

## Targi Baltexpo 2013 rozpoczęte!

**Ponad 240 wystawców z kilkunastu krajów z całego świata bierze od wczoraj udział w Międzynarodowych Targach Morskich i Konferencjach Baltexpo.**

stwa Transportu, Budownictwa i Gospodarki Morskiej; minister Sławomir Nowak oraz wiceminister Anna Wypych-Namiotko odpowiedzialna za gospodarkę morską, Ilona Antoniszyn-Klik, wiceminister w Ministerstwie Gospodarki, marszałek województwa pomorskiego Mieczysław Struk, prezydent miasta Gdańska Paweł Adamowicz oraz Sławomir Majman, prezes Zarządu Polskiej Agencji Informacji i Inwestycji Zagranicznych (PAIiIZ).

To największa i najbardziej prestiżowa w Europie Środkowo-Wschodniej impreza targowa przemysłu morskiego, mająca ponad 30-letnią tradycję.

W uroczystości otwarcia Baltexpo 2013 wzięli udział przedstawiciele Minister-

Dokończenie na str. 2



Otwarcie targów towarzyszyło wiele znanych osobistości życia publicznego

## REMONTOWA SHIPBUILDING S.A.



**Lider** na europejskim rynku stoczni budujących innowacyjne statki z napędem gazowym.

W ostatnich latach budowa promów odpowiadających restrykcyjnym normom ekologicznym stała się jedną ze specjalności **REMONTOWEJ SHIPBUILDING S.A.** docenianych przez Armatorów z całego świata.

Stocznia **REMONTOWA SHIPBUILDING S.A.** specjalizuje się w budowie statków specjalistycznych takich jak:

- promy pasażerskie
- promy pasażersko – samochodowe
- statki do obsługi przemysłu offshore
- statki towarowe
- statki rybackie
- statki specjalistyczne i wojskowe

**ZAPRASZAMY DO ODWIEDZENIA NASZEGO STOISKA NR 1.04 – 1.18 w Hali A**

REMONTOWA SHIPBUILDING S.A.  
ul. Swojska 8, 80-958 Gdańsk / Poland

www.remontowa-rsb.pl

# REMONTOWA

conversions & repairs  
ships & offshore units

## Targi Baltexpo 2013 rozpoczęte!

Dokończenie ze str. 1

Minister Nowak poinformował, że w latach 2007-2013 w portach w Gdańsku, Gdyni i Świnoujściu dzięki dofinansowaniu z UE zrealizowano inwestycje o wartości prawie 4 mld zł. W nowej perspektywie w latach 2014-2020 mają być zrealizowane inwestycje o wartości ponad 10 mld zł. Jak stwierdził, kwoty te pokazują, że polska gospodarka morska zaczyna konkurować w regionie Bałtyku.

Marszałek Mieczysław Struk mówił z kolei o gospodarce morskiej, w kontekście rozwoju województwa pomorskiego. Tę atrakcyjność staramy się zwiększać poprzez tworzenie sprzyjających warunków do powstania klastra morskiego, jednak aby wykorzystać szanse związane z morzem, niezbędne jest także dokończenie inwestycji infrastrukturalnych, realizowanych obecnie na Pomorzu oraz wzdłuż korytarzy transportowych.

Sławomir Majman, prezes PAIiIZ, przypomniał pierwsze Baltexpo sprzed 31 lat, kiedy to po raz pierwszy otwarcie targów obwieścił dzwon okrętowy. Prezes Majman odnosząc się do branży morskiej mówił, że przechodziła ona przez te lata różne etapy, od euforii po wieszczenie zupełnej katastrofy. Dziś nasze stocznie mają portfel wypełniony zamówieniami na 14 miesięcy do przodu, co jest bardzo optymistyczne. (LS)



W trakcie uroczystego otwarcia targów wręczono, przyznane przez kapitułę „Złote Kotwice”. W kategorii Osobowość Gospodarki Morskiej minister Sławomir Nowak wręczył ją prezesowi REMONTOWA Holding S.A. Piotrowi Sojce

## Laureaci Złotych Kotwic – usługi i produkty

„Złota Kotwica” w kategorii „Usługa” dla Gdańskiej Stoczni „Remontowej” im. J. Piłsudskiego S.A. za przebudowę platformy Safe Caledonia z wykorzystaniem barki zanurzalnej REM Lift 25 000.

żurawie przeładunkowe, lądowisko dla śmigłowców, przebudowano i wyposażono całkowicie od nowa sterówkę).

„Złota Kotwica” w kategorii „Produkt” dla stoczni REMONTOWA Shipbuilding SA za serię czterech nowoczesnych promów z napędem gazowym Landegode, Vaerøy, Barøy i Lødingen.



„Złotą Kotwicę” dla REMONTOWEJ S.A. odebrał prezes Jarosław Flont

Seria czterech promów typu LMG 120 (stocznio symbol budowy B 612) zbudowanych w stoczni REMONTOWA Shipbuilding SA jest niezwykła nie tylko za sprawą niemal futurystycznej formy architektonicznej i przez fakt, iż budowę jednego z nich symbolicznie rozpoczął premier Królestwa Norwegii Jens Stoltenberg wizytujący gdańską stocznnię. Są to przede wszystkim innowacyjne w wielu aspektach, przyjazne dla środowiska promy o napędzie gazowym (na skroplony gaz ziemny – LNG) ze znaczącym wkładem polskiej myśli technicznej. Zamówione zostały przez wymagającego norweskiego armatora Torghatten Nord



„Złota Kotwica” dla REMONTOWEJ SHIPBUILDING trafiła do rąk prezesa Andrzeja Wojtkiewicza

AS – jednego z największych operatorów promowych na norweskich wodach przybrzeżnych. Statki zbudowane pod nadzorem towarzystwa klasyfikacyjnego Det Norske Veritas odbywają rejsy po fiordzie Vestfjorden, położonym między północnym wybrzeżem Norwegii, a wyspami Lofoty. Akwen ten znany jest z trudnych warunków pogodowych.

Promy, zaprojektowane przez biuro projektowo-konsultingowe LMG Marin z Bergen współpracujące z polskim okrętowym biurem projektowym REMONTOWA Marine Design & Consulting Ltd., przekazane zostały armatorowi w drugiej połowie 2012 roku.

Jako pierwsze w świecie, posiadają hybrydową prądnicę zawieszoną produkcji norweskich zakładów grupy Rolls-Royce, która wytwarza energię elektryczną wpływając na oszczędniejsze zużycie paliwa przez cały system napędowy statku, oraz redukując emisję CO<sub>2</sub>. Na tych przyjaznych dla środowiska statkach instalowano też m.in. oszczędne silniki Rolls-Royce Bergen na LNG, przystosowane do pracy na mieszance ubogiej, oraz innowacyjny system Promas, który integruje pracę pędnika i steru, dzięki czemu redukuje opór i zwiększa siłę ciągu układu napędowego. Rozwiązania te zapewnią bezkonkurencyjne parametry

Dokończenie na str. 3

**BRUSTECH PUMPING SYSTEMS**

**POMPY DO CIĘŻKICH ZASTOSOWAŃ W PRZEMYSLE:**

- ♦ STOCZNIOWYM
- ♦ MORSKIM
- ♦ RAFINERYJNYM
- ♦ CHEMICZNYM
- ♦ HUTNICZYM
- ♦ WĘGLOWYM
- ♦ ENERGETYCZNYM
- ♦ BUDOWNICTWIE
- ♦ SPOŻYWCZYM

♦ WĘGIEL ♦ PIASEK ♦ SZLAM ♦ MIAŁ GÓRNICZY ♦ BŁOTO I KAMIEŃ ♦ ZWIERCINY GÓRNICZE

www.brustechpumpingsystems.com Toruńska 148, 87-800 Włocławek +48 54 423 20 32



# Laureaci Złotych Kotwic Piotr Soyka

Dokończenie ze str. 2

środowiskowe, w tym 40-procentową redukcję emisji CO<sub>2</sub> w porównaniu do tradycyjnych statków.



Wyróżnienie otrzymał PRS, a odebrał je prezes Dariusz Rudziński

Wyróżnienie w kategorii „Produkt” dla Polskiego Rejestru Statków za specjalistyczny program komputerowy StabPRS – REM Lift 25 000.

Program StabPRS – Rem Lift 25 000, to specjalistyczny, opracowany na zamówienie Gdańskiej Stoczni „Remontowej” SA i dostosowany do konkretnej jednostki pływającej program komputerowy do obliczeń i symulacji procesu zanurzenia i wynurzenia barki heavy-lift. Jest użyteczny przy eksploatacji barki półzanurzalnej REM Lift 25000, przeznaczonej do dokowania obiektów pływających i ich transportu jako ładunku pokładowego w żegludze po wodach osłoniętych.

Oprogramowanie zostało przetestowane podczas przeprowadzonej w styczniu 2013 r. operacji dokowania platformy socjalnej Safe Caledonia. Podczas następnej operacji, dokowania platformy produkcyjnej FPF 1, która przeprowadzona była w dniach 17-18 kwietnia 2013, obliczenia wykonane zostały wyłącznie przy użyciu programu StabPRS – Rem Lift 25000.

Program został implementowany przez Gdańską Stocznnię „Remontową” jako narzędzie do planowania operacji specjalistycznych wykonywanych z użyciem wielkiego barko-pontonu Rem Lift 25 000, w tym dokowania obiektów niestandardowych.

Program pełni funkcję kalkulatora ładunkowego, służącego do planowania oraz szybkiej oceny stateczności i wytrzymałości ogólnej barki w każdej fazie operacji podnoszenia i opuszczania na wodę dokowanego obiektu oraz stateczności barki z zadokowanym obiektem w trakcie jej holowania. Umożliwia przygotowanie gotowego scenariusza operacji zalewania i opróżniania zbiorników balastowych, jak również sprawdzenie właściwego posadowienia obiektu dokowanego na barce w funkcji parametrów tego obiektu.

StabPRS – REM Lift 25 000, to zaawansowane narzędzie, które może znacznie ułatwić pracę i uczynić ją bardziej bezpieczną.

PBS

## Osobowością Gospodarki Morskiej

Laureatem tego prestiżowego tytułu został Piotr Soyka, Prezes Remontowa Holding S.A. Jak powiedział w trakcie uroczystości wręczenia nagród przewodniczący kapituły i sekretarz generalny KIGM Jerzy Lewandowski, członkowie jury byli przy jego wyborze jednomyślni.

Piotr Soyka urodził się 31.12.1943, w Świętochłowicach na Śląsku. Całe życie związał z polskim wybrzeżem i z przemysłem stoczniowym. Jest autorem globalnego sukcesu holdingu okrętowego REMONTOWA.

Absolwent Politechniki Gdańskiej i podyplomowych studiów z zakresu zarządzania na Uniwersytecie Gdańskim, po studiach (1972) rozpoczął pracę w polskim przemyśle stoczniowym. Zawodowe doświadczenia zdobywał także m.in. w Portugalii, Szwecji i Angoli. W 1980 roku został dyrektorem naczelnym Morskiej Stoczni Remontowej w Świnoujściu, która była w trudnej sytuacji finansowej. Przez kilka lat doprowadził do osiągnięcia przez nią najlepszych wyników w branży.

Po czterech latach powrócił do Remontowej na stanowisko dyrektora produkcji, a w 1989 roku, po wygraniu konkursu, przy rekomendacji Rady Pracowniczej, stanął na czele stoczni. Najpierw jako dyrektor naczelny, a potem jako prezes zarządu. Pozostawał nim przez 20 lat. Przeprowadził stocznię przez skomplikowaną drogę przekształceń własnościowych od przedsiębiorstwa państwowego do firmy prywatnej, dokonując



jej restrukturyzacji. W efekcie, sprywatyzowana 15 marca 2001 roku stocznia dziś jest liderem na globalnym rynku okrętowym, z powodzeniem wygrywając w konkurencji z najlepszymi stoczniami europejskimi. To nowoczesne przedsiębiorstwo z całkowicie polskim kapitałem jest unikatowym w polskim przemyśle okrętowym przykładem dobrze zarządzanej prywatnej firmy, rokrocznie zwiększającej swe przychody i zyski bez korzystania z tzw. pomocy publicznej.

Od 2009 r. Piotr Soyka jest przewodniczącym Rady Nadzorczej stoczni. W 2013 r. stanął na czele Holdingu Remontowa S.A. skupiającego kilkanaście spółek zależnych.

Jest laureatem wielu prestiżowych nagród, m.in. Nagrody Prezydenta Miasta Gdańska dla najbardziej efektywnego pomorskiego pracodawcy – 2006 rok, Medalu im. Eugeniusza Kwiatkowskiego i Nagrody im. Andrzeja Wierzbickiego – „dla wyróżniającego się przedsiębiorcy, który nadaje styl polskiej przedsiębiorczości kontynuując jej najlepsze tradycje”, przyznanej przez PKPP Lewiatan – 2005 r.

Land

## Czy polskie firmy wykorzystają norweską szansę?

# Obiecująca daleka północ

Pierwszego dnia Międzynarodowych Targów Morskich Baltexpo 2013, 3 września, zainaugurowano dwudniowe Polsko-Norweskie Forum Gospodarki Morskiej.

Polsko-norweska wymiana handlowa w sektorze morskim zawsze była znaczącą, a ostatnio ponownie doszło do jej zdynamizowania.

W ciągu pierwszych pięciu miesięcy tego roku wymiana handlowa między naszymi krajami wzrosła aż o 65% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, osiągając wartość ok. 1,4 mld euro. Do końca roku możliwy jest do osiągnięcia wynik na poziomie 3 mld euro – prognozował na Polsko-Norweskim Forum Stefan Czumur, ambasador Rzeczypospolitej Polskiej w Norwegii. Warto przy tym podkreślić, że 55% polskiego eksportu do Norwegii oraz 48% importu, to produkty i usługi z szeroko rozumianego sektora morskiego. Co więcej, jak pokazano na wykresie jednej z prezentacji na Forum, wymianę handlową między naszymi krajami w branży morskiej cechuje w ostatnich latach większa dynamika wzrostu, niż w innych dziedzinach.

Co ciekawe, nie idzie za tym jednak wymiana inwestycji. Polskie przedsiębiorstwa zainwestowały w Norwegii ok. 1,2 mld euro, podczas gdy inwestycje w odwrotnym kierunku, zaskakująco, osiągnęły trzykrotnie mniejszą wartość. W obu przypadkach są jednak niewspółmierne do wielkości gospodarek.

Ambasador Stefan Czumur zwrócił uwagę na aktualny gospodarczy priorytet Norwegii, jakim jest zagospodarowywanie dalekiej północy, także w sektorze offshore. Należy się tam spodziewać realizacji dużych programów rozwojowych i inwestycji. Powinny to z uwagą obserwować polskie firmy, by zapewnić sobie, dzięki odpowiedniej ofercie, udział w tej północnej, wymagającej technologicznie, ale potencjalnie bardzo lukratywnej, geograficznej części rynku norweskiego.

Anna Wypych Namiotko, do niedawna podsekretarz stanu w Ministerstwie Transportu, Budownictwa i Gospodarki Morskiej, a teraz mająca reprezentować Polskę w Międzynarodowej Organizacji Morskiej (IMO), podkreśliła, że w sektorze morskim z żadnym innym krajem Polska nie utrzymuje tak szerokiego



Polsko-Norweskie Forum Gospodarki Morskiej cieszyło się dużym zainteresowaniem

efektywnych kontaktów gospodarczych, jak z Norwegią. Są jednak nadal pola, na których jest jeszcze coś do zrobienia, np. został już wypracowany kierunek i jest nadzieja na uregulowanie kwestii międzyrządowej umowy o świadczeniach socjalnych i unikaniu podwójnego opodatkowania dla polskich marynarzy i oficerów zatrudnionych na statkach pod norweską banderą.

Tor S. Andersen ze stowarzyszenia Norsk Industri, podkreślił, że Norwedzy są wymagający również w tym sensie, że poszukują rozwiązań innowacyjnych, unikatowych i ściśle spełniających ich szczegółowe wymogi wynikające z doświadczenia. Dla przykładu armatorzy nie zadawają się projektami standardowymi, „z półki”. To może być wskazówka dla polskich stoczni. Jak jednak przekonują doświadczenia ostatnich lat, niektóre z nich doskonale sobie radzą na norweskim rynku.

Polscy nawigatorzy i inżynierowie na norweskich statkach to bardzo znaczący element polsko-norweskiej współpracy w sektorze morskim. Ida Skard, dyrektor generalny departamentu morskiego w ministerstwie przemysłu i handlu Królestwa Norwegii, podkreśliła znaczenie udziału polskich projektantów statków i obiektów oceanotechnicznych w działalności norweskich firm projektowo-konsultin-

gowych i stoczni. Sławomir Majman, prezes zarządu Polskiej Agencji Informacji i Inwestycji Zagranicznych, dodał, że w Norwegii pracuje, według szacunków, 25 do 30 tys. polskich specjalistów.

Kjell Arne Nielsen, radca handlowy ambasady Królestwa Norwegii w Warszawie, stwierdził, że firmy norweskie nie tylko poszukują wykwalifikowanych specjalistów do pracy w Norwegii, ale inwestują również w Polsce, by na miejscu uzyskać dostęp do cennej, wysoko wykwalifikowanej kadry. Przykładem mogą tu być działające od lat polskie oddziały norweskich biur projektowo-konsultingowych, czy też firmy oferujące usługi zarządzania flotą (ship management).

Nielsen upatruje celu i głównego zadania Polsko-Norweskiego Forum Gospodarki Morskiej nie tylko w podkreśleniu znaczenia dotychczasowych wspólnych osiągnięć obu krajów w sektorze morskim czy korzyści wynikających z wymiany handlowej, co jest oczywiste dla wszystkich zainteresowanych, ale przede wszystkim w spojrzeniu w przyszłość.

I temu głównie poświęcone były wystąpienia merytoryczne w dalszej części sesji pierwszego dnia Polsko-Norweskiego Forum. Przyszłościowe kierunki omówiono w szeregu interesujących prezentacji w dwóch blokach. Zastanawiano się nad rolą i szansami skroplonego gazu ziemnego (LNG) jako paliwa przyszłości dla Polski i basenu Morza Bałtyckiego i dyskutowano nad innowacyjnymi i przyjaznymi środowisku projektami statków.

Nie sposób tu, choćby bardzo pobieżnie, streścić bardzo ciekawych wystąpień prominentnych przedstawicieli różnych wycinków sektora morskiego. Niech to jednak będzie zachętą do udziału w sesjach drugiego dnia Forum Polsko-Norweskiego (program obok) i kolejnych konferencjach organizowanych podczas Baltexpo – także podczas przyszłych edycji targów.

Organizatorom udało się zgromadzić niezwykle kompetentnych prelegentów,

zajmujących wysokie stanowiska w znaczących firmach, co daje im strategiczne, szersze spojrzenie na poszczególne branże – stąd korzyść dla słuchaczy i uczestników Polsko-Norweskiego Forum Gospodarki Morskiej.

Tekst i fot. Piotr B. Stareńczak

**OT LOGISTICS**  
Inteligentna logistyka & transport



OT Logistics S.A. to nowoczesna firma logistyczna operująca na rynku europejskich przewozów towarowych, wokół której powstała Grupa Kapitałowa składająca się z kilkunastu spółek o różnym profilu działalności.

- Transport towarów żegluga śródlądową
- Spedycja kolejowa
- Spedycja morska
- Przeladunki w portach morskich oraz rzecznych
- Magazynowanie i przechowywanie towarów
- Działalność wspomagająca transport

OT LOGISTICS S.A.  
ul. Moniuszki 20 · 71-430 Szczecin, Polska  
tel. + 48 91 42 57 300 · fax +48 91 42 57 358  
info@otlogistics.com.pl · www.otlogistics.com.pl



Uczestników forum przywitał Karsten Klepvik, ambasador Królestwa Norwegii w Polsce (czwarty od lewej)



## Firesafe insulation for offshore applications

With its wealth of experience, knowledge and in-house expertise, **ROCKWOOL Technical Insulation** is a leading provider of technical insulation solutions for the offshore industry. Jeroen Ebus, director of marketing and development, elaborates on how the group continues to forge ahead in a competitive market.

### How has ROCKWOOL Technical Insulation responded to recent developments in offshore oil and gas exploration?

Jeroen Ebus: In general, the ROCKWOOL Group is a very global company; we have factories around the world, not only in Europe but also in Asia and the US. This is particularly important given that the big oil companies are present on an international scale.

Next to that, ROCKWOOL Technical Insulation is part of ROCKWOOL Group, and we are able to use this leverage to focus on technical insulation, meaning two major businesses: the process industry – power plants and petrochemical plants, for example – and the marine and offshore industry.

How have we adapted our offering? In the past, we had a lot of factories around the world all with their own product ranges, but there was disparity between the different markets, with offerings ranging from country to country. In recent years, we have harmonised our products with regard to specifications and names.

**“That is an advantage of our being global: we do not compromise on quality and have access to all these standards around the world.”**

### Would you be able to provide an overview of your products, such as SeaRox?

Basically, as our focus is on two businesses, we have a lot of solutions. The product properties that we have are based on fire-safe insulation, thermal insulation and acoustics. In the past, we targeted the likes of general marine vessels – for example, cruise liners.

Looking to the offshore area, our products are actually a mix of marine applications used on ships and products used in the process industry, because a lot of these vessels going into production now have their own platforms – they’re essentially a ship with a process plant on top.

For us, the major focus of marine is on fire safety and comfort onboard the vessel, where our SeaRox product range in particular has very good properties.

It has good acoustic properties and thermal insulation for the people who work on the ship, and these applications are being tested according to international standards. They can also be used on offshore platforms because you have a lot of living areas on the platform.

In addition, all the pipework on an oil rig is basically an installation that we have for the process industries as well, so that is the combined solution we can offer for offshore.

### You mentioned standards – how does ROCKWOOL go about adhering to stringent market quality and safety regulations?

All our offerings are harmonised and certified according to the latest standards. So, within the marine range, we have IMO and FTP certification.

That’s very important for us, because in the marine sector, all these standards and certifications for safety are mandatory, as is the efficiency of use of ships and platforms, as you can save a lot of energy and greatly reduce CO<sub>2</sub> emissions. We also have very strict quality standards in our factories, in order to be able to achieve the certified performance.

That is also an advantage of our being global: we do not compromise on quality and have access to all these standards around the world.



### How does ROCKWOOL work alongside its clients?

What we really try to focus on is getting involved with the owners of the offshore platforms at an early stage so as to show what kind of difference we can make in our offering, and support them with technical advice. This basically entails communicating products and how we can support them technically in respect to specification.

**“Aside from the product, we offer quite a set of tools that can help an engineer design and apply our parts in the optimum way.”**

We follow the project through the stage where it is in the hands of the engineers and those who are designing the vessels and the platforms, providing additional support through our network of technical service managers, who can follow up on the projects and work together with engineers to select the best products for their specific use. Then, depending on the shipyard or where it is being built, we can follow up locally by giving support for what they are really looking for.

So our aim is really not just to be a manufacturer or supplier; we go from the beginning right through to the end of the project. We would like to be involved and can offer support in specifying products and achieving the optimum design for the needs of the owners and engineers.

### So your approach is predicated on providing all-round support, as opposed to solely off-the-shelf solutions?

Yes, we offer all-round support. Of course, we have off-the-shelf product solutions too, but we do not look only at an individual product; the offerings in our product range are more or less like a system. So, looking at offshore facilities, very often the pipework on an offshore

installation needs to be protected from severe weather conditions, so in addition to delivering the insulation product, we provide types of cladding that can be used around it.

It’s not just about delivering a product catalogue from which the client can select the products that they need. We can give advice on what is the best solution to use; we also offer calculation services and tools so people can really optimise the insulation for use in their vessels, not to mention find the most energy and cost-efficient solutions.

### Would you say this flexible approach is what differentiates you from your competitors in the field?

As I mentioned before, one of the things that really differentiates us is that we are a global company, so we have the capacity to follow projects on an extensive basis and can supply high-quality products irrespective of location, which is very important. We have a lot of experience in the process industry and in the marine and offshore business, which is now clearly a growing industry.

The third thing is that aside from the product alone, we offer quite a set of tools, such as knowledge documents, that can help an engineer or an owner design and apply our parts in the optimum way.

Also, we have the SeaRox and ProRox product lines, which are the company’s two major pillars; the third one is really technical expertise. We have quite a collection of technical sales and support people around the world that can help customers find the best solution.

Further information  
ROCKWOOL Technical Insulation  
[www.rockwool-rti.com](http://www.rockwool-rti.com)

**ROCKWOOL**  
TECHNICAL INSULATION



# Będzie morska energetyka wiatrowa w Polsce?

**Ważną częścią pierwszego dnia Baltexpo 2013, co można było wynioskować również po wypełnionej po brzegi sali, była konferencja pt. „Perspektywy i uwarunkowania realizacji inwestycji Offshore w Polsce; Mechanizmy wsparcia inwestycji w obszarze morskiej energetyki wiatrowej”.**

Wprowadzenia do konferencji dokonał Ryszard Świński, członek zarządu województwa pomorskiego. W swoim wystąpieniu powiedział, że Samorząd Województwa Pomorskiego (SWP) buduje równowagę energetyczną w regionie. Dokumenty strategiczne przygotowane i przyjęte przez władze województwa dostosowane są do sytuacji i możliwości województwa pomorskiego z uwzględnieniem źródeł energetycznych konwencjonalnych i niekonwencjonalnych, również w odniesieniu do kwestii związanych z farmami wiatrowymi na morzu. Wicemarszałek Świński dodał także, że SWP wspiera każdą działalność sektora morskiego: portowego, stoczniowego i im pochodne, która również ma wpływ na wszystkie zjawiska związane z energią, z procesami energetycznymi w całym kraju, nie tylko i wyłącznie na Pomorzu.

Pierwszy wśród panelistów zabrał głos Maciej Stryjecki, prezes Fundacji na Rzecz Energetyki Zrównoważonej. Mówił o rozwoju morskiej energetyki i przemysłu morskiego w Polsce, o potencjale morskiej energetyki wiatrowej (MEW) oraz celach i korzyściach z rozwoju MEW na polskim wybrzeżu. Jego zdaniem, polska MEW ma duży potencjał. Jedną z korzyści tego rozwoju jest możliwy wzrost zatrudnienia w sektorze szacowany na



**Energetyka wiatrowa wywołuje nie tylko duże społeczne zainteresowanie, ale także ma coraz większe perspektywy, co starali się udowodnić uczestnicy konferencji**

25 tys. miejsc pracy w latach 2013-2020 oraz realny wzrost poziomu przychodów budżetowych, do 2030 roku, szacowany na poziomie ok. 16,4 mld PLN. Stryjecki wskazał przy tym także wady MEW – jest drogo. Wskazał na konieczność redukcji kosztów inwestycyjnych, operacyjnych, kosztów wytwarzania energii oraz redukcje wsparcia dla morskiej energetyki w latach 2013-2025.

Głos strony przemysłowej przedstawił Piotr Słupski, prezes Zarządu MS Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych, który mówił o dodatkowych korzyściach jakie płyną z morskiej energetyki wiatrowej. Farma wiatrowa to nie tylko kwestia komponentów, dostaw i instalacji, to także kwestia jej serwisowania, co jak przekonywał, rodzi rynek o wartości ok. 500 mln PLN z korzyścią dla przemysłu oraz lokalnych przedsiębiorców.

O mechanizmach wsparcia dotacyjnego w obszarze morskiej energetyki wiatrowej

mówił z kolei Lesław Janowicz, manager ds. środowiska PNO Consultants Sp. z o.o. Powiedział o możliwościach pozyskania finansowania na inwestycje w obszarze MEW, wskazując m.in. na fundusze strukturalne, fundusze brukselskie i preferencyjne pożyczki. Jak mówił, główną wątpliwością inwestorów jest to czy warto już teraz zacząć inwestować czy lepiej zaczekać.

Pomorskie spojrzenie na farmy wiatrowe przedstawiła Anna Kamińska, reprezentująca Invest In Pomerania. Jak powiedziała, ważne jest to czy na obszarze województwa pomorskiego rozwinię się produkcja farm wiatrowych stawianych na Bałtyku, co istotnie przełoży się na nowe miejsca pracy, a w konsekwencji na rozwój regionu.

Mariusz Witoński, prezes Zarządu Polskiego Towarzystwa Morskiej Energetyki Wiatrowej, reprezentujący sektor przedsiębiorców zainteresowanych inwestycją-

mi w energetykę wiatrową, mówił m.in. o barierach jakie można napotkać ze strony polskich decydentów, odwrotnie niż to jest w Europie Zachodniej, jednocześnie wskazując na przyjazny klimat do inwestowania, jaki mamy w województwie pomorskim (rozmowa z Mariuszem Witońskim w jutrzejszym wydaniu Gazety Targowej).

Paneliści zastanawiali się także co zrobić, żeby wraz z rozwojem Morskiej Energetyki Wiatrowej rosło także zaplecze badawczo-naukowe, myśl techniczna i innowacje, to co dzieje się choćby w przemyśle stoczniowym. Jak przekonywała Anna Kamińska, zdobywamy wiedzę poprzez współpracę m.in. z duńskimi firmami, które mają duże doświadczenie na tym polu. Widać też rozwijającą się współpracę pomiędzy przemysłem i ośrodkami naukowo-badawczymi, co dobrze rokuje na przyszłość.

(LS)

## Program konferencji tematycznych

### 5 września 2013

**10.00-15.15** Konferencja IV: Bezpieczeństwo Wybrzeża, Portów i Żeglugi  
**10.00-11.30** SESJA 1: BEZPIECZEŃSTWO POLSKIEGO WYBRZEŻA, WÓD TERYTORIALNYCH I REJONÓW MORSKICH O DUŻYM ZNACZENIU POLITYCZNO-GOSPODARCZYM

- Katalog zagrożeń szczególnie istotnych z punktu widzenia bezpieczeństwa wybrzeża, wód terytorialnych
- System monitorowania wybrzeża – infrastruktura, zarządzanie, współpraca między Strażą Graniczną i Marynarką Wojenną RP; plany inwestycyjne.
- Rozwiązania systemowe i technologie niezbędne dla skutecznego monitorowania akwenów morskich o szczególnym znaczeniu dla bezpieczeństwa i gospodarki
- System reagowania na pojawiające się zagrożenia w obszarze wód terytorialnych, szczególnie istotnych obszarów morskich:

stan obecny i plany inwestycyjne

- Możliwości wyposażenia w systemy monitorowania i ochrony małych portów polskiego wybrzeża
- 11.30-12.00** Przerwa
- 12.00-13.30** SESJA 2: BEZPIECZEŃSTWO KLUCZOWEJ INFRASTRUKTURY OFFSHORE I ONSHORE
- Zarządzanie ryzykiem związanym z bezpieczeństwem terminala gazowego LNG w Swinoujściu i terminala naftowego w Gdańsku
- Rozwiązania podnoszące poziom bezpieczeństwa platform wydobywczych
- Bezałogowe systemy monitoringu morza
- 13.30-13.45** Przerwa
- 13.45-15.15** SESJA 3: BEZPIECZEŃSTWO ŻEGLUGI
- Techniczne rozwiązania dotyczące monitorowania stanu bezpieczeństwa żeglugi oraz ochrony statków
- Systemy ochrony ładunku i żeglugi przed działalnością przestępczą, terroryzmem i aktami piractwa

- Elektroniczna baza danych o polskich statkach możliwości jej wykorzystania i przykładowe rozwiązania techniczne
- 10.00-13.30** Konferencja V: Technologie sprzyjające rozwojowi żeglugi przyjaznej środowisku
- 10.15-11.45** SESJA 1: SULPHUR EMISSION CONTROL AREA (SECA) NA MORZU BAŁTYCKIM, PÓŁNOCNYM I W KANALE LA MANCHE OD 1 STYCZNIA 2015 - ZAGROZIENIA I SZANSE DLA POLSKIEJ GOSPODARKI MORSKIEJ
- Tematyka sesji:
- Konsekwencje i zagrożenia towarzyszące wprowadzeniu SECA
- Jak przystosować się do wymogów dyrektywy Komisji Europejskiej w sprawie SECA - technologie napędowe i paliwa
- Szanse związane z wprowadzeniem SECA
- 11.45-12.00** Przerwa
- 12.00-13.30** SESJA 2: BALLAST WATER TREATMENT
- Wyzwania i zagrożenia związane z zarządzaniem wodą balastową
- Szanse związane z implementacją technologii Ballast Water Treatment
- Dostępne rozwiązania technologiczne

**10.00-13.00** Walne Zgromadzenie Związku Pracodawców Forum Okrętowe  
**13.45-16.00** Konferencja VI: Nowoczesny marketing B2B w gospodarce morskiej – światowe trendy a uwarunkowania prowadzenia biznesu w Polsce

- PR jako wsparcie dla marketingu B2B w gospodarce morskiej.
- CSR w obszarze B2B - koszty potencjalnie utraconych korzyści?
- Uwarunkowania opłacalności działań PR /CSR dla firm działających w modelu B2B na rynku polskim
- CSR w procesie inwestycyjnym w społeczeństwach obywatelskich - przykłady dobrych praktyk z Polski i zagranicy
- PR i CSR jako „zbędny luksus w czasach kryzysu”
- 13.45-13.50** Powitanie panelistów i uczestników: Marek Witecki, członek Chartered Institute of Marketing, Project Manager, Zarząd Targów Warszawskich S.A.
- 13.50-14.05** Wystąpienie Gościa Specjalnego: CSR jako środek prowadzenia odpowiedzialnego biznesu