, но по плану оно будет расти. До 2025 года рынок увеличится с 700 тыс. до 900 тыс. т. Долго сохраним – с 200 тыс. увеличим объемы реализации до 300 тыс. т.

– Как вы развиваетесь за рубежом?

– У нас есть два зарубежных актива. В марте 2013 года мы записали в свой актив компанию Marine Bunker Balkan S. A., являющуюся ключевым игроком рынка в румынском порту Констанца. Это и нефтебаза, и танкер-бункеровщик, и все необходимые лицензии. Интегрировали этот актив в свою сеть, теперь можем предлагать

клиентам на Черном море не только российские порты, но и Констанцу. Рынок непростой, по масштабу этот бизнес небольшой. Год занимались организацией процессов. Благодаря налоговому маневру уменьшились экспортные пошлины. Переходим на снабжение ресурсом через Новороссийск. Ожидаем, что ежегодный объем реализации судовых топлив здесь достигнет 100 тыс. т.

В августе 2013 года наше предприятие приобрело актив в Эстонии – AS Baltic Marine Bunker. Он существенно ближе, мы быстро включили их в сетку снабжения с Омского НПЗ. Предполагаем, что ежегодный объем реализации судовых топлив в Эстонии составит не менее 600 тыс. т.

NOx ОТКЛАДЫВАЕТСЯ

– Вы коснулись вопроса экологии. Как на вашей деятельности отразилось изменение экологического регламента в ЕС?

– Действительно, с 1 января 2015 года ужесточились экологические требования. Эти ужесточения коснутся Балтийского, Северного морей и даже США (зона ECA). Требования в одном регионе мира сказываются и на других. У судов, которые идут через наши дальневосточные порты в Штаты, потребности в топливе уже изменились.

– Но во многих регионах, не вошедших в ECA, требования по сере в судовом топливе куда мягче.

– Да, у них допустимо 3,5% (сравните с 0,1% в Европе). В этих регионах задаются вопросом: как могут действовать глобальные ограничения, если они приняты в небольшой географической зоне. Например, корейские судоходные компании не совсем понимают, почему они должны платить за то, чтобы в ЕС легче дышалось.

Так или иначе, но европейские требования судовладельцам приходится учитывать. До последнего момента было много версий, как флоту под них подстраиваться. Было несколько вариантов. Скрубберы – очистители выхлопных газов. Есть жидкие и сухие (с заменой специальной кассеты). Это неудобно, дорого и не очень контролируемо. Тем не менее часть судовладельцев выбрали это направление.



Второе направление – разграничение танков. В зоне ECA будут использоваться танки с дизельным топливом, а в океане – с мазутом.

Третье направление – сжиженный природный газ. Оно не только решало бы вопрос актуальных ограничений мер, но и позволяло сделать отличный задел на будущее – в скором времени ограничения коснутся углекислого газа и окиси азота (NOx). В предварительном плане, до лета 2014 года, эти ограничения вступали в силу уже в 2016-м. Суда, которые сошли бы со стапелей в 2016 году, должны были бы соответствовать новым требованиям по окиси азота. Ни дистилляты, ни скрубберы эту проблему решить не могут. Ее решают либо природный газ, либо метанол. Правда, метанол очень ядовит. Хотя суда под это топливо тоже строились. СПГ казался более выгодным вариантом.

«Газпром» поручил нам роль оператора бункеровки в своем проекте развития использования СПГ в качестве судового топлива на Балтике. Но летом 2014 года старт требований по NOx перенесли на 2021 год. Судовладельцы вздохнули с облег-

чением и перенесли решение проблемы на три-пять лет, продолжив закладывать суда с традиционными двигателями.

Осенью 2014 года на мировом рынке появился новый продукт – экологичное топливо, которое подходит под стандарт и по цене ниже дизельного. Есть такой продукт и у нас, технологически его сделать легко – за основу берется вакуумный газойль. Но для нас это не решение вопроса.

– А каково ваше решение?

– Ориентироваться на перспективу, возможно, даже предугадывая рыночные тенденции. Поэтому сейчас мы считаем целесообразным расширять ассортимент топлив, предлагая судовладельцам оптимальные по качеству и стоимости варианты.

ПЕРЕХОД НА ГАЗ

– Внедрение СПГ вы отложили?

– Нет, постоянно актуализируем этот вопрос. Мы провели мониторинг по судам, заложенным сейчас на заводах. Оказалось, что размещены заказы на небольшие суда, которые будут работать в Балтийском море на СПГ. То есть можно сказать, что рынок формируется.

Также существует проблема в Санкт-Петербурге, где около 200 речных судов выходят в навигацию. Дизельное топливо для них – дорогое удовольствие. Обрабатываем с ними программу малотоннажного СПГ. Можно переоборудовать двигатели маленьких туристических теплоходов на использование газа. Это существенно улучшит экологию города и экономику для судовладельцев.

– Переоборудуете за свой счет?

– Переоборудованием судов обычно занимаются судовладельцы. Но мы внесли инициативу о совместной с Минтрансом поддержке этого проекта.

– Где будет производиться СПГ?

– В Ленинградской области планируется строительство двух заводов в порту Высоцк Газпромбанком и в порту Усть-Луга – «Газпромом». Также большой интерес к газовому проекту у судовладельцев на Дальнем Востоке. Они видят в этом возможность сэкономить. Уже есть компания из ОАЭ, которая решила вложить в это направление 2 млрд долларов – заложили девять контейнеровозов

с двутопливными двигателями. Суда будут ходить из Роттердама в Корею, а из Кореи – в США. Примерный расход СПГ на одно судно составит порядка 40 тыс. т в год, что даст в совокупности около 400 тыс. т. Это потребитель, на которого действительно можно ориентироваться. Если эти суда хорошо себя зарекомендуют, то СПГ-направление начнет развиваться семимильными шагами. Здесь открывается серьезная возможность для судовладельцев по улучшению экономических показателей за счет экономии на топливе. В качестве ресурсной базы мы рассматриваем либо производственный комплекс «Пригородное», либо новый проект «Газпрома» на Дальнем Востоке.

Что выгоднее

– Но наверняка строительство судов на СПГ дороже обычных. Почему судовладельцы из Эмиратов продолжают инвестировать в проект?

– Они надеются вернуть эти инвестиции за счет цены топлива.

СПГ примерно на 40 % дешевле мазута. Расход топлива увеличивается на 15 %, но сокращаются эксплуатационные расходы и продлевается ресурс двигателя. Так что со своей стороны мы тоже продолжаем проект разработки бункеровщика под СПГ.

– У кого разместите заказ?

– Есть корейские, голландские, турецкие и китайские судостроители.

– А Санкт-Петербург?

– Сейчас все верфи загружены.

В будущем построят новые, но бункеровщик нам понадобится раньше.

И это специальный сектор судостроения, которому в России предстоит развиваться.

– Кстати, об освоении и импортозамещении. Есть ли тенденции к увеличению российских комплектующих?

– Наши нефтебазы практически на 100 % укомплектованы российскими комплектующими. Единственное, в чем нам необходимо провести серьезную работу по импортозамещению, – это автоматика. Автома-

тизация позволяет уменьшить количество рабочих и снизить издержки. Есть российские производители.

С ними мы работаем по электронной картографии и автоматизации процессов на своих бункеровщиках. Уже поставили систему автоматизации ремонтов по нашему флоту на базе их модели.

– Доля мазута в линейке «Газпром нефти» снижается. Какое судовое топливо станет для вас основным?

– Планируется, что к 2018 году на наших заводах не будет мазута.

По рынку мы видим такие тенденции: переход на дистилляты на Северо-Западе, газ – на Дальнем Востоке. На Черном море ожидаем увеличение спроса на дистилляты.

– А флот готов к такому переходу?

– Технически готов. По цене самое дорогое – дизельное топливо, затем идет мазут, а самый дешевый – газ. Судовладельцам нужно окончательно решить, что же для них будет выгоднее.

Беседа вел Александр Фролов



ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ

полуприцепы грузоподъемностью от 2 до 2000 тонн

«УРАЛАВТОПРИЦЕП» – ЭКСПЕРТ ПО ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ
В РЕШЕНИИ ТРАНСПОРТНЫХ ЗАДАЧ ДЛЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ



8-осный раздвижной полуприцеп-тяжеловоз с гидробалансирными гусакон и подвеской, а также принудительной системой рулевого управления всех колес, грузоподъемностью 100 т, грузовая площадка от 16 до 30 м, высота платформы 0,9 м.

454038 г. Челябинск, ул. Хлебозаводская, 5
www.cmzap.ru • sales@cmzap.ru

8-800-200-02-74

* звонок по России бесплатный



Мир В ПИКЕ

На вопросы журнала отвечает президент Фонда поддержки научных исследований и развития гражданских инициатив «Основание» Алексей Анпилов



КОНЕЦ ДЕШЕВОЙ НЕФТИ

– Алексей Евгеньевич, недавно вышла в свет ваша книга «Мир на пике – Мир в пике», в которой вы пишете о скором конце «нефтяной цивилизации» из-за исчерпания нефтяных запасов. При этом компания BP в своих статистических обзорах пишет, что запасы нефти в мире в 1980 году составляли 683,4 млрд баррелей, а в 2013 году – уже 1,69 трлн баррелей. То есть объем запасов увеличился почти в три раза. Как это объяснить?

– Я детально разбираю этот парадокс в своей книге: проблема «пика нефти» не в том, что у нас «нет нефти», а в том, что мы не можем поддерживать существующий уровень добычи углеводородов с одновременным соблюдением еще трех сопутствующих факторов: дешево, качественно, устойчиво.

Именно с этим, кстати, и связан рост запасов нефти, который вы упомянули в своем вопросе. Данный рост был обусловлен включением в запасы так называемой сверх-



тяжелой нефти долины реки Ориноко в Венесуэле и канадских нефтяных песков долины реки Атабаска.

Для этих нефтяных запасов человечество пока не имеет технологий быстрого и дешевого извлечения готовой нефти, а те продукты, которые получаются из этих весьма специфических месторождений, фактически – природного битума, оказываются лишь эрзац-продуктом на длинном и дорогом пути к качественному дизелю и бензину. Даже на фоне стабильно высоких цен на нефть за последние пять лет эти неудобные и дорогие источники углеводородов давали в общий баланс добычи не более 5%. При падении добычи дешевой и доступной традиционной нефти в дальнейшем будет вообще невозможно регулировать баланс производства нефти добычей столь специфических и трудных углеводородов – как с точки зрения необходимых к замещению объемов, так и с точки зрения цены.

» У лидера «зеленой революции» в Европе – Дании, сделавшей ставку на ветряки, уже сейчас стоимость 1 кВт·ч электроэнергии достигла 30 евроцентов, это 22 рубля по нынешнему курсу

– Почему вы скептически относитесь к американской «сланцевой революции»?

– Потому что это тоже дорогая и нестабильная нефть: за первый год жизни «сланцевая» скважина теряет 50% производительности, за пять лет – все 90%. Даже начальные дебиты скважин – очень низкие, речь идет о цифре от 900 до 500 баррелей нефти в день. Это приводит к двум печальным последствиям: сланец (а точнее – плотный песчаник) нужно постоянно бурить,

приходится сознательно прибегать к нескольким гидроразрывам пласта, уродуя при этом экологию, а вся инфраструктура скважины тоже вынужденно строится на жидком топливе – ведь никто не будет тянуть линию электропередачи к каждой из тысяч дырок в земле. В итоге – весьма скромный вклад «сланца» в общий баланс производства нефти и высокая себестоимость: в зависимости от месторождения эта цифра составляет от 40 до 90 долларов за баррель.

Нынешнее падение цен уже показало ненадежность сланцевого «чуда» – по всем опережающим индикаторам (например, числу буровых, которые и обеспечивают сюжет «бури, детка, бури» – drill, baby, drill) понятно, что во второй половине 2015 года мы столкнемся с физическим падением уровня добычи сланцевой нефти.

В случае если мы вернемся к периоду высоких цен на нефть,

перед человечеством уже встанет вопрос о том, насколько другие месторождения в мире могут повторить успех Северной Дакоты или Техаса. Представление о «сланцевой» нефти, созданное в СМИ, крайне неверное – сейчас в США добывают нефть из плотных песчаников, которые отнюдь не столь широко распространены по миру, как нефтематеринские породы – классические сланцы. В тех же США пока опыты с такими сланцами успехами не увенчались: энергии на добычу надо затратить

даже больше, чем получается в итоге в самой добытой нефти.

– На чем основано ваше мнение, что природный газ проигрывает нефти в качестве энергоносителя?

– Нефть легче транспортировать, хранить, использовать в конечных устройствах. Газ может составить некую разумную конкуренцию нефти только в случае использования криогенных технологий, связанных с применением сжиженного природного газа, от скважины и вплоть до двигателя внутреннего сгорания или турбины, которая будет на этом сжиженном газе работать. Но даже в этом случае необходимые и неснижаемые потери для газа в такой цепочке составят не меньше 20% от его энергетической ценности на срезе скважины. Это достаточно много. Для нефти, даже с учетом ее переработки на заводе, сейчас эти потери уменьшены до 5%.

Однако необходимо понимать, что по мере сокращения запасов дешевой и качественной нефти роль природного газа в мировом энергобалансе будет только расти. Поскольку Россия является лидером по запасам природного газа, это открывает перед ней новые возможности.

ПЛОХАЯ АЛЬТЕРНАТИВА

– Вы утверждаете, что возобновляемая энергетика не может конкурировать с традиционной. Почему?

– Два момента всегда будут ахиллесовой пятой возобновляемой энергетики: во-первых, себестоимость и ненадежность, во-вторых – непрогнозируемость. Рост доли возобновляемой энергетики уже привел к резкому увеличению нагрузки на распределительную сеть ФРГ. В апреле 2012 года был опубликован доклад Европейской ассоциации операторов сетей, в котором отмечалось, что в настоящее время в сетях Германии не соблюдаются базовые параметры безопасной передачи энергии. Это может привести к сбоям и отключениям не только в самой

» Большинство АЭС в США приближаются к максимальному сроку эксплуатации. Следовательно, их нужно закрывать и заменять новыми. Однако новые реакторы США почти не строят



Германии, но и в сопредельных сетях Чехии, Словакии, Польши и Венгрии. В результате анализа возможных последствий подобного рода аварий был выработан план строительства новых и модернизации старых линий электропередач стоимостью 30 млрд евро.

Проблему непрогнозируемости работы возобновляемой энергетики в принципе можно убрать за счет различных сложных систем промежуточной аккумуляции «зеленой» энергии, но это опять-таки тянет вверх себестоимость «зеленой альтернативы». Кроме того, самый эффективный способ аккумуляции такой энергии – это гидроаккумулирующие электростанции (ГАЭС), которые сталкиваются с теми же ограничениями, что и классические, обычные гидроэлектростанции (ГЭС).

Сейчас единственной экономически востребованной технологией «зеленой» энергетики являются именно ГЭС, которые строят по всему миру. И никто их не субсидирует, скорее сами ГЭС субсидируют другие источники энергии в общем «энергетическом котле».

Но если страна начинает экстенсивно стремиться к наращиванию «зеленой» компоненты, особенно упирая на непостоянные солнце и ветер, – конец

предсказуем. У лидера «зеленой революции» в Европе – Дании, сделавшей ставку на ветряки, уже сейчас стоимость 1 кВт·ч электроэнергии достигла 30 евроцентов, это 22 рубля по нынешнему курсу. Вы готовы столько платить за свет?

Солнечная энергетика также имеет массу ограничений. Там, где мало солнца – например, в большинстве стран Европы, – их ставят неэффективно (но всё равно ставят благодаря господдержке). А в Африке, где много солнца, фотоэлементы перегреваются – и эффективность их работы резко снижается.

– Почему вы считаете, что главными проигравшими от заката нефтяной эпохи будут США и их союзники?

– США – вообще весь западный мир – основные потребители нефти. Их промышленная и особенно транспортная инфраструктура буквально заточена под использование громадных объемов дешевой и доступной нефти. Например, в США около 200 млн человек живут в очень протяженных пригородах (в частных домах), которые там росли, как грибы после дождя, весь тучный для Америки XX век. Все жители пригородов передвигаются на личном автотранспорте. Как сейчас одновременно переселить эти 200 млн в компактные города, как в России? Это нереально,

будет кризис и коллапс транспортной инфраструктуры в США. Срочно надо будет строить метро, пускать трамваи и электрички, менять парк автомобилей на какие-нибудь гибриды или скромные электромобили, совершенно непохожие на нынешние роскошные американские «тачки».

РОССИЙСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

– Алексей Евгеньевич, в книге вы пишете, что атомная энергетика в России более передовая, чем в США. При этом США вырабатывают на атомных электростанциях (АЭС) существенно больше энергии, чем Россия. В чем подвох?

– США построили свои последние реакторы еще в конце 1980-х и сейчас лихорадочно пытаются вернуть утраченные компетенции в отрасли. Официально почти все реакторы в мире планировались на срок службы до 30 лет, но по факту уже стало общепринятой практикой продлевать им ресурс до 40 лет. Большинство АЭС в США приближаются к максимальному сроку эксплуатации. Следовательно, их нужно закрывать и заменять новыми. Однако новые реакторы США почти не строят. Возникает вопрос: чем они планируют заменять закрываемые АЭС?

Обогащение урана в США осуществляется с помощью газодиффузионных методов, а в России – с помощью центрифуг. Экономическая эффективность российской технологии выше американской в несколько раз. В результате американцам уже не хватает урана для АЭС, и этот дефицит будет только усиливаться.

В США все проекты реакторов имеют исключительно классическую схему, которая основана на использовании весьма дефицитного в будущем изотопа урана-235. Россия же, кроме того, что имеет более эффективную серию работающих на уране-235 таких же водо-водяных реакторов, которые успешно развивались все 1990-е и 2000-е годы и сейчас массово строятся по всему миру, еще и создает быстрые реакторы серии БН. В «топках» этой серии, включающей недавно запущенный БН-800 и запроектированный БН-1200, смогут сжигаться гораздо более распространенный изотоп – уран-238, а также оружейный изотоп – плутоний-239. Скажу лишь, что таких изотопов в мире в 50 раз больше, чем урана-235.

– Не секрет, что в 1990-е годы между Россией и США была заключена сделка, согласно которой уран, извлекаемый из российских ядерных ракет, поставлялся в США. Означает ли это, что Россия лишилась запасов урана, необходимых для развития атомной энергетики?

– Нет, в рамках этой сделки, если опираться на различные оценки накопленного в СССР оружейного урана-235, Россия передала в США не более 50% своего запаса данного изотопа. Оставшийся уран-235 и нетронутый оружейный плутоний-239 по-прежнему находятся в России. Сделка по продаже урана по программе ВОУ-НОУ (высокообогащенный уран – низкообогащенный уран) в 2013 году была закрыта. Теперь все поставки российского ядерного топлива в США будут идти уже на коммерческой основе, по рыночным ценам и без кабальных обязательств по объемам для России. Попутно скажу, что аналогичные обязательства в 1990–2000-е годы, но уже по покупке российского урана, взяли по программе ВОУ-НОУ и США, что, как оказалось, нечаянно убило

и отбросило на 20 лет назад и их собственную программу по разделению изотопов урана. Теперь эту программу в США надо начинать заново, от уровня чуть ли не 1991 года. Такой вот получился неожиданный бонус от сделки ВОУ-НОУ, которая якобы должна была убить обогатительную промышленность России.

Если бы программа ВОУ-НОУ не подпитывала западную ядерную

– Я крайне негативно отношусь к антиконституционному вооруженному перевороту в Киеве, который состоялся в феврале прошлого года. Моя активная гражданская позиция сейчас совершенно не ко двору в моей родной стране, где власть захватили самые радикальные и непримиримо настроенные к любой легальной оппозиции силы. Поэтому я был вынужден

» В США около 200 млн человек живут в очень протяженных пригородах (в частных домах), которые там росли, как грибы после дождя, весь тучный для Америки XX век

энергетику все 1990-е и 2000-е годы, она бы уже давно умерла. Ведь за период 1993–2013 годов США получили из России 500 т высокообогащенного оружейного урана. В дополнение к этому США утилизировали и направили на АЭС еще 201 т своего высокообогащенного оружейного урана.

Думаю, что не сильно ошибусь, если скажу, что у США сейчас оружейного плутония и урана не более 300 т, включая то, что еще можно «наковырять» из боеголовок. Если замещать ими российско-американскую программу ВОУ-НОУ, то этого количества изотопов хватит на шесть лет. А дальше уже надо строить центрифуги, пускать реакторы-наработчики, покупать уран по рыночной цене на международном рынке – в общем, работать, работать и еще раз работать. Но под эти задачи у них нет ни денег, ни технологий, ни специалистов.

В России запасы оружейного урана и плутония составляют, по разным оценкам, от 480 т до 780 т и при этом имеется эффективно работающая обогатительная промышленность.

– Вы родились и до прошлого года жили на Украине. Почему решили переехать в Россию? Чем, по вашему мнению, завершится гражданская война на Украине?

эмигрировать из Украины в Россию – ведь, кроме обычных нападков, есть уже и уголовное дело против меня, в котором я пока прохожу как подозреваемый. Понятное дело, подозревают меня исключительно за мои политические высказывания, поскольку иных действий за мной не числится. А вот мои одноклассники за свои политические взгляды уже побывали в тюрьме и были обменены на украинских военнопленных.

Что же касается будущего Украины, ситуация, с моей точки зрения, еще очень далека от завершения. Гражданскую войну нельзя остановить стоп-краном, как электричку. Это самолет, который набрал высоту, а пассажиры в салоне уже стреляют друг в друга... Пилоты бросили штурвал, включились в драку... И только от нашего умения зависит, сможем ли мы посадить этот безумный самолет в аэропорту и расставить поссорившихся пассажиров по автобусам, которые увезут их с посадочной полосы, или же лайнер под названием «Украина» так и распадется прямо в воздухе, унося за своим крушением массу человеческих судеб и даже жизней.

Я верю в лучшее. И делаю то, что должен. А будет, что будет.

Беседа вел Сергей Правосудов



Африканские страсти

На вопросы журнала отвечает пресс-секретарь Председателя Правления, заместитель начальника Департамента ОАО «Газпром» Сергей Куприянов

ДВА РАЛЛИ-РЕЙДА

– Сергей Владимирович, после отмены «Дакара-2008» из-за угрозы террористических актов начиная с 2009-го гонку перенесли на территорию Южной Америки. Но с 2008 года на Африканском континенте проходит другой ралли-рейд – Africa Eco Race. 28 декабря 2014 года эта гонка стартовала седьмой раз. Африканское ралли проходит по классическому дакаровскому маршруту. К возможным терактам в минувшем году добавилась Эбола. Означает ли это, что участвовать в нем было опаснее, чем в том, маршрут которого пролегал через Анды и Атакаму?

– Вероятность терактов и риск, связанный с Эболой, сильно преувеличили. На самом деле организаторы «Дакара» – компания Amaury Sport Organisation (ASO) – нашли для себя новую площадку, которая оказалась интересной с коммерческой точки зрения. Правительства Аргентины, Боливии, Чили поддерживают ASO, в том числе финансово. Эти рынки для многих спонсоров гораздо интереснее, чем та же Мавритания. Хотя

для участников ралли Африка значительно удобнее. Там гораздо компактнее можно провести гонку. В Южной Америке длинные liaisons. Грузовики в боевом режиме проходят практически такой же по протяженности маршрут, как в Африке. У нас было 3,4 тыс. км, в Южной Америке – 3,7 тыс. км. Но общий километраж гонки там – 9 тыс. км, у нас – 6 тыс. км. – Две похожие гонки, да еще и почти в одно и то же время! Смотришь новости, там говорят о том, что «Дакар» стартовал из Буэнос-Айреса. Конечно, кто знает – тот знает, но большинство-то недоумевает: Дакар – столица африканской страны, а Буэнос-Айрес – южноамериканской... – Сначала человек читает: «Три камазовских экипажа лидируют в зачете грузовиков за 4 этапа до финиша ралли «Дакар»». И одновременно – наши гонщики первыми финишировали в Дакаре. И там и там «КАМАЗЫ», кто и где едет, кто, где и что выиграл, обычному человеку понять непросто. – Команда «КАМАЗ-мастер» участвовала четырьмя экипажами в Южной Америке и двумя – в Африке. Между этими соревнованиями существует какое-то соперничество? – Более престижным считается «Дакар», который проходит в Южной Америке, потому что там сильнее конкуренция. Но с точки зрения маршрута они в целом равнозначны. В Африке точно такой же сложный маршрут, каким он был всегда: в частности, когда гонка называ-

› **Лиэзон** (фр. liaison – связь, соединение) – дорожная секция, которая на ралли-рейдах предшествует спецучастку или следует за ним.

Спецучасток – отрезок дистанции, где задача спортсменов – преодолеть его как можно быстрее.

Бивак (нем. biwak, фр. bivouac) – на «Дакаре» – место отдыха и сервиса в условиях естественной природной среды.

Ассистанс (англ. assistance) – в данном контексте – машины технической помощи (технички) и механики, следующие по дорогам общего пользования за гоночным экипажем своей команды в течение всего ралли-рейда.





лась «Париж–Дакар». У нас, к счастью, обошлось без аварий. А вообще с гонки, по медицинским показаниям и в результате аварий, сошло четыре экипажа – один мотоциклист и три джипа.

– Очень успешно выступил основной камазовский экипаж – на дизельном грузовике с пилотом Антоном Шибаловым. Также вашим боевым товарищем стал россиянин Антон Григоров – пилот VEB Racing на автомобиле Oscar O3. Нельзя не отметить и то, что в составе команды VEB Racing впервые в истории Africa Eco Race на старт марафона вышла российская спортсменка-мотогонщица Анастасия Нифонтова на мотоцикле Husqvarna. А что можно сказать о ваших соперниках?

– Всего участвовало около 40 автомобилей (из них 9 – грузовики) и 30 мотоциклистов. Наиболее сильная конкуренция ожидалась со стороны трех экипажей. Здесь нужно

» **Случайные поражения бывают, но случайных побед в такой гонке быть не может. Мы к участию в этом ралли-рейде долго готовились**

отметить таких пилотов, как венгр Миклош Ковач на Scania, португалка Элизабет Жасинту на MAN, чех Томаш Томечек на Tatra. Конкуренция была серьезная. Не могу сказать, что она была такой же зверской, как на южноамериканской гонке, где 10–15 грузовиков были нацелены на подиум. В Africa Eco Race 2015 претендентов было в два-три раза меньше, но это не умаляет полученного нами результата. Особенно учитывая, что мы въехали на подиум не только среди грузовых автомобилей (2-е место), но и в абсолютном зачете (3-е место), который включает всю четырехколесную технику.

– **Что сыграло решающую роль в достижении столь убедительного результата?**

– Командная работа. Неправильно начинать гонку, если не собираешься стоять на подиуме. Мы мечтали о победе, хоть и понимали, что шансов у нас немного. Как говорят, случайные поражения бывают, но случайных побед в такой гонке быть не может. Мы к участию в этом ралли-рейде долго готовились. В течение трех лет. Тренировались, принимали участие в других соревнованиях. И вот только сейчас руководство команды решило, что мы готовы. Кроме того, огромную роль играет подготовка машины. Все



› Для обеспечения заправки автомобиля на ралли присутствовал передвижной автогазозаправщик (ПАГЗ) компании «Газпром газомоторное топливо». Это единый оператор по развитию рынка газомоторного топлива от ОАО «Газпром». Компания создана в декабре 2012 года. Ее целью является расширение использования в качестве моторного топлива природного газа, который по сравнению с традиционными видами топлива является более экологичным, экономичным и безопасным.

Перед дальней дорогой ПАГЗ объемом 5,6 тыс. куб. м совершил забор топлива на АГНКС. Этого достаточно для полной заправки грузовика более 35 раз. В составе колонны автомобилей технического сопровождения команды «КАМАЗ-мастер» газозаправщик преодолел более 6 тыс. км и исправно осуществлял заправку «КАМАЗа» на финише каждого этапа марафона.

узлы и агрегаты должны быть много раз проверены. Необходим большой объем разных запчастей. Их должно хватить до самого финиша. Если нет нужной запчасти или если на восьмой день механики уже настолько устали, что за чем-то в машине на биваке не досмотрели, победы не видать. Хорошие результаты складываются из ежедневной системной работы команды не только на самой гонке, но и еще задолго до нее.

– Многие, узнав о призе африканского ралли-рейда, наверняка удивились: когда вы всё, несмотря на плотный рабочий график, успеваете!

– У меня еще и детей четверо. Надо всё успевать, тогда всё будет хорошо.

– Есть планы поучаствовать в южноамериканском ралли-рейде?

– Много будет зависеть от команды. Будет ли «КАМАЗ-мастер» снова разделяться на две части? Посмотрим. Мне бы, конечно, хотелось вернуться в Африку. Там реально очень интересная трасса. Ну и привлечь туда еще больше грузовиков, чтобы конкуренция была жестче.

Если проникся, прочувствовал – Африка манит. Такой сложной и разнообразной трассы я не видел, особенно это касается участков, находящихся в Мавритании. Там дюны

небольшие, но песок рыхлый, чуть сбросил газ – машина вязнет в нем, закапывается. Я впервые столкнулся с таким покрытием. Было очень сложно. Был там небольшой участок даже с растительностью, за которую колеса могли цепляться, но те 8 км показались вечностью. Проехали. Но не все дюны – с первого раза. Не взял высоту, сдаешь назад, снова штурмуешь дюну... Иногда до тех пор, пока не накатаешь дорожку.

ПОДГОТОВКА К AFRICA ECO RACE 2015

– Если о грузовиках-участниках говорить, какие-то из них превосходили своих соперников?

– Все эти автомобили спроектированы и построены специально для гонок. Они только внешне похожи на то, что мы обычно встречаем на дорогах. У каждого свои плюсы и минусы. Все команды работают над подвеской, дорабатывают какие-то узлы, чтобы их машины ехали еще быстрее, были надежнее. Нет каких-то принципиальных отличий, ставящих, например, «КАМАЗ» в более выгодное положение относительно MAN или IVECO.

– Насколько комфортно ехать в «КАМАЗе», если сравнивать российский грузовик с конкурентами?



» Оператор LifeNews Сергей Дубровин в своем интернет-дневнике написал: «В Африке меньше фальши во всем. Там звезды ярче, солнце жарче, небо чище, а люди честнее сами с собой! Там нельзя обманывать и обманываться, цена обмана очень высока»

– Я не ездил, но очевидно, что в спортивной машине комфорта не может быть по определению.

– «Шелковый путь», который мог бы послужить серьезной подготовкой к Africa Eco Race 2015, в прошлом году не проводился. Как готовились?

– Пришлось искать замену Silk Way. Полностью такое масштабное мероприятие восполнить невозможно, конечно. Но всё равно в 2014 году вся команда достаточно много тренировалась. У нас было два этапа (Астрахань и Элиста) чемпионата России, в которых участвовали грузовики. Дважды мы выезжали в Марокко для тренировок в песках и в камнях. И две тренировки было в России. Получается, за год у нас их всего было шесть.

– Обычному автолюбителю сложно себе даже представить ощущения пилота в кабине грузовика, несущегося по песчаной пустыне...

– В ралли-рейдах – что в джипе, что в грузовике – очень сильно трясет. Больше всех достается сидящему

справа механику. Когда я впервые сел в кабину грузовика справа, понял, как физически трудно просто сидеть там, когда машина движется в спортивном режиме. Ощущения... Кажется, что внутренние органы перемещаются и бьют друг друга, а сердце пытается выскочить из грудной клетки... Помню одну из первых своих поездок. Сажу, пристегнут ремнями, держусь за ручку. Запотело лобовое. Эдик Николаев говорит: «Серег, включи вентилятор». Отрываю руку от ручки, а она своей жизнью живет, не так-то просто, оказалось, до переключателя дотянуться. А гонщик в такой же ситуации крутит рулевое колесо, переключает передачи, жмет на педали... Но потом ты оказываешься на месте пилота – и делаешь то же самое. Но что я до сих пор понять не могу – как со своей работой в этой тряске справляются штурманы! Их роль часто недооценивают, говорят о пилотах. Это ошибка! От них больше зависит.

ГАЗОДИЗЕЛЬНЫЙ ДВИГАТЕЛЬ

– Что можно сказать о грузовике, на котором вы участвовали в ралли-рейде, если иметь в виду прежде всего то, что его двигатель питает газомоторное топливо?

– Для нас это – маркетинговый инструмент. Машина у нас газодизельная, у нее не чисто газовый двигатель, а дизельный, который доработан таким образом, что работает на смеси солярки и метана. Наш «КАМАЗ» стал немного тяжелее, потому что появились дополнительные баки для газа. Но нужно меньше солярки.

За счет добавления к топливной смеси газа «КАМАЗ» лучше тянет на низких оборотах: у него другие характеристики горения топлива и более быстрый выход на максимальную мощность по сравнению с чисто дизельным двигателем. Дизель выходит на планку мощности при 2,1–2,2 тыс. оборотах, наш «КАМАЗ» выдает ее уже при 1,9 тыс. Это важно в песках. В целом спортивные характеристики по сравнению с дизельным аналогом как минимум не ухудшились.

– Можно ли сказать, что эта гонка помогает рекламировать газомоторное топливо?

– Полученную медийную отдачу мы оцениваем как очень хорошую.





» Покупатели грузовых автомобилей – это такой закрытый клуб, который пристально следит за гонками

Тем более что она пришлось на период информационного затишья – новогодние каникулы. Спасибо коллегам с телеканалов «Россия 24» и LifeNews, проехавшим с нами всю гонку! Они прочувствовали на себе все прелести Африки. Мне кажется, им удалось передать атмосферу, которая царит на гонке, и отметить уникальные особенности нашего грузовика на газомоторном топливе.

Вообще говоря, на ралли-рейдах автопроизводители показывают возможности поддерживаемых ими команд, самих автомобилей. В то же время благодаря гонкам возникают и отрабатываются какие-то идеи, технологии. Также ралли-рейды – всегда интересное и важное событие для стран, где они проходят.

– Когда в мировых новостях несколько дней постоянно звучит: «КАМАЗ, Россия, победа», поневоле обратишь внимание на российский грузовик.

– Камский автозавод очень большое внимание уделяет поддержке команды. Конечно, узнаваемость

марки сильно вырастает в результате соревнований, учитывая то, что покупатели грузовых автомобилей – это такой закрытый клуб, который пристально следит за гонками. Часть команды, выступающая в Южной Америке, ехала на машинах с двигателями Liebherr. Выбраны они были, конечно, не случайно. В Набережных Челнах к запуску готовится совместное производство специально разработанных для «КАМАЗа» двигателей. Думаю, опыт, полученный командой во время гонки, на заводе также будет учтен.

Лет пять назад у КамАЗа вообще не было продаж в Южной Америке, а сейчас завод там начинает работать. Туда уже идут грузовики, автобусы. И было бы странно не использовать ситуацию, когда «КАМАЗ-мастер» занимает весь подиум (три первых места на южноамериканском ралли-рейде в этом году завоевала команда из России. – Ред.), для того чтобы закрепить в Аргентине. Потому что там масса фанатов «Дакара». Такой поддержки зрителей, как там,



нигде, наверно, нет. Трасса длиной не одну сотню километров, а вдоль нее – люди. И как они узнают, где участвующие в ралли машины поедут?! Ведь и сами-то гонщики до последнего момента не знают, каким маршрутом будут следовать. А фанаты «Дакара» приезжают, ставят палатки, жарят стейки, наблюдают за гонкой.

– А как Africa Eco Race местная публика встречала?

– Такого, чтобы они стояли на обочине и ждали наш караван, как в Аргентине, не было. В самый последний день разве только. Вообще говоря, в Африке есть свои нюансы. Когда этапы чемпионата России проходят в Калмыкии или в Астраханской области, у нас биваки находятся прямо в центре города, чтобы желающие могли подойти, посмотреть машины, сфотографироваться. В Мавритании наши биваки были удалены на несколько километров от населенных пунктов, а по периметру стояла местная вооруженная охрана на джипах.

– Кого боялись?

– На одном из африканских ралли-рейдов такой, например, случай был. Бивак огорожен, охраняется, организаторы предупреждают, что, когда начнется старт, никого из ассистанс выпускать не будут. Поэтому либо раньше выезжайте, либо позже. Одна техничка нашла такой выход: выехала вперед, встала в 300 м на обочине, чтобы поехать после старта своего гоночного экипажа. Пока ждали, задремали. Наконец проехали их спортсмены. Механик заводит техничку, и она – бум! – падает с кирпичей, на которые ее поставили, снимая колеса, местные умельцы.

СУРОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

– Когда мы по телеканалу Eurosport, скажем, смотрим какие-то телесюжеты о гонке, то там всё выглядит, я бы сказал, гламурно. Неудивительно, ведь мы видим смонтированные кадры: грузовики мощно преодолевают дюны, пилоты улыбаются... А на самом деле всё куда более brutally.

– Как 28 декабря выехали из Сен-Сиприена на юге Франции, так следующий раз в отеле оказались только в Дакаре 11 января, через две недели. Всё это время мы жили на биваках, в палатках, в спальнях мешках. Там

оборудовали душ, туалет, но ровно настолько, насколько это возможно в условиях Западной Сахары. Сам спецучасток там – это не классическое ралли, где проехал 20–40 км – и у тебя снова палатки, шатры, сервис. На Africa Eco Race каждый день в постоянном напряжении надо провонить за рулем до 6 часов, и это не считая liaisons.

Утром выезжаешь – впереди дистанция 300–600 км. Пока не проедешь, в объятия команды не попадешь. Ты сам себе предоставлен. Конечно, организаторы наблюдают за тобой по системе спутникового слежения и окажут помощь, если попадешь в аварию или будут технические проблемы, но по большому счету можешь рассчитывать только на себя.

– А вот в южноамериканском ралли участники живут в отелях.

– В этом смысле та гонка – гораздо более комфортная: все биваки расположены так, чтобы можно было уехать в отель. На Africa Eco Race едут те, кто хочет окунуться в атмосферу ралли «Париж–Дакар» 1980–1990-х годов. А тогда с комфортом было так, как сегодня, и даже хуже. Каждому на биваке давали по два ведра воды, и никакого душа. А у нас в Марокко душ был даже с теплой водой. В Мавритании подогрев не предусмотрели, поскольку думали, что там будет жарко. Но было прохладно, холодный душ бодрит.

– Какой была температура воздуха в Западной Сахаре во время гонки?

– В этом году там было значительно прохладнее, чем в минувшем, о чем нам рассказывали прошлогодние участники. Ближе к последним этапам температура повысилась, но не критично. Летом на тренировках в Марокко мы ездили в гораздо более тяжелых условиях. Воздух снаружи тогда нагревался до 43–46 градусов, в кабине – больше. А тут было всего 25–28. А на биваках по ночам было холодно, температура опускалась ниже нуля градусов.

– Участки гонки имеют свои особенности, пилот разрабатывает для каждого отдельную стратегию?

– Да. Смотришь трассу, описание участка. Надо, чтобы темп твоего движения был ровным. Нельзя сначала ехать быстро, потом в какое-то время устать и дальше ехать мед-

ленно. Потому что в момент усталости ты можешь совершить какие-то ошибки. Ты должен быть бодрым все 3–6 часов интенсивного руления, переключения передач... Самое сложное – рассчитать силы (физические, эмоциональные) свои и других членов экипажа, всей команды, включая ассистанс, а также учесть имеющиеся у машины возможности, ведь необходимо, чтобы та приехала к цели. Выигрывает гонку не тот, кто едет быстрее всех, а тот, кто едет быстро и доезжает до финиша.

– В этой связи логически возникает вопрос, касающийся физической формы гонщика...

– Готовясь к ралли-рейдам, все члены экипажа большое внимание уделяют общей физической подготовке. А перед стартом, за 2–3 месяца, все очень интенсивно тренируются. Каких-то весовых категорий у нас нет, необходимость быть в определенном весе, как у борцов или тяжелоатлетов, отсутствует, главное для нас – общая выносливость.

– Чтобы взбодриться, гонщики пьют энергетические напитки, кофе, крепкий чай?

– Нет, используем профессиональные изотоники (*утолитель жажды, компенсирующий потери микроэлементов при гипернагрузках*. – *Ред.*). А еще – специальные гели, как у велосипедистов-марафонцев, которые снабжают организм быстро усваиваемыми углеводами.

– Какой у водителя-пилота рацион питания?

– Организаторы предоставляли завтрак и ужин. Ничего особенного. Яичница, йогурты, булочки, сок. Ужин – более калорийный и достаточно вкусный. Выдавались сухпайки. Но они в основном для тех, кто обеспечивает техническое сопровождение, для ассистанс, экипажам во время гонки не до пайка!

ТРУДНОЕ ПРИКЛЮЧЕНИЕ

– Говорят, раньше мотоциклисты терялись на «Дакаре»...

– Сейчас такого уже не бывает. Хотя наш товарищ в мотозачете – живущий в ОАЭ украинец Вадим Притуляк, ехавший за казахскую команду, на втором или третьем этапе пробил допбак, остался без бензина. Прилетает на вертолете руководитель ралли-рейда, приглашает лететь



с ним: дескать, тонка для вас окончена. Вадим: «Я просто отдыхаю, хочю покушать». Руководитель гонки: «Бензина нет, стоишь в стороне от трассы, здесь никто не проедет, топлива не даст». Притуляк: «Нет, я в гонке, просто кушаю». Наврал, что с кем-то договорился, будто ему привезут бензин. Вертолет улетел. «И вот тут, – рассказывал потом Вадим, – я думаю: что же я наделал! От того, чтобы сойти с гонки, отказался, но никакого другого плана у меня нет!» Прошло четыре часа, и вдали замаячили огоньки. Оказалось: австрийские туристы на мотоциклах, которых «прикрывает» джип с запасом бензина. В итоге Вадим Притуляк стал в своей категории вторым призером, хотя и получил несколько травм. Первое место у них занял норвежец Пол Андерс Уллевальсеттер.

– Началось ваше участие в ралли с автопробега Санкт-Петербург – Киев в 2010 году, а сегодня дошло до серьезного приза в одной из главных гонок. Почему так захватило? Это уже и увлечением, наверно, не назовешь...

– Ралли-рейды – очень интересная дисциплина. В самой ее идее присутствует дух приключения. Тяжелого, трудного, но все-таки приключения. Это не кольцевая гонка, когда десятки раз надо проехать по одной и той же дороге, когда твое умение заключается в том, чтобы до поворота в самый последний момент нажать на тормоз, а после него как можно раньше газануть, погнав машину по нужной траектории. И так много-много раз.

Выезжая с бивака, гонщик слабо себе представляет, что его ждет. Организаторы дают немного информации: сначала каменная дорога, потом грунтовая, следом песок, затем снова

грунтовка, а дальше еще раз песок, а после маршрут пролегает через растительность. Какие там будут особенности у песка, камня, растительности – узнаешь только в процессе. И каждый день что-то новое. Любая гонка – отдельно прожитая жизнь, со своими удачами и неудачами. Там своя система взаимоотношений в команде, с членами экипажа, с соперниками, с машиной, дорогой, погодой... Она более простая и четкая, чем в обычной жизни. И благодаря этому более яркая. Когда ты уже выехал на спецучасток, оказываешься в каком-то особенном пространстве, в котором, кроме тебя, дороги, машины и голоса штурмана в пере-

» **Лучше всего проезжаешь спецучасток, когда ты как будто в транс какой-то погружаешься. Ты уже даже не сконцентрирован, ты растворен во всем этом**



говорке, ничего не существует. Как будто ты телепортируешься в параллельную вселенную! А на финише возвращаешься обратно. И это, конечно, здорово.

– **Очень любопытный образ, помоему. Гонка – спектакль, в котором есть сюжет, драматический конфликт, развязка...**

– Лучше всего проезжаешь спецучасток, когда как будто в транс погружаешься. Ты уже даже не сконцентрирован, ты растворен во всем этом. Не заставляешь себя ехать быстрее, внимательнее смотреть, это происходит как бы само собой, сливаешься с машиной. Не прислушиваешься к тому, что тебе говорят: слова в наушнике звучат, но ты уже знаешь, что тебе делать. Входишь в этот свой внутренний ритм – отличный всё проезжаешь. Конечно, какие-то неизбежные ошибки с него сбивают. Но потом ты снова находишь этот ритм. И происходит это не волевым усилием, ты не борешься с машиной, ты с ней – единое целое. Ощущения после такого спецучастка феноменальные, конечно.

И места там фантастические! Посидеть и полюбоваться времени нет, но, естественно, замечаешь многое. Очень красивые виды и в Марокко, и в Мавритании.

– **Есть желание на чем-то другом пересечь живописную пустыню, предположим, на мотоцикле?**

– Для этого вида транспорта нужен особенный склад характера. На мотоцикле точно не рискну. А что касается джипа, не знаю, поеду ли в таком ралли-рейде, но в других мы на них ездим. В Africa Eco Race, кроме как на «КАМАЗе», желания участвовать у меня не возникает. Не настолько я верю в надежность других машин.

Беседу вел Владислав Корнейчук

ОТХОДЫ – В ПРОИЗВОДСТВО

«Газпром теплоэнерго» запускает котельные на биотопливе

Противопоставление ископаемых источников энергии возобновляемым во многом выглядит искусственным, если рационально подойти к этому вопросу. Известно немало примеров того, как альтернативная энергетика успешно дополняет традиционную либо даже оказывается более оптимальным вариантом. Всё зависит от конкретных условий. Примечательно, что среди многочисленных строек «Газпрома», хоть он и является крупнейшей в мире газовой компанией, имеются также проекты по созданию энергоустановок, работающих на возобновляемых источниках энергии. Один из таких проектов реализует ОАО «Газпром теплоэнерго». После завершения проекта целый российский город будет снабжаться тепловой энергией, вырабатываемой на биотопливе.

В Плесецке, районном центре Архангельской области, расположенном рядом с одноименным космодромом, «Газпром теплоэнерго» ведет строительство трех котельных: двух – мощностью 1,8 МВт и 3,2 МВт и одной крупной – 34,7 МВт. Основным топливом для них является древесная щепа. Такой выбор был обусловлен сочетанием экономического и экологического факторов.

В регионе действует большое количество деревоперерабатывающих предприятий, и в связи с этим остро стоит вопрос об утилизации древесных отходов, опила и щепы. Всего на территории области ежегодно образуется до 4 млн кубометров отходов лесоповала. Являясь легковоспламеняющимся материалом, они зачастую становятся причиной лесных пожаров, которые наносят серьезный ущерб экономике и окружающей среде, выделяя фенол, формальдегиды, диок-

сины и другие ядовитые вещества.

С другой стороны, Поморье сильно зависит от привозного топлива, угля и мазута. Будучи по площади больше Франции, этот малонаселенный регион отличается низким уровнем газификации (примерно 9%), хотя за последние девять лет «Газпром» и вложил в строительство распределительных сетей на его территории свыше 5 млрд рублей. Таким образом, вопрос ресурсообеспечения, особенно в сфере малой теплоэнергетики, стоит достаточно остро, поскольку жидкое и твердое топливо обходятся недешево. И это при том, что в Архангельской области достаточное количество местного и недорогого сырья из древесины. Стоимость производства 1 Гкал из древесной щепы вдвое ниже, чем 1 Гкал на угольном топливе, и в четыре-пять раз ниже – чем на мазутном.

Учитывая это обстоятельство, местные вла-

сти давно уже решили, что щепки при рубке леса должны лететь в правильном направлении – в биотопливный котел. Но для реализации таких проектов требовалось привлечение крупных инвесторов – в Плесецком районе в качестве такового выступило «Газпром теплоэнерго» (входит в Группу «Газпром межрегионгаз»). Правда, учитывая принадлежность компании к газпромовской семье, «Газпром теплоэнерго» специализируется на строительстве и эксплуатации газовых котельных (кстати, в том числе и на территории Архангельской области), но здесь, как уже говорилось, сложились особые обстоятельства. Соответствующее соглашение с правительством региона и органами местного самоуправления Плесецкого района было подписано в 2013 году. А уже 2 декабря прошлого года началась подача тепла на первом из трех объектов – котельной мощностью 1,8 МВт, которая будет

отапливать и снабжать горячей водой несколько жилых домов и детский реабилитационный центр.

В ближайшие два года начнут работу еще две котельные, а кроме того, «Газпром теплоэнерго» осуществит полную реконструкцию тепловых сетей в зоне теплоснабжения всех трех котельных. Тем самым весь жилой фонд города, социальные и промышленные объекты, охваченные централизованным теплоснабжением, будут обеспечены коммунальным ресурсом, полученным из отходов лесопереработки. В итоге удастся добиться двойного экологического эффекта – из эксплуатации выведут две угольные котельные, а окрестные леса хотя бы немного очистятся от отходов деревопереработки. Символично, что старт данного проекта совпал с проведением в 2014 году «Газпромом» Года экологической культуры.

Николай Хренков



*На вопросы журнала
отвечает настоя-
тель Патриаршего
подворья Св. Николая
Чудотворца в городе
Бари – протоиерей
Андрей Бойцов*

Православные юга Италии

ПРАВОСЛАВИЕ И КАТОЛИЧЕСТВО

– Отец Андрей, с 2002 по 2011 год вы были настоятелем новообразованного прихода Св. апостола Андрея Первозванного в Неаполе. Итальянский Новгород и сам по себе непростой город (уличная преступность и т.п.), а тут еще организация нового православного прихода в католической стране. Что было самым сложным для вас на первом этапе?

– Криминальная составляющая в Неаполе присутствует, но мало касается стороннего человека. Это по большей части внутренние дела неаполитанцев. Главная трудность, с которой я столкнулся, лежала в плоскости отношений между нашими церквями.

В новейшей истории случались размолвки. Например, когда в 1991 году униаты отняли на Украине храмы у Московской патриархии. Но в целом сегодня между восточными и западными христианскими церквями отношения хорошие. К тому моменту, как меня попросили поехать организовывать нашу общину, я уже имел большой опыт общения с католическими иерархами. В свое время работал в отделе внешних церковных связей Московской патриархии в секторе, который занимался контактами с католической церковью. У меня была иллюзия, что в Неаполе всё пройдет гладко. Исходил из того, что это древний город, где масса храмов, многие из которых простаивают: не будет проблем с выделением одного из них для нужд нашей общины. Но всё оказалось не так просто. В тот период церковь в Неаполе возглавлял кардинал Микеле Джордано, который меня мило принял, но потом... перекрыл, где только смог, весь кислород. Это была его личная позиция.



Познакомился с людьми, с настоятелями, стал участником экуменической организации Неаполя. Нередко слышал: «У меня пять церквей, из них три законсервировано. Могу одну свободно отдать для нужд вашей общины».

Но кардинал всячески препятствовал и даже в муниципалитете Неаполя использовал свое влияние. Первый год пришлось скитаться по разным временным пристанищам.

Через год католическая община Св. Эгидия по-братски помогла нам с помещением. Их начальство находится в Риме, а потому кардинал Джордано не смог помешать. Три года служил там. Когда пришел новый кардинал Крешенцио Сепе, одним из первых его шагов стало



предоставление нам в 2007 году храма. Тот был в нашем полном распоряжении, имелся соответствующий контракт. Освящать храм приезжал митрополит Кирилл. Произошло символическое вручение ключей. Это было большим событием в городе.

В католических храмах нет иконостаса, а потому проект я разработал так, чтобы он гармонировал с архитектурой храма. Кардинал Сепе оказал содействие: храм XVI века, были необходимы разрешения на проведения некоторых перестроек и установки иконостаса.

– Речь о том, чтобы выделить землю под храм, как в Мадриде, не велась?

– Когда-то в Неаполе каждый аристократ строил церковь. И не одну. В наше время такое количество храмов уже не нужно. Хотя на юге Италии количество людей (20% от общего числа), посещающих мессы, сопоставимо с Латинской Америкой. Сегодня в Неаполе десятки законсервированных церквей, нет смысла строить что-то новое. Это совершенно другие расходы. В центре Неаполя часто, немного копнув, натываются на памятники древнего мира. Метро строят невероятно долго, потому что постоянно приходится вести археологические раскопки. К внешнему облику улиц, площадей отношение очень

» Сегодня у любого туриста гораздо больше шансов быть ограбленным в Милане или Риме, где этим занимаются «неподконтрольные» албанцы и румыны. В Неаполе такая деятельность «регулируется»

ревностное, хотя вроде и запущено всё. Если бы нам и выделили землю, то на окраине, а так наш приход находится в самом центре Неаполя.

– Сколько человек приходит на православную службу?

– В воскресенье в Неаполе – 300–400, в Бари – 40–50 местных жителей. Если приехали паломники, то, конечно, больше. К слову, в городе Равелло (в бытность пастырем православной общины в Неаполе – там же, в Кампании) служил для паломников литургии и молебны. В тамошнем храме хранится колба с кровью св. Пантелеимона, которая иногда светлеет, становится алой. Видимая перемена происходит с реликвией каждый год в начале августа. В течение десяти лет это наблюдал.

SAMORRA

– Такие неаполитанские «мотивы», как многочисленные карманники и мотоциклисты, охотящиеся за сумками прохожих, вас коснулись?

– У моей супруги однажды вырвали сумку. Было неприятно. Хотя она и оказалось пустой. Вообще говоря, в таких случаях лучше бросать сумку, иначе серьезной травмы не избежать. Но сегодня у любого туриста гораздо больше шансов быть ограбленным в Милане или Риме, где этим занимаются «неподконтрольные» албанцы и румыны. В Неаполе такая деятельность «регулируется». Будете смеяться, но «Каморра» запрещает грабить в туристических местах города до полуночи. Запрет также распространяется на соседние Капри, Сорренто, Амальфи... «Каморра» жестко следит за тем, чтобы туристов не трогали. В Неаполе гид знает: здесь в любое время можно спокойно находиться, там – до полуночи.

– Всё это направлено на укрепление привлекательного образа города с целью поддержки туристической индустрии, в которой «Каморра», надо понимать, заинтересована. А почему Неаполь такой замусоренный?

– Это также имеет отношение к «Каморре». Уборку мусора, наверное, еще лет 40 назад взяли под контроль местные криминальные кланы. У них, в отличие от нормального бизнеса, нет представления о том, что надо вкладывать в заводы, в переработку, в технологии. А тут

еще пошел раздельный сбор мусора. Южане – это не законопослушные северяне и не будут что-то делать только потому, что им так сказали, в данном случае – раздельно собирать бумагу, пластмассу и стекло. «Каморра» не инвестирует в этот бизнес и использует его как инструмент давления на власть. Когда пять лет назад в Неаполь пришел новый мэр и сказал, что он быстро разберется с «Каморрой», три месяца из города не вывозили мусор. Горы его достигли вторых этажей.

Неаполь – очень специфическое место. В таком, например, районе, как Санита (*итал. sanita – по иронии в переводе означает «здорово-охранение»*). – *Ред.*), любой человек, нашедший оставшиеся, скажем, после «разборок» гильзы (потенциальная улика), должен их отнести и отдать мафиози. Это делает человека в глазах «Каморры» лояльным или повышает его «рейтинг». В случае каких-то проблем такой человек может получить помощь организации. В дни облав авторитеты дают команду местным жителям не закрывать свои двери на ключ, чтобы члены «Каморры», убегая, могли в их домах укрыться. Понятно, что всё это плохо. Но у местных это встроено в образ жизни. Уже и в Сицилии М. А. Ф. И. А. (говорят, слово «мафия» возникло в XIII веке; это начальные буквы призыва «Смерть Франции, вздохни, Италия»), и ее филиал в США «Коза nostra» сильно прижали, в Апулии (область, в которой находится город Бари) местной группировке («Сакра Корона Унита») не дают «работать», а вот в Кампании («Каморра») и Калабрии («Ндрангета») эти явления по-прежнему присутствуют в большой степени, настолько всё это проросло там в жизнь. По некоторым данным, «Каморра» в рейтинге преступных организаций мира по объемам незаконных операций занимает второе место после одного из колумбийских картелей. Народ с этим смирился, что ли. Этот фактор всю тамошнюю систему, конечно, сильно тянет вниз.

УКРАИНСКИЕ НЕЛЕГАЛЫ

– Что за люди приходили на ваши службы в Кампании?

– Когда я ехал в Неаполь, недоумевал: что там за прихожане? Известно, что на развитый итальянский север люди (в их числе и выходцы из разных бывших союзных республик СССР) едут зарабатывать, но что они делают на бедном юге Италии? Оказалось, 80% – украинские



» **Редко родину покидают воцерковленные люди, в основном приезжают «за лучшей долей». Церковный человек еще тысячу раз подумает, нужно это или нет**

гастарбайтеры. Люди, в общем-то, бедные. Возможность что-то арендовать, купить у нас отсутствовала. Кстати, в Неаполе очень сильная униатская община. Кардинал Любомир Гузар, глава Униатской церкви, часто приезжал. К слову сказать, далеко не все украинцы, думаю, понимали, приходя в храм Украинской греко-католической церкви, что это не обычный православный храм.

– На юг Италии едут в том числе потому, что там больше возможностей жить и работать нелегально...

– Конечно. Итальянские власти в последние годы с этим усиленно борются. Но если на севере нынче работать нелегально просто нет шансов, то на юге таковые имеются. В целом россиян в южных регионах Италии мало. Там в основном украинцы. Русский человек – говорю это без осуждения и на основе десятилетнего опыта служения в неаполитанском приходе, – как правило, в эмиграцию мыть туалеты не едет. Есть там и русские, конечно, но чаще это переводчики, преподаватели, писатели, музыканты, художники.

У меня в Бари староста – ученик Федорова, офтальмолог Михаил Пожарицкий. Он еще до распада СССР, в 1989 году, оперировал в Италии, а потом в Бари открыл клинику. А в последние годы он больше операций в Москве, чем на юге Италии, делает: в России



они стоят в четыре раза дороже. За десять последних лет всё поменялось диаметрально. Итальянцы благодаря евроинтеграции чувствуют себя не очень хорошо. В Италии во всех гипермаркетах и мегамоллах только наших и встречаешь с огромными пакетами. Итальянцы говорят: «Слава Богу, есть Россия, а то бы

А сегодня люди взрослые на родном языке уже через год начинают с акцентом говорить. Я этого не понимаю.

У нас, кстати, имеется церковная школа. Эту работу ведем совместно с ассоциацией соотечественников. Дети изучают русский язык, литературу, историю, географию России, рису-



всё закрывать пришлось!» Не знаю, как дальше пойдет, учитывая санкции и прочие внешнеполитические факторы, но в последние годы было так.

– В Бари из числа соотечественников по СССР тоже больше всего украинцев?

– Больше всего здесь грузин почему-то – десять тысяч примерно. Лет пять назад приехал из Грузии священник, католики предоставили им храм, у них свой приход. А до этого все грузины к нам ходили.

Родной язык

– Люди, практикующие православие, легче сохраняют язык, культуру. А для чего приехавшим на ПМЖ в другую страну держаться корней? Им ведь комфортнее будет жить в новой среде, если они сольются с общим фоном...

– Если семья хочет обрезать корни, что ж... это ее право. Но в основном приехавшие в Италию люди этого не хотят. Наоборот, те, с кем я общаюсь в Бари, говорят: мы русские. Так, например, может сказать женщина, приехавшая когда-то из России. Но ее ребенок по-русски уже не говорит. А почему? Потому что лень, низкий уровень культуры. У нашей аристократии, эмигрировавшей после гражданской, и дети, и внуки прекрасно говорили по-русски. Только в последнее время, у пятого поколения белой эмиграции, появился акцент.

› Справа налево: настоятель Патриаршего подворья в г. Бари протоиерей Андрей Бойцов, руководитель управления Московской патриархии по зарубежным учреждениям архиепископ Марк (Головков), мэр г. Бари Микеле Эмилиано, посол РФ в ИР Алексей Мешков, 23 января 2012 г.

нок, иконографию. Среди вышедших замуж за итальянцев женщин – многие с педагогическим образованием. Они у нас преподают.

– Бывает ли так, что, оказавшись на чужбине, люди начинают ходить в церковь, чего раньше не делали?

– Да. И часто. Что такое жизнь гастарбайтера? Тяжкие условия труда, зачастую несправедливость, обман в зарплате, это же южная Италия! Из-за трудностей многие начинают задумываться о вечном, искать путь к Богу. А потом, придя в православный храм, люди чувствуют себя, словно они на родине. Неважно, украинец, белорус, молдаванин.

Редко родину покидают воцерковленные люди, в основном приезжают «за лучшей долей». Церковный человек еще тысячу раз подумает, нужно это или нет. По моим наблюдениям, в Италии воцерковляется процентов 90 гастарбайтеров. Хорошо это было видно в Неаполе, где их особенно много.

ПАТРИАРШЕЕ ПОДВОРЬЕ

– На какой стадии сегодня ремонт и реставрация Барградского подворья Св. Николая Чудотворца?

– После того как в 2007-м тогдашний премьер-министр Италии Сильвио Берлускони и Президент России Владимир Путин договорились о передаче подворья, в 2008-м оно



стало собственностью РФ. Впрочем, передача ключей состоялась только в марте 2009 года. В помещениях еще достаточно долго размещались разные муниципальные службы. В 2011-м, когда меня назначили, занимался их отселением. Ремонтные работы смогли начать только в 2012 году. Сейчас в нашей гостинице для паломников могут остановиться 70 человек. Реставрируем храм. Идет ремонт купола и кровли. Храм уникальный, по проекту знаменитого архитектора Алексея Щусева. В древнем псковско-новгородском стиле. Сейчас благотворитель выделяет средства на внутренние работы. Будут заменены все коммуникации, полы. Святейший Патриарх уже одобрил проект фресок и иконостаса.

– Почему стены не были расписаны?

– Храм начали строить в 1913 году, а потом, как известно, Первая мировая, гражданская... Проект Щусева не был завершен. Архитектор предполагал, что там будут фрески в стиле Дионисия. Даже был уже подписан контракт с иконописцем Петровым-Водкиным. И был собран уникальный пятиярусный иконостас из подлинных икон XVI века. Из-за войны иконы в Италию не переправили.

СВЯТИТЕЛЬ

– Почему Николай Чудотворец столь почитаем в России? Если взять католиков, для них он – местночтимый святой.

– Долгое время, всё Средневековье, он был самым почитаемым и на Западе. В частности, в Британии и Испании. В то же время святитель Николай очень ярко представляет собой восточно-христианскую традицию. Особенно на фоне эпохи Ренессанса. Об этом ментальном сдвиге можно написать целое эссе. После раскола даже богословие католическое стало оперировать научно-светским инструментарием. Кстати, университеты в Европе возникли сразу после раскола. Мы, священники, всегда смотрим на духовную основу всякого процесса. Мы не считаем, что католики утратили благодать, но вина в расколе на них, и это они отпали от ее полноты. Образовавшийся вакуум они заполняли интеллектом, логикой, наукой... В XVII веке была произведена ревизия житий святых. По принятым критериям, если нет подписанных документов, факты жития ставятся под сомнение. Это было вызвано тем, что имели место ошибки переписчиков, кто-то из них что-то мог и досочинить иной раз.

В Ватикане сохранились так называемые акты мучеников, да и вообще разные документы по Вселенским соборам. В отношении святителя Николая возник вопрос: как же так, он был на Вселенском соборе, а подписи его под актами нет? Но мы-то знаем, что святитель Николай во время Вселенского собора 325 года (Никейский собор) ударил своего оппонента, еретика Ария, по лицу. За эту горячность он был «запрещен в служении».

» Католическая церковь объединяет консервативные, в хорошем смысле, силы, с которыми у нас масса точек соприкосновения

Так вот, католики сначала его полностью деканонизировали. Потом подумали: тысячу лет святитель Николай был самым почитаемым святым, а тут вдруг стал обычным человеком, выглядит странно. Решили оставить статус местночтимого святого, необязательного для почитания всей католической церковью. Но он всё равно почитаем католиками. Я же вижу в Бари массу католических паломников из Ирландии, Польши, Словении, США, Австралии.

Бог может дать человеку дар чудотворения, ему это несложно сделать, вопрос в том, насколько тот способен жить с ним, не возгордившись. Потому-то так мало святых, к которым постоянно обращаются люди. Сергей Радонежский, Серафим Саровский, Николай Чудотворец...

Верующие понимают: самое главное, что мы должны искать в жизни, – духовное преуспевание. Но жизнь соткана не только из духа, но и из материи. Есть масса всего очень важного – здоровье, успехи в делах... Потому мы молимся не только о том, что является абсолютной ценностью, но и об этом тоже. Человек всегда точно знает, произошло чудо, пусть маленькое, или нет. А ведь если святителя Николая просишь – сразу получаешь помощь. Почитание этого святого началось практически сразу после Крещения Руси. Народ чувствует, есть помощь или нет ее.

– А вы были свидетелем каких-то чудес, связанных с Николаем Угодником?

– Конечно. Я не говорю о своем личном опыте. Четвертый год служу и много раз уже наблюдал, как приезжали люди благодарить за исцеление от рака в последней стадии, от лейкемии, слепоты, заболеваний опорно-двигательного аппарата, бесплодия.

– Такие люди долго готовятся, прежде чем подойти к мощам?

– Всё зависит от духовного состояния человека. Приезжают ведь и невоцерковленные люди, которые совершенно не знают, как себя вести. Многие, оказавшись в Бари, вообще впервые соприкасаются с таинствами церкви. А главное из них – причастие. Приходится порой объяснять всё с самого начала, как готовиться к исповеди, как причащаться. Объясняешь: нужно не только помолиться и приложиться к мощам, главное – личное раскаяние перед Богом. Всё с него начинается. В идеале человек должен попоститься, помолиться, исповедоваться, причаститься, а потом уже и к мощам подойти. Но если человек

ничего этого не знал или по какой-то причине не сделал, а просто лишь поцеловал гробницу, это всё равно даст положительный эффект.

Долгий путь к единству

– Католики позволяют православным осуществлять богослужения в католической базилике Святителя Николая, где лежат его мощи. Но ведь известно, что Ватикан вообще-то стремится заключить с РПЦ церковную унию, подчинить, по сути. Нашли консенсус?

– Еще со времен раскола двух церквей существовала практика совместного использования святых мест. В Бари наши паломники начали ездить еще в XVI веке. Всегда к ним было хорошее отношение. В базилике, где лежат мощи Николая Угодника, разрешали помолиться, приложиться. Хотя совершать богослужения стало возможно только после Второго Ватиканского собора в 1964 году.

Вы сказали «подчинить». Более правильное слово здесь – «объединить», потому что Церковь в расколе. С точки зрения православной церкви, виноваты в нем действия глав католической церкви в XI веке. А католики, естественно, правыми считают себя. Экуменизм – долгий путь к единству, которое нам Господь заповедовал. Но есть демоническая сила, которая противится спасению человека, а в данном случае способствует расколу. Но и мы, и католики понимаем, что такое положение дел ненормально, что нужно искать способы его преодолеть. Хотя... мы в расколе уже тысячу лет. В XI веке было всего два догматических различия («примат папы римского» и проблема «филиокве» – исхождение Святого Духа не только от Бога-Отца, но и от Отца и Сына), а сейчас более 90. Причем православная церковь старалась сохранять догматическое наследие первого тысячелетия. Это не означает, что у нас не было богословской мысли. Но ничего такого не возникало из нашего богословия, что явно бы противоречило наследию. Католицизм же пошел во многом на поводу у «спекулятивного» (философского) богословия. Догматы там нередко сочинялись.

Хочется верить в то, что церкви воссоединятся, хотя я не очень в это верю, например, потому что РПЦ вряд ли захочет внести почти сто поправок в свои догматы. В то же время не стоит забывать, что крестовые походы осуществлялись Западом против Востока, а не наоборот. Это была «политика кнута»,



хотели присоединить к себе силой. В основном так наши западные собратья действовали в течение столетий. Слава Богу, сегодня мы видим «политику пряника»: налачился диалог, обмен мнениями, проходят какие-то встречи. Мы же все – христиане, верим в Единого Бога, Троицу и Спасителя, и у нас с католиками, конечно, больше общего.

– Насколько знаю, православным дозволяется причащаться в католическом храме, если другой возможности нет...

– Это прежде всего правило католической церкви. Там канонически разрешено, если нет католического священника, причаститься у православного. У нас это – не церковное правило. В 1970-е владыка Никодим (Ротов) в ответ на это правило сказал, что перед смертью православный, если есть только католический священник, если посчитает нужным, может к нему обратиться. Знаю, что большинство православных делает в такой ситуации противоположный выбор. У нас к этому такое отношение.

– Отражается ли размолвка между ЕС и РФ на отношениях между католиками и православными в Италии?

– Католическая церковь объединяет консервативные, в хорошем смысле, силы, с которыми у нас масса точек соприкосновения. В среде верующих я не заметил какого-то охлаждения. Скорее – понимание. Предприниматели, с которыми в Италии общаюсь, полностью на стороне России и против политики США. Как минимум в частных беседах они так высказываются. А по поводу санкций в один голос говорят: «Зачем нам это нужно?! Мы хотим вести с Россией бизнес!» Что уж говорить о духовенстве и простых членах общин! Хотя итальянские политики и выполняют директивы Брюсселя, но Италия явно не локомотив евроатлантической идеи.

Беседу вел Владислав Корнейчук





ШОК для Европы





На вопросы журнала отвечают участники интернациональной антиглобалистской организации *Unité Continentale* Виктор-Альфонсо Лента (на фото справа) и Никола Перович (на фото слева)

По велению души

– Будучи гражданами Франции, вы, несмотря на жесткое и всестороннее давление на Россию со стороны Европы и США, активно поддерживаете политику нашей страны, а также выступаете в защиту Новороссии. Кто вы и почему занимаете такую позицию?

Виктор Лента: Я – француз колумбийского происхождения, родился в Тулузе, родители мои живут во Франции. По своим убеждениям – сторонник традиционных ценностей, по политическим взглядам – французский патриот. Мне 26 лет, пять из которых прослужил во французской армии, в Воздушно-десантных войсках. Участвовал в специальных операциях за пределами Франции: во время гражданской войны в Чаде, в Афганистане,

» *Нынешняя ситуация на Украине создана для того, чтобы по возможности максимально отдалить Россию от Европы. Хотя в целом правительства стран Евросоюза и так почти беспрекословно подчиняются американскому диктату*

в Габоне. В составе сил специального назначения участвовал в аресте президента Республики Кот-д'Ивуар Лорана Гбагбо. Однако когда я понял и лично убедился, что французские вооруженные силы работают вовсе не на Францию, а обслуживают чуждые французам американские интересы, то сразу же оставил службу.

Никола Перович: Я также родился во Франции, по происхождению – наполовину серб, наполовину черногорец. Тоже пять лет прослужил во французской армии, в горной бригаде. Принимал активное участие в военных операциях в Афганистане. Покинул службу по тем же причинам, что и Виктор, так как не хочу отстаивать чуждые для Франции интересы США и НАТО.

Виктор Лента: Мы представляем международную геополитическую организацию *Unité Continentale*. В нее входят добровольцы со всего мира, но прежде всего европейцы-традиционалисты, готовые отстаивать свои идеи и ценности, бороться с агрессивным американским империализмом и, если это необходимо, противостоять ему вместе с теми народами и странами, на которые эта агрессия направлена. Сегодня объект нападок – это в первую очередь Россия и русские. В том числе и те русские, что живут на юго-востоке Украины, в Новороссии.

Важно сразу подчеркнуть, что нас не финансирует ни одно правительство и мы не выполняем чей-либо военный, политический или коммерческий заказ. Мы – добровольцы, действуем по велению души и совести и существуем исключительно на личные средства и добровольные пожертвования наших друзей и единомышленников.

Европроцессы

– Как вы можете охарактеризовать нынешнюю ситуацию на Украине?

Виктор Лента: На сегодняшний день Украина не является независимой страной. В результате государственного переворота к власти там пришли политически несостоятельные люди, действующие в чужих интересах. Поэтому сами украинцы более не управляют ситуацией и, по сути, не контролируют Украину. Мы видим, что «украинская революция», как и «арабская весна» на Ближнем Востоке, готовилась и совершалась по американскому сценарию. Украина стала очередной жертвой политики США и НАТО – так же, как, например, Ливия, Ирак, Сирия и Египет. В то же время становится всё более очевидным, что атака на Украину – это прежде всего атака против России и русского народа.

В действительности нынешняя ситуация на Украине создана для того, чтобы по возможности максимально

отдалить Россию от Европы. Хотя нужно заметить, что в целом правительства стран Евросоюза и так почти беспрекословно подчиняются американскому диктату и делают практически всё для реализации интересов США. По большому счету политика ЕС уже определяется Соединенными Штатами – именно поэтому многие европейские страны, которые хотят развивать совместные проекты с Россией, сталкиваются с огромными трудностями и зачастую вынуждены вообще отказываться от прямых и косвенных экономических выгод. Как известно, эти процессы начались задолго до конфликта на Украине – думаю, с началом разделения Югославии. С тех пор США фактически подчинили себе Европу. И всегда стремились расширить свое геополитическое влияние, чтобы контролировать Россию с ее огромными природными ресурсами. Поэтому собственно Украина здесь оказывается как бы и ни при чем – она используется Соединенными Штатами в качестве разменной монеты.

– Именно из-за этих процессов в Европе Россия была вынуждена закрыть проект «Южный поток»?

Никола Перович: Безусловно. Мы хорошо знаем, что Евросоюз никогда не был полностью независимым от американской внешней политики как в экономических, так и в политических и военных вопросах. Конфликт на Украине используется США для ослабления энергетической безопасности Европы, чтобы лучше контролировать и, безусловно, никогда не допустить ее полной самостоятельности. Американцы прекрасно понимают, что благодаря разрушительным войнам, спровоцированному обнищанию населения и загому стран в неподъемные долги народы Европы становятся более уязвимыми и зависимыми от внешних факторов. Это облегчает задачу по установлению гегемонии США в мире. В то же время такие проекты, как «Южный поток», позволяют укрепить энергетическую безопасность и экономическое благосостояние, а соответственно, и политическую самостоятельность участвующих в них стран. Естественно, Соединенные Штаты делают всё, чтобы подобные проекты в Европе не были реализованы.

УЖЕ НЕ ТАК НАИВНЫ

– Но почему же жители Европы не остановят эту практику? Ведь такие возможности пока у них есть. Или уже нет?

Виктор Лента: Если говорить на примере Франции, то в нашей стране все медиаресурсы – телевидение,

» Мы как члены Unité Continentale выступаем за геополитический альянс европейских стран. Для нас это – союз свободных народов и суверенных национальных государств, которые всесторонне взаимодействуют с Россией. Ведь Россия – это тоже Европа

журналы, газеты и радио – по всем вопросам выражают единое общее мнение, продиктованное интересами США. Это касается как ситуации в Европе, так и на Украине. Всё, что позволяют слышать французам: Россия и Владимир Путин – агрессоры, а ополчение Донбасса – террористы. Все официальные средства массовой информации Европы являются частью системы американской пропаганды. Если же граждане Евросоюза, в том числе Франции, хотят иметь полноценную информацию, им приходится искать ее самостоятельно.

Никола Перович: Между тем важно отметить, что сегодня у жителей Евросоюза постепенно открываются глаза на то, что происходит в Европе и в мире. Они уже не столь наивны, как это было еще совсем недавно, и понимают, что с помощью центральных СМИ осуществляется масштабная манипуляция общественным мнением. После войн в Югославии и Ливии, а также продолжающегося военного конфликта в Сирии приходит понимание, что всё это хорошо спланированные операции, являющиеся звеньями одной цепи. А собственно Европа находится под чрезмерным влиянием США. Это вызывает желание разобраться в ситуации и привлекает дополнительный интерес к альтернативным СМИ.

– Это приводит к каким-то изменениям на европейском политическом поле?

Виктор Лента: Изменения в Европе, конечно, происходят. Если говорить о Франции, в республике стремительно растет популярность такой политической силы, как «Национальный фронт» Марин Ле Пен. Эта партия отражает европейскую мечту о прочном союзе с Россией, которая предполагает, что Европа, и Франция в частности, должна ориентироваться в первую очередь на сотрудничество с Россией, а не с Америкой. И, кстати, такое мнение всё больше укрепляется не только во Франции. В частности, мы как члены Unité Continentale выступаем за геополитический альянс европейских стран. Для нас это – союз свободных народов и суверенных национальных государств, которые всесторонне взаимодействуют с Россией. Ведь Россия – это тоже Европа. Если же вернуться к «Национальному фронту» Марин Ле Пен, эта организация занимает полностью пророссийскую позицию, что, на наш взгляд, делает ее основной политической силой, которая является реальной альтернативой и главным конкурентом партий, ведущих Францию текущим политическим курсом.

НЕЛЬЗЯ ОТМАХНУТЬСЯ

– Никола, ты как балканец по происхождению следишь за тем, что происходит в Сербии?

Никола Перович: Да, и очень внимательно.

– Как ты думаешь, почему руководство Сербии, которая всегда была естественным союзником России, идет на поводу у американцев и почему сербский народ, в большинстве своем поддерживающий Россию, ничего с этим поделать не может?

Никола Перович: Сербский народ – прорусский и хочет союза с Россией. Так было и до насильственного расчленения Югославии силами НАТО, так есть и сейчас. Потому что сербы всегда рассматривали Россию как большого брата. Но, к сожалению, сегодня Сербия очутилась в ситуации, когда Евросоюз по приказу США фактически

рвет республику на части. Американцы боятся сербов и хотят полностью уничтожить независимую страну в Европе с традиционными ценностями, окончательно раздробив ее и еще больше разделив народ, сделав его слабым и нежизнеспособным. США и Евросоюзу нужно получить неоспоримую возможность использовать балканскую территорию, ресурсы и людей исключительно в своих интересах, а как потом те же сербы будут жить – это совершенно никого не интересует. В такой ситуации люди в Сербии практически полностью выключены из политической жизни собственной страны, которая фактически полностью определяется извне. Любые политические процессы в Сербии тщательно контролируются Евросоюзом и Соединенными Штатами, без их позволения почти невозможно создать новую политическую партию, движение или сделать что-то в этом роде – все попытки подавляются в зародыше.

В то же время совершенно ясно, что если бы сербы имели возможность свободно выбирать свою судьбу, они обязательно держали бы курс на тесное сближение с Россией. Достаточно понаблюдать за тем, как в прошлом году Сербия встречала Владимира Путина. Сербский народ любит Россию и любит Путина. И несмотря ни на что разворот политики страны к большому брату, пусть и очень тяжело, но все-таки уже идет. Думаю, что движение в рамках этого процесса будет только нарастать.

– Но если сербы такие русофилы, почему же они голосуют за партии, выступающие против России, а не за те, которые предлагают сближение с ней? И самое удивительное – выбирают на голосовании те политические силы, которые не отвечают интересам самой Сербии. Почему?

Никола Перович: На сегодняшний день Сербия является одной из наиболее коррумпированных стран мира, политическая система которой целиком и полностью разложилась. Именно поэтому она оказалась под контролем Евросоюза и США. Вот, например, нынешний премьер-министр Сербии Александр Вучич в свое время предал идеи партии Воислава Шешеля (лидер Сербской радикальной партии), благодаря которой, собственно, и попал на политический олимп. Но ради Европейского союза он предал и сербские национальные идеи. И тем самым запутал народ, который пошел за Вучичем, отождествляя его с совершенно другими политическими силами и убеждениями.

Кстати, результаты последних парламентских выборов в Сербии в очередной раз наглядно показали, что страна утопает в коррупции. Потому что все патриотические партии и политические силы, ратующие за сближение с Россией, набрали лишь по несколько процентов голосов избирателей. А такого при честном голосовании быть попросту не могло. Почему? Потому что, несмотря на то что сербский народ разделен и размыт войнами, потерян и находится в неопределенности, сербы, как ни крути, всё равно остаются русофилами. Это факт, от которого нельзя отмахнуться.

«ЦВЕТНАЯ» УГРОЗА

– В конце прошлого года появилась информация, что некие политические силы готовят в Сербии революцию. По этому поводу есть какие-то комментарии?

Никола Перович: Не думаю, что сейчас в Сербии возможна какая-то настоящая революция. Но если уж об этом говорить, то на сегодняшний день речь может идти исключительно об искусственно организованной «цветной революции». Реставрировать югославский конфликт, вовлечь в него ветеранов и так далее, чтобы еще больше разделить и ослабить сербский народ, а также еще дальше отодвинуть от Сербии Россию, полностью исключив даже возможность участия русских в политической и экономической жизни Балкан.

Возможно, до объявления о закрытии проекта «Южный поток» эта тема была действительно актуальна. Потому что просто так Вучич отказаться от него не мог – народ бы его не понял и не поддержал. Впрочем, если рассматривать подобный сценарий, российская «Газпром нефть» всё еще контролирует сербскую нефтегазовую компанию «Нафтна индустрија Србије» (НИС).

– Некоторые аналитики считают, что именно для активизации протестных настроений в Сербии из гаагской тюрьмы освобожден Воислав Шешель. Его карта может быть разыграна для того, чтобы выявить и устранить всех активных сербских патриотов?

Никола Перович: В целом можно согласиться с этим мнением. Освобождение Воислава Шешеля – радостное событие не только для сербских патриотов, но и для всех приверженцев традиционных ценностей. Например, наше интернациональное движение Unité Continentale активно поддерживает и одобряет это событие. Мы считаем, что это правильно и давно должно было быть сделано. Однако то, что это освобождение произошло в такой момент, настораживает. Развитие кризиса на Украине привело к тому, что сильно активизировались сербские патриоты, всесторонне поддерживающие Новороссию. В то же время война на Ближнем Востоке мобилизовала на Балканах мусульман-джихадистов. Поэтому любая провокация здесь может очень плохо закончиться. И очевидно, что в этом конфликте, к сожалению, Россия нам не сможет помочь. Между тем такая ситуация может быть использована для выявления и уничтожения сербских патриотов, традиционалистов и ветеранов, которые выступают в защиту национальных интересов, способны и готовы за них бороться. И может так получиться, что в итоге национальные интересы на Балканах защищать станет просто некому. К сожалению, в Сербии, как, кстати, и на Украине, молодое поколение подвержено массовой пропаганде и манипулированию Евросоюза и США. И если молодежь некому будет воспитывать в патриотическом духе, она может быть полностью потеряна.

Балканский выход

– Есть какой-то выход из создавшейся ситуации?

Никола Перович: Необходимо срочно решать проблему с проживающими в Сербии джихадистами и салафитами, с джихадистским ополчением, созданным в Боснии. И вообще – конфликт с мусульманами. К примеру, можно налаживать контакты с горанцами, которые являются мусульманским меньшинством в Косово. Они умеренные мусульмане и при этом – сербы. Нужно использовать их для борьбы против джихадистов. Уверен, что мусульмане могут уладить этот

конфликт между собой, не перенося его в плоскость национализма.

Для решения вопроса с гегемонией Евросоюза и США Сербии нужна активная и широкомасштабная поддержка России. Сегодня ситуация кардинально отличается от той, что была во времена войны в Югославии, когда у власти в России был Борис Ельцин. Тогда сербам помогали лишь отдельные бригады русских добровольцев, но не Россия. Если бы сегодня на помощь Сербии пришла именно Россия, это изменило бы в лучшую сторону очень и очень многое. В том числе и для самой России. Потому что сербы всегда были и остаются на стороне России и евразийской интеграции и категорически не поддерживают американскую политику.

– Но кого же Россия может поддерживать, если сами же сербы утверждают, что власть в Сербии коррумпирована и всё определяют проамериканские политики?

Никола Перович: На мой взгляд, поддерживать нужно молодые партии, такие как, например, «Заветницы». Сегодня она не является в полном смысле политической партией, а скорее политическим движением, которое поддерживает патриотизм и традиционные семейные ценности. Очень важно, что это движение активно вовлекает в свою деятельность молодежь и ветеранов югославских событий, которые могут помочь молодому поколению лучше разобраться в последних конфликтах и нынешней политической ситуации. Поэтому это движение может стать объединяющим для разных поколений.

– А что можно сказать, например, о движении «Двери Сербии»?

Никола Перович: Основная проблема движения «Двери» проявилась на прошедших выборах в парламент. Она заключается в том, что его участники не хотят выступать в союзе с другими патриотическими партиями и движениями, которые, по сути, проводят аналогичную политическую линию. Они не готовы собрать всех единомышленников и создать единый национальный фронт для борьбы за свои убеждения. Именно поэтому «Двери» не попали в парламент. И такая политика практически не дает им шансов.

Еще одна ключевая проблема этого движения – оно уделяет совершенно недостаточно внимания молодежи, которая в результате остается за бортом политической жизни. «Двери» позиционируют себя как партию «взрослых и очень серьезных “парламентских” людей». А политическим силам в сегодняшней Сербии крайне важно представлять мнение молодежи и вовлекать в политику как можно больше молодых людей, ведь именно за ними – будущее.

Новая надежда

– Позицию Unité Continentale сегодня разделяют много людей, готовых вступить в вашу организацию? И кто эти люди?

Виктор Лента: Вначале мы были франко-сербской бригадой, которая за достаточно короткое время трансформировалась в настоящую интернациональную организацию. Сейчас у нас есть добровольцы из различных стран Европы – в том числе Франции, Сербии, Испании, Италии, Германии – и Латинской Америки. Ожидается большое пополнение из Бразилии. Также к нам хотят

присоединиться новые добровольцы из Колумбии, Мексики и Аргентины. Мы не отдаем предпочтения какой-либо национальности. Также подчеркну, что среди нас есть люди различных политических и религиозных взглядов. Между тем мы все солидарны в борьбе с общим врагом и являемся альянсом людей, который выступает против американского империализма и содействует пробуждению народов и взаимодействию с Россией.

– Члены вашей организации активно участвуют в защите Новороссии. Это тоже единодушное решение?

Виктор Лента: Безусловно. Нужно понимать, что здесь идет борьба не с украинцами, а с агрессией США. Большинство из тех, кто пострадал от действий американских империалистов, рассматривают Новороссию и борьбу жителей Донбасса как новую надежду для всего мира.

– Какие сценарии развития конфликта на Украине вы видите?

Виктор Лента: У этого конфликта есть два аспекта: военный – действие международного ополчения против сил НАТО – и геополитический, дипломатический, который находится в ведении президента России Владимира



Путина. Именно он делает всё, чтобы предотвратить открытый конфликт с силами НАТО, которые, в свою очередь, стремятся раздуть этот конфликт и делают всё для дестабилизации России. Этот конфликт включает бои и военных, и дипломатов. К сожалению, будущее Украины сейчас определяется странами НАТО: Германия поставляет технические средства и танки, Грузия и Польша готовят свои силы специального назначения для обучения украинской армии, Франция посылает инструкторов из Иностранного легиона, американцы также направляют инструкторов и поддерживают конфликт финансово. Украинские олигархи финансируют такие батальоны, как «Азов» или «Айдар». Я думаю, что США, НАТО и Евросоюз однозначно хотят открытой войны. Чтобы избежать этого, безусловно, необходимы дипломатические усилия, и эти усилия, конечно, не должны быть односторонними. Только с помощью конструктивного диалога и дипломатических усилий всех сторон можно как-то избежать тотального конфликта.

Путь к пробуждению

– Но ведь никто ни в Европе, ни в России в большинстве своем не хочет войны. Что нужно сделать, чтобы разбудить европейцев и открыть им глаза, чтобы они вернули свою самостоятельность и независимость от США?

Виктор Лента: Думаю, для того чтобы разбудить Европу, нужен шок. Большинство европейцев «лоботомизированы», оболванены, превратились в «хомо экономикусов». Они полностью лишены национального самосознания, бережного отношения к традиционным ценностям,



» Для того чтобы разбудить Европу, нужен шок

› Надпись на табличке: «Добро пожаловать» (фр.)



которые были заменены разрушительной для народов Европы альтернативой. Была потеряна их идентичность. Чтобы вернуть их к нормальному человеческому состоянию, нужен шок, который привел бы к большому духовному пробуждению и подъему. Вполне возможно, что изменить ментальность европейцев способны результаты будущих выборов в таких странах, как, например, Франция. Если, конечно, к власти в этих странах придут новые политические силы. Важно отметить, что, несмотря на все старания проамериканских сил, всё к этому и идет. Однако это может привести и к народным волнениям, и к вооруженным столкновениям, и даже к гражданским войнам.

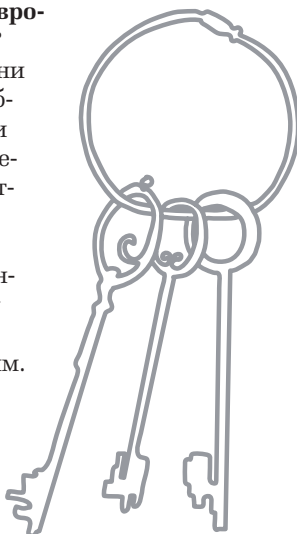
– Вы считаете, что столь мощные потрясения действительно необходимы сегодня всем европейцам и, например, французам и сербам?

Виктор Лента: Не всем. В большей степени это касается именно Западной Европы. Необходимо принимать во внимание, что жители Франции, Италии, Испании и Германии потеряли свою идентичность, а сербы – нет. Соответственно, в данном случае нельзя сравнивать народы Франции и Сербии, так как по сути французы больше не являются французами, а сербы остаются сербами. Поэтому сербам сейчас шок не нужен, а французам, испанцам, итальянцам и немцам – необходим. Очередные потрясения в Сербии будут разрушительны, а в упомянутых государствах

Западной Европы – приведут к оздоровлению и возрождению. При этом не нужно забывать, что и в каждой западноевропейской стране ситуация имеет свои особенности и специфику. **– Бытует мнение, что бизнес-сообщество и в целом народ Германии не поддерживают немецких политиков, стоящих сегодня у власти. Поэтому России, Сербии и Германии нужно сблизиться и создавать новый мировой центр силы, который сможет успешно противостоять давлению США и вдохнуть новую жизнь в Европу. Что вы думаете по этому поводу?**

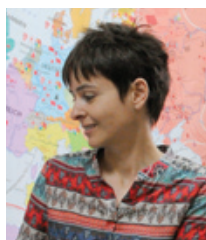
Никола Перович: Не думаю, что это хорошая идея. Потому что Германия – это оккупированная страна. Она полностью контролируется и управляется Соединенными Штатами. И вариантов выхода из этого положения, похоже, не существует – ни сегодня, ни в обозримой перспективе. Этим и обусловлены экономическое состояние и доминирование Германии в решении общеевропейских вопросов. Между тем я уверен, что Франция имеет все шансы полностью восстановить свой суверенитет и прежнее положение в мировой политике и экономике, ведь еще не так давно она была великой страной, имеющей мощное влияние не только на Европу, но и на весь мир. Поэтому, по моему мнению, сегодня важно, чтобы Россия активнее сближалась именно с Францией.

Беседа вел Денис Кириллов





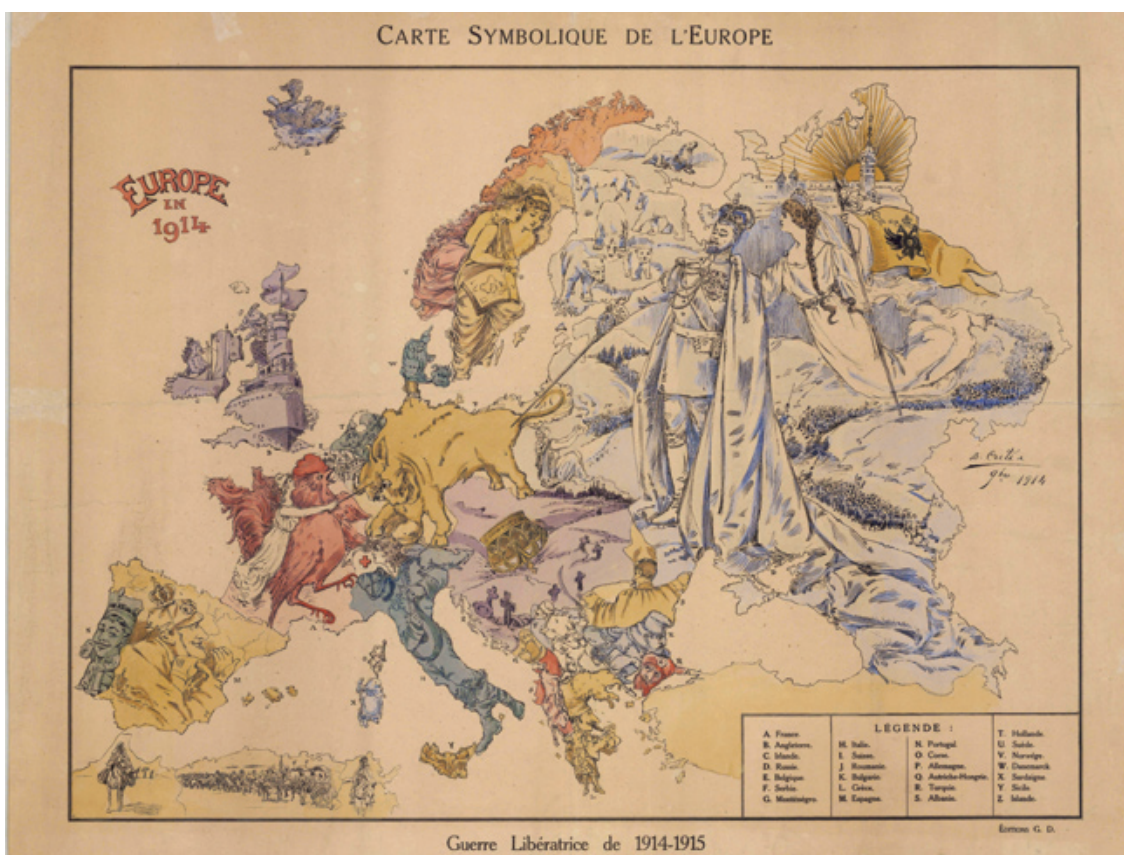
УМИРАЮЩАЯ СТРАНА



На вопросы журнала отвечает кандидат исторических наук, доцент Исторического факультета Софийского университета имени святого Климента Охридского Дарина Григорова

— Дарина, вы болгарский историк, но стали изучать историю Украины. Почему?
 — Я русист. Мне всегда была интересна русская общественная мысль, а особенно понимание русской идентичности. У вас национально-образующий процесс всегда будет открытым: это ваша сила — приобщать всех к русской культуре, которая является европейской, несмотря на свои этнические корни. Это была, есть и будет ваша «мягкая сила». Думаю, не стоит так упорно и даже топорно упоминать о soft

power, как у вас это начали делать после заявления президента: это чиновничье эхо настораживает даже тех, кто вам симпатизирует, и эффект получается обратный. Вы должны просто действовать — не юбилейно и шапкозакидательски, как в Год культуры, а с тихим постоянством буддистского монаха. Русская культура как раз и есть ваше всё, а отнюдь не нефть и газ. А Украина для России в моем понимании — это то же, что Македония для Болгарии, и так как очередной майдан вскрыл старые раны,



Символическая карта Европы в 1914 году



Этнический состав населения Российской империи в конце XIX века

русским больше, чем украинцем, а его брат Сергей – наоборот, но их идентичность строилась в позитивном ключе, а не на образе врага.

Очень любопытно, что в XX веке родилась третья украинская нация – русины, часть которых (русофилы) еще с XIX века эмигрировали в США и Канаду. Значительная часть их интеллигенции была уничтожена в австрийских концлагерях Терезин и Талерхов во время Первой мировой войны. Русины в Закарпатской Украине были признаны нацией лишь в 2007 году при давлении США и лично сенатора Маккейна на украинского президента Ющенко. Это очень показательно. Если Россия опять не обратит внимание на эту новую нацию численностью около 1,5 млн человек (в Чехии, Словакии, Венгрии, Польше, США и Канаде, а также на Украине), то американцы могут превратить их в русофобов – это лишь вопрос технологии. В отношении Македонии мы приняли ее македонское настоящее и надеемся, что и она примет свое болгарское прошлое, чтобы не превратить будущее в албанское, следуя политике болгарофобии.

» Украинцы в XIX веке были проектом двух империй: Австро-Венгрии и России, отсюда и происходят две украинские нации

то я решила поискать его истоки в XIX веке, когда формировались разные образы украинской нации.

Украинцы для русских – то же, что македонцы для болгар: нации-дочери, уже эмансипированные, но отрицающие свое историческое происхождение, отсюда и архиэмоциональный заряд в отношениях, которые существуют только между очень близкими. Если македонская нация – это проект XX века, реализованный югославскими политиками, то украинцы в XIX веке были проектом двух империй: Австро-Венгрии и России, отсюда и происходят две украинские нации. Украинцы из Галиции уже в начале XX века были этноцентричны, отличались русофобией, антисемитизмом и антиполонизмом. Они униаты, в языке которых присутствуют полонизмы и германизмы. Малороссы – это Киев и Восточная Украина – этнодуалистичны, православны, одновременно чувствуют себя и украинцами, и русскими. Прекрасный пример – семья Бердяевых: Николай Бердяев считал себя

Линии разлома

– Каковы истоки современного украинского кризиса? Чем он может закончиться?

– Кризис на Украине после второго майдана многослоен. Первый пласт – это этноцентричная политика со времен Кравчука до сегодняшнего дня, переформатировавшая историческую память. В результате получилось не одно потерянное поколение с русофобским комплексом в галицийском стиле. Национализация истории – это первый пласт противостояния украинцев с малорусской (этнодуалистичной) идентичностью, с одной стороны, и украинцев с галицийской (этноцентричной) идентичностью – с другой. Тут язык ни при чем, так как есть феномен «русскоязычного украинского националиста» как самоидентификация. Отношение ко Дню победы 9 Мая – основная лакмусовая бумажка, отсюда и герои разные. После майдана появилась новая красная линия: для одних герои – это так называемая небесная сотня и оборона майдана, для других – «Беркут», ополченцы и одесские мученики, погибшие 2 мая.

Вторая линия конфликта социальная: с одной стороны, борьба кланов – днепропетровские против донецких, с другой – социальная идея Новороссии: государственный идеал без олигархов. Третья линия конфликта геоэкономическая – битва транснациональных корпораций. Четвертая линия геополитическая – это битва США и России за Европу. Идея Путина – создать Большую Европу от Владивостока до Лиссабона. В свою очередь США давят на ЕС Трансатлантическим соглашением о свободной торговле, в котором речь идет не только о торговле: оно регулирует все отрасли общественной жизни и по сути монополизирует контроль над обществом. Украина в этой битве только



Балканские страны в 1815–1878 гг. (слева) и в 1878–1915 гг. (справа)

«огненная граница» между Европой и Россией. Чем это закончится? Украина будет с новыми границами (без Крыма и Новороссии – пока непонятны ее очертания). Киев, к сожалению, потерян для России надолго.

– Почему у Болгарии традиционно напряженные отношения с Сербией?

– Ссоры между славянами, тем более балканскими, – дело непростое и, кстати, на руку внешним игрокам, в том числе и России, которые без усилий поддерживают позицию «разделяй и властвуй». Но причина та же – Македония. В Османской империи Болгарская экзархия, признанная султаном в 1870 году, охватывала все болгарские общины (Македонию, часть Фракии и Северной Болгарии). Македония подчинялась Болгарской, а не Сербской православной церкви, и никому тогда и в голову не приходило, что там живут македонцы, а не болгары. После освобождения в 1885 году Сербия напала на Болгарию. Это произошло после того, как Княжество Болгария и автономная турецкая провинция Восточная Румелия (южная Болгария) объявили о своем объединении. Кстати, в турецких учебниках это событие обозначено как аннексия, так же как сейчас на Западе называют воссоединение Крыма с Россией.

И в Первой, и во Второй мировых войнах мы и сербы были по разные стороны баррикад, причина этому – национальные интересы. Болгария хотела воссоединиться с Македонией

и потерянными землями во Фракии и Добрудже. Россия заняла сторону Сербии в отношении Македонии и в 1914-м, и в 1941 годах. Германия наоборот – обещала нам совпадение политических и этнических границ. Во Второй мировой войне мы по решению Германии получили от Румынии Северную Добруджу – по сути, так же как СССР получил после пакта Молотова-Риббентропа Прибалтику, Западную Белоруссию, Западную Украину и часть Польши, потерянные по Брестскому миру в 1918 году. Ведь до 22 июня 1941 года война и для СССР была Второй мировой, а лишь после этой даты стала Великой Отечественной.

Сейчас мы тоже по разные стороны огня, но на этот раз Болгария не реализует свои национальные интересы. Проблема еще и в нашей взаимной изоляции – сербы и болгары не знают друг друга, нет даже простого лобопытства. К сожалению, этот стереотип провинциального мышления сильнее, чем наша потребность как христианским и славянским странам быть вместе. Кстати, Сербия тоже стремится в ЕС, главным условием вхождения в который является отказ от Косово. Не случайно косовские сербы просили у России при президенте Дмитрие Медведеве предоставить им российское гражданство. Россия согласилась, но на своей территории, а не на косовской: понятно, что ее силы недостаточно, чтобы заявить о своих интересах на Балканах. Я очень надеюсь, что сербы не откажутся



Герб Болгарии с карты Винченцо Коронелли, 1692 г.



от своих родных вне Сербии, но пока тенденция неутешительна.

Если отойти от политики, то понятно, что все болгары любят Горана Бреговича и Эмира Кустурицу, все читали Иво Андрича – невидимая сила культуры сближает болгар и сербов, но видимая сила истории оказывается сильнее. Один коллега из Канады сказал мне, что у нас на Балканах слишком много истории и слишком мало земли... Я бы добавила, что и слишком много великих сил, «бодящихся» на наших землях.

ВЫМИРАНИЕ БОЛГАРИИ

– Как вы оцениваете итоги вхождения Болгарии в ЕС и НАТО?

– В Болгарии не было референдума по вопросу вхождения в ЕС и НАТО, так как народ проголосовал бы против. Сейчас за ЕС голосовало бы большинство, но к НАТО по-прежнему отношение крайне отрицательное. Когда начался политический кризис на Украине, в русском интернет-пространстве, и не только, широко распространялась страшилка о Болгарии – видеоклип о том, как бедствует государство после вхождения в ЕС, – как отрицательный пример для украинцев и не только. Это пропагандистский взгляд, так как у нас ухудшение положения началось еще с 1989 года. В результате приватизации страна фактически отказалась от собственного производства. А в ЕС мы вступили только в 2007 году. На мой взгляд, причина бедственного положения Болгарии не ЕС, а родные политики. Мы даже не можем освоить фонды, которые нам предоставляет ЕС, так как наша бюрократия непрофессиональна. При этом мы платим взносы как полноправные члены ЕС. Насчет НАТО – на территории Болгарии есть американские базы, это не столько защита (надеюсь, не придется узнать, насколько она ненадежная), сколько геополитическая «крыша».

– Население Болгарии с 1990 года уменьшилось с 9 млн до 7 млн человек. Существуют прогнозы демографов, согласно которым к 2060 году этот показатель опустится до 5 млн человек. При этом болгары станут национальным меньшинством в Болгарии (а преобладать будут цыгане и другие народности). Вы согласны с этим?

– Болгарское население уменьшилось, происходит непрерывный спад рождаемости – нация на грани выживания, но при этом не надо забы-

» **В Болгарии не было референдума по вопросу вхождения в ЕС и НАТО, так как народ проголосовал бы против**

Демографическая ситуация в Болгарии



вать и про эмиграцию после 1989 года: сейчас около 2 млн болгар живут по всему миру, в основном на Западе. С другой стороны, это отсутствие государственной политики, что равносильно национальной катастрофе, от которой нас отделяет один шаг, если не будут приняты чрезвычайные меры.

Я не согласна с этим прогнозом, потому что даже если болгар останется 4 млн, то при грамотной государственной политике в науке (нас отличает от третьего мира на данный момент именно уровень нашей академической жизни) и образовании (в болгарском обществе культ образования еще со времен нашего возрождения), а также в области безопасности (вопрос чрезвычайно важный для суверенного государства, так как у нас систематично уничтожают болгарскую разведку) мы сможем сохраниться и выжить.

Насчет цыган всё тоже не так однозначно: получив образование в школах, они становятся болгарскими, у них нет политических амбиций, они радуются своей полукочевой жизни. При социализме цыгане были в трудовых войсках и учились разным ремеслам. Это было полезно и для них, и для общества. Сейчас почти нет государства, и они это чувствуют, поэтому, например, и ведут себя так агрессивно в отношении бедных и беспомощных стариков в опустевших селах. Их агрессия безнаказанна и спровоцирована нищенским существованием.





Наши турки – европейцы по поведению, а их политическая беда в том, что они заложники этнической партии ДПС («Движение за права и свободы»). Для нее они, как крепостные: болгарские турки не могут свободно участвовать в работе других политических партий, так как их деятельность связана с табаком и они зависимы и голосуют, как солдаты. С другой стороны, во время выборов болгарские турки, выселенные при Тодоре Живкове в Турцию, приезжают в Болгарию – и здесь начинаются «карусели», на которые все закрывают глаза. Национальная рознь выгодна политикам, а не народам. Люди могут жить дружно, несмотря на этнические и религиозные отличия. Но иногда ситуация взрывается, как вулкан. Так часто бывало на Балканах. Мы непредсказуемы не меньше, чем вы, а наш темперамент наполовину славянский, наполовину кавказский (по вашим меркам).

– Как вы оцениваете российско-болгарские отношения?

– Россия после 1991 года была занята собою – и не только Украину, но и Болгарию и всю Восточную Европу проглядела. Основная ошибка России, на мой взгляд, – это ее политика трубы. Россию интересовали только поставки нефти и газа в Европу. В результате не было никаких отношений на уровне культуры или образования, и молодежь отделилась от России. Сейчас есть хилая попытка возобновить стипендии для студентов, но количество документов, которые необходимо при этом заполнить, заставляет отказываться от этой затеи любого энтузиаста, так как в ЕС можно учиться дешевле. Болгарская же политика по отношению к России, мягко говоря, изменчива из-за зависимости от внешних влияний. Наш суверенитет находится на аппарате искусственного дыхания. Однако эта политика не отражает общественных настроений, которые становятся более русофильскими из-за ошибок наших политиков. Есть, конечно, профессиональные русофилы и русофобы, но всё еще есть шанс наверстать упущенное именно на академической площадке через русскую культуру. Недавно один мой добрый коллега из России спросил меня о наших отношениях, цитируя Тютчева («Умом Россию не понять... в Россию можно только верить»). На что я ответила: верю, но не надеюсь. И это не лирика, это реальность.

– Как вы оцениваете политику США в отношении Балкан?

– В отличие от России США присутствуют на Балканах не только военными базами, что само по себе неоднозначно, но и посредством политического истеблишмента, с одной стороны, а с другой – через активную политику на уровне НКО и культурного обмена. Работать с фондом «Америка для Болгарии» (кстати, это один из спонсоров нашего хилого майдана прошлым летом) намного проще и эффективнее, чем с русскими фондами. Американцы гибкие, у них ясная система отношений, как по протоколу, почти всё прозрачно (на их сайтах), нет тяжести бюрократического

общения и прочих «изюминок» русских чиновнических структур (волокиста, блат и т.д.). Это как раз и есть soft power. У России же, в отличие от СССР, когда ваша политика культурного влияния была на высшем уровне, на этом фронте пока получается топорно.

Насчет hard power – США бомбили бывшую Югославию при поддержке ЕС и создали Косово, а так называемые

» В отличие от России США присутствуют на Балканах не только военными базами, но и посредством политического истеблишмента, с одной стороны, а с другой – через активную политику на уровне НКО и культурного обмена

мое мировое сообщество аплодировало и идеализировало «Армию освобождения Косово», как сейчас – боевиков «Правого сектора» и всю так называемую оборону майдана. США неофициально поддерживают процесс реисламизации Балкан, в этом их союзник – Турция. Россия пока не может ничего противопоставить этому (одна битва за «Южный поток» чего стоит). США пока единственный хозяин на Балканах без реальной конкуренции, что не внушает оптимизма.

ЕВРАЗИЙСКИЙ СОЮЗ И ЕС

– Каковы перспективы Евразийского союза?

– Евразийский экономический союз – это региональная интеграция на равных между партнерами. Своеобразная глобализация по-русски. Если сохранится баланс между Москвой, Минском и Астаной (поскольку это сильная экономическая тройка, а Армения и Киргизия будут по геополитическим причинам частью союза), то у нас есть возможность устоять и развиваться. После Европы битва будет за Евразию, ведь реально Евразия и есть Россия, а остальное – или Европа, или Азия. Однако



» **ЕС необходимо отказаться от экономической войны с Россией в виде санкций, введенных под давлением США, иначе он превратится в американскую провинцию**

– Каковы перспективы Европейского союза?
– Европейский союз выстоит в геополитической шторме только в том случае, если откажется от неолиберальной политики трансчеловека, транскорпорации (вместо государства),



на геополитический термин «Евразия» будут претендовать также Китай и Турция. Слабый пункт Евразийского союза – это передача власти от Лукашенко, Назарбаева и Путина их преемникам, но это предсказуемо и не новость на востоке. Внутри России, Беларуси и Казахстана удар будет нанесен через националистическую карту. Это слабое звено, которое может заставить вас развалиться без внешнего давления. Вас не смогут завоевать – 1812, 1941–1945 годы доказали это, но вы можете разрушить себя сами, если этого захотите: вспомним 1917-й и 1991-й. Все ожидают майдана в Москве, особенно после приезда нового посла США Джона Теффта. Однако мне кажется, что все попытки организации майдана будут проходить в больших городах России под сепаратистскими лозунгами в стиле желаний автономии, парламентской республики на месте президентской и т. д. Поэтому берегите национальный мир и развивайте свою экономику, и всё будет в порядке.

Карта Российской империи, 1792 г.

трансатлантических интересов (вместо европейских). ЕС необходимо отказаться от экономической войны с Россией в виде санкций, введенных под давлением США, иначе он превратится в американскую провинцию, лишась своего востока (России). ЕС должен поменять также и миграционную политику. Европейское население не интегрирует новых мигрантов, которые демонстративно не принимают светское и европейское поведение, при этом требуя всё больше прав и преференций в зависимости от растущего демографического присутствия. Без России и без Большой Европы до Владивостока ЕС деевропеизируется, а европейская культура сохранится в России и лишь островками – в Старом Свете. Экономические центры развития и здоровые общества с традиционными ценностями передвигаются на восток, в Евразию. Европе без России грозит опасность превратиться в периферию постглобального мира.

Беседу вел **Сергей Правосудов**



Респектабельная легкость ЖК «Аллегро-Парк»

Жить в шале – это жить в атмосфере тепла, комфорта, стабильности, покоя и преемственности поколений.

В непосредственной близости от небоскреба «Лахта-Центр» (5 минут на а/транспорте) со стороны Финского залива в п. Лисий Нос на границе с Государственным заказником «Северное побережье Невской Губы» строится жилой комплекс «Аллегро-Парк».

Расположенные в лесопарке в пешеходной доступности от Финского залива трехэтажные индивидуальные дома возводятся по инновационной технологии из массивного клееного бруса (производство MammuttiHirsi, Финляндия) на монолитном железобетонном каркасе. Застройщик — ЗАО «Стройкомплекс XXI».

Собранные в блоки на общей охраняемой территории дома дают возможность как общения с соседями, так и совместного несения затрат на содержание и охрану комплекса в целом. При этом архитекторы и конструкторы домов сделали все возможное, чтобы разделить дома друг от друга: отдельные фундаменты, стены и перекрытия, индивидуальные подключения домов к городским сетям, живые изгороди и смещение домов относительно друг друга создают атмосферу независимости и уединения.

Всего в комплексе будет построено 33 индивидуальных жилых дома в стиле «Шале» площадью от 135 до 300 кв. метров. При этом даже самый компактный дом не должен «жать в плечах» будущему владельцу. Благодаря светлой и контрастной отделке, большим просторным остеклениям и террасам, а также продуманным сценариям естественного освещения, он должен смотреться внутри более просторным, чем снаружи.

Кровля домов является эксплуатируемой, на ней можно организовать зону отдыха с сауной и джакузи. Для покупателей доступны к заказу множество опций, среди которых установка лифтов, каминов, центральный пылесос, полная отделка по авторскому дизайн-проекту. Каждый из домов оснащен гаражом или навесом для машины. Запроектированы общее ограждение комплекса, гостевая парковка и детская площадка.

Просторные помещения высотой до 3 метров, панорамные окна, террасы, санузлы, скошенный потолок с деревянными балками и окном над спальней зоной 3-го этажа, наличие гардеробных и ванных комнат на каждом этаже,

полноразмерная лестница – все это в совокупности с крытым парковочным местом на собственном земельном участке позволяет утверждать, что дома ЖК «Аллегро-Парк» соответствуют высоким требованиям покупателей и подходят тем, кто ценит романтичность, спокойствие, комфорт и уют, а сам гостеприимен по натуре.

Перед Новым годом в жилом комплексе «Аллегро-Парк» выполнена заливка плитки цокольной части первых десяти домов, что совпало с началом заливки фундаментной плиты «Лахта-Центра». Уже 5 января на строительной площадке продолжены работы по надземной части.

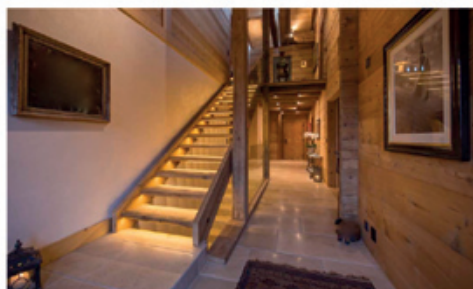
21 января 2015 г. состоялся обряд освящения строящегося жилого комплекса, его провел отец Дмитрий, настоятель Князь-Владимирской церкви в Лисьем Носу.

Планный срок завершения работ — середина 2016 года.

Варианты дизайн-проекта и помощь дизайнера предлагаются всем покупателям домов — надо только выбрать и оплатить тот или иной вариант, а работу возьмут на себя строители.

В любое время года природа побережья Финского залива радует своей красотой.

Закажите просмотр объекта, чтобы убедиться, что за 20 минут вы сможете доехать на автомобиле от оживленного центра Санкт-Петербурга до тишины хвойного леса и свежего морского воздуха в ЖК «Аллегро-Парк».



ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС
Аллегро-Парк

337-13-94, 363-22-22
www.allegro-park.ru

Застройщик: ЗАО «Стройкомплекс XXI». С проектной декларацией можно ознакомиться на сайте www.allegro-park.ru. Реклама





НТВ-ПЛЮС – это более чем 190 телеканалов в прекрасном цифровом качестве, включая 22 уникальных телеканала собственного производства, 30 каналов в формате HD и 20 телеканалов без ежемесячной абонентской платы.

**ПОДКЛЮЧАЙТЕСЬ —
ЭТО ДОСТУПНО!**

8 495 755 5545
www.ntvplus.ru

*Пакет телеканалов «Лайт»(Запад)